



# Smart Job Magazine

วารสารข่าวสารตลาดแรงงาน

ปีที่ 29 ฉบับที่ 9

ประจำเดือนกันยายน 2565

<http://www.doe.go.th/lmia>



## รู้ทันโลก

แท็บซีป็นได้กับสนามบินขนาดเล็ก สกายพอร์ต  
กำลังจะตีตลาดในอีก 3 ปีข้างหน้า

กรมการจัดหางาน กระทรวงแรงงาน

ถนนมิตรไมตรี เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400

โทรศัพท์ 0-2245-1581

E-mail : [lmi@doe.go.th](mailto:lmi@doe.go.th) สายด่วน 1694



# บรรณาธิการ

**ข่าวสารตลาดแรงงาน Smart Job Magazine** ประจำเดือนกันยายน 2565 **Special Report** ฉบับนี้ขอเสนอเรื่อง ฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ พัฒนาด้วยเทคโนโลยี ตามด้วย **การส่งเสริมการมีงานทำในภูมิภาค** พัฒนาศักยภาพของชุมชน การสร้างอาชีพเพิ่มรายได้

ส่วน **English for Career** ฉบับนี้ขอเสนอคำศัพท์ รวมคำถามและคำตอบภาษาอังกฤษ พิชิตตม. **รู้ทันโลก** แท็กซีบินได้ กับสนามบินขนาดเล็ก สกายพอร์ต กำลังจะตีตลาดในอีก 3 ปีข้างหน้า **Smart DOE** รมว.แรงงาน ส่งรูกสถานประกอบการเตรียมความพร้อมจ้างงานคนพิการเชิงสังคม ปี 66 **อาชีพมั่นคง** ผ้าและผลิตภัณฑ์จากเส้นใยสับปะรด และ **THAILAND 4.0** ไทยและเยอรมนี กับภารกิจพัฒนาวิศวกรรับ 10 อุตสาหกรรมสร้างความมั่นคง ยุค 4.0 ของไทย

หวังเป็นอย่างยิ่งว่า วารสารฉบับนี้จะเป็นประโยชน์ตามสมควร สามารถดูรายละเอียดและติดตามวารสารข่าวสารตลาดแรงงาน Smart Job Magazine ได้ทาง <https://doe.go.th/lmia>

## สารบัญ

CONTENTS	<b>Special Report</b>	
	- ฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ พัฒนาด้วยเทคโนโลยี	3
	<b>การส่งเสริมการมีงานทำในภูมิภาค</b>	
	- พัฒนาศักยภาพของชุมชน การสร้างอาชีพเพิ่มรายได้	4
	- “คาราเมลมะพร้าวชั้นหวาน” ผลิตภัณฑ์แปรรูปเด่นจากมะพร้าว จ.ประจวบฯ	4
	- “ซานนท์ฟาร์ม” ที่เพชรบูรณ์ เลี้ยงปลาสดต้นทุนแนวออร์แกนิก แปรรูปสร้างมูลค่า	5
	- กลุ่มเกษตรกรทำสวนบ้านโนนเขวา ขอนแก่น ปลุกผักปลอดสาร ส่งโมเดิร์นเทรด	7
	- บาดิกข้าว	9
	<b>English for Career</b>	
	- รวมคำถามและคำตอบภาษาอังกฤษ พิชิตตม.	9
	<b>รู้ทันโลก</b>	
	- แท็กซีบินได้กับสนามบินขนาดเล็ก สกายพอร์ต กำลังจะตีตลาดในอีก 3 ปีข้างหน้า	10
	<b>Smart DOE</b>	
	- รมว.แรงงาน ส่งรูกสถานประกอบการ เตรียมความพร้อมจ้างงานคนพิการเชิงสังคม ปี 66	11
	- รมว.เฮ้ง เผยผลงานกองทุนรับงานไปทำที่บ้าน ช่วยแรงงานนอกระบบมาแล้วมากกว่า 59 ล้านบาท	12
- รมว.สุชาติ ชวนคนหางานต่างประเทศ สมัครสมาชิกกองทุนช่วยเหลือคนหางานฯ ผ่าน Smart TOEA	13	
- รมว.สุชาติ นั่งประธานคอบต. เห็นชอบขยายระยะเวลาให้บริการศูนย์ CI ออกเอกสารรับรองบุคคล + พิสูจน์สัญชาติกลุ่มใหม่ และออกใบอนุญาตทำงาน กลุ่ม LTR 5 ปี ต่ออายุสูงสุด 10 ปี ตามมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการลงทุน	13	
<b>อาชีพมั่นคง</b>		
- ผ้าและผลิตภัณฑ์จากเส้นใยสับปะรด	14	
<b>THAILAND 4.0</b>		
- ไทยและเยอรมนี กับภารกิจพัฒนาวิศวกรรับ 10 อุตสาหกรรมสร้างความมั่นคง ยุค 4.0 ของไทย	15	

## ฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ พัฒนาด้วยเทคโนโลยี

จากฟาร์มไก่ของครอบครัวที่ริเริ่มสร้างมาตั้งแต่ปี พ.ศ. 2517 จากรุ่นพ่อที่ครั้งหนึ่งเคยเกือบล้มและไปไม่รอด จากปัจจัยแวดล้อมมากมายที่เข้ามาบีบคั้น จากยุคราคาไข่ไก่ค่อนข้างดีและมีคู่แข่งไม่มากนักถึงปัจจุบันการแข่งขันที่มีมากขึ้นทั้งด้านต้นทุนค่าเินการและคุณภาพของไข่ไก่ การเลี้ยงแบบเดิม ๆ ไม่อาจสู้คู่แข่งได้ โดยเฉพาะจากฟาร์มขนาดใหญ่ที่มีการควบคุมต้นทุนและควบคุมการผลิตให้ได้ไข่ไก่ที่มีคุณภาพได้ดีกว่าฟาร์มขนาดเล็ก เมื่อถึงเวลาต้องปรับตัว พิสุทธิ์ ชังคะมะโน หนุ่มวิศวกรรุ่นลูกจึงทำงานประจำกับบริษัทข้ามชาติเข้ามาสานต่อธุรกิจฟาร์มไก่ของครอบครัว “พรรัตน์ ฟาร์ม” ในปี พ.ศ. 2559 ซึ่งก่อนเข้ามาเขาต้องตอบคำถามที่จะช่วยแก้ไขปัญหให้กับฟาร์มไก่ของที่บ้านที่มีอยู่ 2 ข้อด้วยกัน คือ 1) ทายังไงให้ไข่ไก่ของฟาร์มแตกต่างจากที่อื่น และ 2) การสร้างระบบการทำงานที่ได้มาตรฐาน สามารถตรวจสอบข้อมูลข้อเท็จจริงที่เกิดขึ้นได้

จากประสบการณ์การทำงานด้านวิศวกรรมมาหลายปีจึงมองเห็นช่องทาง ด้วยเหตุนี้เขาจึงได้นำเทคโนโลยี IoT (Internet of Thing) เข้ามาใช้ โดยได้รับการสนับสนุนจากสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) หรือ NIA พัฒนาระบบการดูแลและการเลี้ยงให้ได้คุณภาพและมาตรฐานดีขึ้น ระดับความชื้น ความเร็วลม ระดับความเข้มของแสงสว่าง ระดับอุณหภูมิ ปริมาณน้ำ ปริมาณอาหารล้วนส่งผลต่อการเติบโตของไก่และคุณภาพของไข่ไก่ทั้งสิ้น การควบคุมผลผลิตให้มีคุณภาพได้มาตรฐานสอดคล้องกับความต้องการของตลาด จึงจะเป็นข้อได้เปรียบด้านการแข่งขัน

พิสุทธิ์ ชังคะมะโน เล่าว่า ในพื้นที่ภาคใต้ชายแดน ส่วนใหญ่ยังมีการทำเกษตรกรรม การทำฟาร์ม และเลี้ยงสัตว์กันเป็นจำนวนมาก ปัญหาสำคัญที่พบก็คือ คุณภาพของผลผลิตที่ยังไม่ดีหรือยังไม่เป็นไปตามมาตรฐาน ทั้งนี้ ตนเป็นหนึ่งในผู้ที่ประกอบอาชีพดังกล่าว

สำหรับนวัตกรรมที่ฟาร์มไก่พรรัตน์ได้พัฒนาและนำมาใช้ก็คือ กระบวนการเลี้ยงไก่และการจัดการฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ ผ่านการควบคุมด้วยเทคโนโลยี Internet of Thing (IoT) มีเซ็นเซอร์วัดระดับความชื้น อุณหภูมิ ความเข้มของแสง และปัจจัยอื่นที่มีผลต่อการเจริญเติบโตของไก่ อีกทั้งจะมีการรับส่งข้อมูลจากโรงเรือนของผู้เลี้ยงมายังศูนย์วิเคราะห์ข้อมูลโดยตรง ที่มีทีมสัตวแพทย์ผู้เชี่ยวชาญทางด้านการเลี้ยงช่วยเป็นที่ปรึกษา และยังมีทีมเฝ้าติดตามระบบที่จะคอยตรวจสอบเฝ้าระวังสถานะการทำงานของอุปกรณ์ในโรงเรือนตลอด 24 ชั่วโมง โดยยังสามารถใช้แอปพลิเคชันในมือถือสั่งการควบคุมระดับความชื้น อุณหภูมิและปัจจัยต่าง ๆ ในโรงเรือนได้ ช่วยให้เจ้าของกิจการสามารถตัดสินใจในการลงทุนและช่วยป้องกันเหตุที่ไม่พึงประสงค์ที่อาจจะเกิดขึ้น เช่น ไฟไหม้ ไฟดับ อุปกรณ์ภายในโรงเรือนเสีย

ถือเป็นการบริหารความเสี่ยงที่ถูกต้องและแม่นยำ โดยได้รับเงินอุดหนุนในโครงการ “แปลงเทคโนโลยีเป็นทุน” ภายใต้การสนับสนุนในโครงการนวัตกรรมแบบเปิด จากสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (NIA) จำนวนไม่เกิน 529,000 บาท ระยะเวลาไม่เกิน 12 เดือน เพื่อดำเนินการพัฒนาโครงการ ฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ ควบคุมด้วยเทคโนโลยี IoT หวังให้เป็นต้นแบบฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ ควบคุมด้วยเทคโนโลยี IoT และเพื่อทดสอบประสิทธิภาพการทำงานต้นแบบฟาร์มไก่ไข่อัจฉริยะ ซึ่งการนำเทคโนโลยี IoT เข้ามาใช้เป็นแนวทางการทำเกษตรรูปแบบใหม่อีกหนึ่งอย่างที่น่านวัตกรรมและเทคโนโลยีเข้ามาใช้ทุนแรงลดการใช้แรงงานคนได้ด้วย

“สิ่งสำคัญที่การทำฟาร์มหรือการเกษตรยุคใหม่ควรจะต้องมี คือ การนำเทคโนโลยีและนวัตกรรมต่าง ๆ ที่มีอยู่รอบตัวมาใช้ให้เป็นประโยชน์ เพราะหากยึดติดอยู่กับวิถีเดิม ๆ ก็จะทำให้ได้ผลลัพธ์แบบเดิมและไม่ต่างอะไรจากคู่แข่ง รวมทั้งต้องรู้จักแสวงหาโอกาสจากหน่วยงานที่ให้การส่งเสริมหรือสนับสนุนมาช่วยเติมเต็มจินตนาการหรือแนวความคิด ร่วมมือกันต่อยอดให้เป็นจริงได้ อย่างไรก็ตาม เกษตรกรยุคใหม่ยังควรจะต้องรู้จักศึกษาความก้าวหน้าของเทคโนโลยีที่เกิดขึ้นในทุกวัน พร้อมนำมาวิเคราะห์ว่าสิ่งไหนวิธีการอะไรที่จะทำให้หลุดพ้นจากปัญหาที่กำลังเผชิญอยู่ หรือควรจะต้องนำภูมิปัญญาแบบชาวบ้านมาผสมผสานกับนวัตกรรมเพื่อสร้างการเติบโตที่ดีอีกขั้น ทั้งนี้ หากไม่มีการปรับตัวก็จะทำให้ตามโลกไม่ทัน และกลายเป็นเกษตรกรล้มหลังในที่สุด” และสิ่งที่ยืนยันความเป็นคนที่ไม่หยุดแสวงหา พัฒนาอย่างต่อเนื่อง พิสุทธิ์ สมาชิก YEC (Young Entrepreneur Chamber of Commerce) จังหวัดสงขลา ยังได้คว้ารางวัลรองชนะเลิศอันดับ 1 จากเวทีการแข่งขัน YEC Pitching 2021 มาครอง ด้วยการนำแพลตฟอร์ม Up Square TECH Platform ซึ่งเป็นนวัตกรรมเซ็นเซอร์ช่วยเกษตรกรที่เลี้ยงไก่ให้ได้ผลผลิตตรงตามมาตรฐานหรือสูงกว่ามาตรฐาน และแก้ปัญหาต่าง ๆ ในการเลี้ยงไก่ได้อย่างทันท่วงทีเข้าแข่งขัน ซึ่งเป็นการศึกษาต่อยอดการนำเทคโนโลยี IoT ที่นำมาใช้แก้ปัญหาในฟาร์มในเบื้องต้น มาพัฒนาต่อยอด และมีแผนพัฒนาฟาร์มไก่ไข่ให้เติบโตเป็นฟาร์มต้นแบบของเมืองไทย และจำหน่ายแพลตฟอร์มแก่เกษตรกรเลี้ยงไก่ไข่ทั้งในประเทศและต่างประเทศด้วย



รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคใต้

ที่มา : [www.smethailandclub.com](http://www.smethailandclub.com)

# การส่งเสริมการมีงานทำในภูมิภาค

## พัฒนาศักยภาพของชุมชน การสร้างอาชีพเพิ่มรายได้

กลุ่มประมงเรือเล็กในพื้นที่จังหวัดระยอง รวมถึงกลุ่มประมงเรือเล็กตากวน-อ่าวประดู่ ที่ผ่านมาก็มักประสบปัญหาเรื่องค่าน้ำมันแพงในการออกหาปลาแต่ละครั้งก็ต้องใช้เงินทุนจำนวนมาก แต่เมื่อภาคเอกชนในพื้นที่ให้ความสำคัญต่ออาชีพดังกล่าวและได้เข้ามาหารือกับกลุ่มฯ เพื่อริเริ่มโครงการ “เพาะเลี้ยงหอยแมลงภู่น้ำจืดแบบแขวน” ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2548 ถึงปีปัจจุบัน รวม 18 ปีต่อเนื่อง โดยภาคเอกชนได้จ้างผู้ชำนาญการมาฝึกอบรมและสอนวิธีเพาะเลี้ยงหอยแมลงภู่น้ำจืดด้วยตนเอง เพื่อให้ชาวประมงมีองค์ความรู้จากการทำแพเพาะเลี้ยงหอยแมลงภู่น้ำจืด นำไปสู่การสร้างอาชีพและรายได้อย่างต่อเนื่อง

ปัจจุบันชาวประมงผู้ประกอบการอาชีพแพเพาะเลี้ยงหอยแมลงภู่น้ำจืดแบบแขวน ประกอบด้วย กลุ่มประมงเรือเล็กตากวน-อ่าวประดู่ จำนวน 73 ราย กลุ่มประมงพื้นบ้านปากคลองตากวน จำนวน 11 ราย และกลุ่มประมงเรือเล็กหาดแสงเงิน จำนวน 7 ราย รวมจำนวน 91 ราย ถือเป็นแหล่งเพาะเลี้ยงหอยแมลงภู่น้ำจืดรายใหญ่ที่สำคัญของจังหวัดระยอง โดยเฉพาะบริเวณตากวน-อ่าวประดู่ สามารถผลิตหอยแมลงภู่น้ำจืดเฉลี่ย 5 ตัน/ราย/รอบการผลิต ในแต่ละปีสามารถผลิตหอยแมลงภู่น้ำจืดรวมประมาณ 350 ตัน/ปี

ดังนั้น จากประสบการณ์และความชำนาญที่เพิ่มมากขึ้น กลุ่มวิสาหกิจชุมชนประมงเรือเล็กตากวน-อ่าวประดู่ ได้เพิ่มมูลค่าหอยแมลงภู่น้ำจืดโดยพัฒนาผลิตภัณฑ์หอยแมลงภู่น้ำจืดแปรรูป อุตสาหกรรมระดับครัวเรือน เพื่อต่อยอดอาชีพและสร้างรายได้ให้เพิ่มขึ้นอีกทางหนึ่ง โดยมีรสชาติที่อร่อยถูกปาก เก็บไว้ได้นาน เป็นของทานเล่นหรือนำไปปรุงอาหาร เช่น ยำหอยแมลงภู่น้ำจืด เป็นต้น

อย่างไรก็ตาม สามารถสั่งซื้อได้ที่ : กลุ่มวิสาหกิจชุมชนประมงเรือเล็กตากวน-อ่าวประดู่ จังหวัดระยอง คุณนิศยา ไทยวงษ์ โทร. 08-9831-2954 หรือ Facebook : Mrs.Hoi หอยแมลงภู่น้ำจืดครอบครัว



รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคตะวันออก  
ที่มา : <https://rayong.bethailand.com>

## “คาราเมลมะพร้าวชั้นหวาน” ผลิตภัณฑ์แปรรูปเด่นจากมะพร้าว จ.ประจวบฯ

มะพร้าวในประเทศไทยมีมากมายหลายสายพันธุ์ แต่พันธุ์ที่ได้รับความนิยมมากที่สุด 1 นั้นคงหนีไม่พ้น มะพร้าวทับสะแก ด้วยเอกลักษณ์เฉพาะตัวที่โดดเด่น ลูกตก ลูกใหญ่ เนื้อหนา เปลือกบาง และที่สำคัญคือมีค่าความมันของกะทิที่สูงมาก ทำให้มะพร้าวทับสะแกได้รับการยอมรับและเป็นที่ต้องการของร้านเบเกอรี่ ร้านอาหารที่นำไปเป็นวัตถุดิบหลักสำคัญในการปรุงรสชาติอาหาร และด้วยเอกลักษณ์โดดเด่นที่กล่าวมานี้ กลายเป็นจุดเริ่มต้นของการแปรรูปผลิตภัณฑ์จากมะพร้าวทับสะแกที่นอกเหนือจากการปลูกเพื่อจำหน่ายผลเพียงอย่างเดียว จนกลายเป็นงานสร้างอาชีพ สร้างรายได้ ให้กับเกษตรกรในพื้นที่มูลค่าไม่น้อย

คุณลัทธมา ชันธศิริ หรือ พี่อู๋ ประธานวิสาหกิจชุมชนหนองแกแปรรูป หมู่ที่ 8 บ้านหนองแก ตำบลเกาะหลัก อำเภอเมือง จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ ประกอบธุรกิจทัวร์ ควบคู่งานเกษตรปลูกพืชผสมผสานบนพื้นที่ 30 ไร่ พร้อมกับการแปรรูปผลิตภัณฑ์เด่นจากมะพร้าว ที่เป็นของขึ้นชื่อของจังหวัดประจวบคีรีขันธ์ กลายเป็นสินค้าเด่นช่วยเกษตรกรในชุมชนฝ่าทุกวิกฤตมาได้

ด้วยจุดเด่นของมะพร้าวทับสะแกที่ปลูกอยู่ในเขตพื้นที่อำเภอทับสะแก อำเภอบางสะพาน อำเภอบางสะพานน้อย และอำเภอเมือง (เฉพาะตำบลเกาะหลัก ตำบลคลองวาฬ และตำบลห้วยทราย) จังหวัดประจวบคีรีขันธ์ เป็นมะพร้าวสายพันธุ์ที่ได้รับการรับรองมาตรฐาน GI (GI คือสิ่งชี้ทางภูมิศาสตร์ มีเอกลักษณ์เฉพาะพื้นที่) ทำให้มะพร้าวทับสะแก กลายเป็นสินค้า GI ที่สำคัญของพื้นที่และเป็นที่ยอมรับในคุณภาพมาตั้งแต่อดีตจนถึงปัจจุบัน นำไปสู่การพลิกวิกฤตต่อยอดสร้างรายได้ จากพืชเศรษฐกิจหลักของคนประจวบฯ และเป็นพืชเศรษฐกิจหลักของคนในชุมชนบ้านเกาะหลักที่ปลูกมะพร้าวเป็นอาชีพเกือบทั้งหมด ซึ่งในบางครั้งต้องประสบกับปัญหาผลผลิตราคาตกต่ำหรือผลผลิตล้นตลาด เกิดเป็นการรวมกลุ่มจัดตั้งวิสาหกิจชุมชนขึ้นมา โดยเริ่มจากการแปรรูปผลิตภัณฑ์ประเภทขนมหวานทานเล่น เช่น มะพร้าวแก้ว ทองม้วน มะพร้าวเกล็ดหิมะ น้ำตาลสดจากดอกมะพร้าว จนมาถึงผลิตภัณฑ์ล่าสุดคือ คาราเมลมะพร้าวชั้นหวาน และมะพร้าวชั้นหวาน โดยมีกลุ่มเป้าหมายคือกลุ่มคนรักสุขภาพ รวมถึงกลุ่มผู้สูงอายุ

จุดเด่นของผลิตภัณฑ์คาราเมลมะพร้าวชั้นหวาน และมะพร้าวชั้นหวาน สามารถใช้แทนนมชั้นหวานได้เลย แต่จะมีความแตกต่างไปจากนมชั้นหวานทั่วไปคือ นมชั้นหวานทั่วไปจะมีส่วนผสมของวัตถุหลักคือน้ำตาลทราย ซึ่งน้ำตาลทรายจะเป็นโทษต่อร่างกายถ้าทานในปริมาณที่มากเกินไป แต่สำหรับมะพร้าวชั้นหวานของเราทำมาจากน้ำตาลมะพร้าวและเนื้อมะพร้าว ที่มีค่ามวลดัชนีน้ำตาลต่ำ เมื่อเวลาผู้บริโภคทานเข้าไปจะค่อย ๆ ดูดซึมเข้าสู่ร่างกายทำให้ค่าน้ำตาลในเลือดไม่แกว่ง จึงเป็นผลิตภัณฑ์ที่ทำมาเพื่อตลาดกลุ่มคนรักสุขภาพโดยเฉพาะ สามารถใช้แทนนมชั้นหวาน การันตีว่าอร่อยมาก ๆ

“จุดประสงค์ในการรวมกลุ่มวิสาหกิจชุมชนของเราจัดตั้งขึ้นมาเพื่อแก้วิกฤตราคาโดยเฉพาะ เนื่องจากที่ผ่านมาราคามะพร้าวเคยตกไปเหลือลูกละ 2 บาท จนเกษตรกรไม่ยอมขาย เพราะฉะนั้นเราก็ต้องคิดอยู่ตลอดเวลา เราต้องปรับเปลี่ยนให้ทัน

กับปัญหาที่เกิดขึ้น อย่างกลุ่มเราเริ่มต้นก็ทำจากผลิตภัณฑ์ง่าย ๆ แล้วค่อย ๆ เรียนรู้มาเรื่อย ๆ คือจะพยายามศึกษาและช่วยตัวเองให้ได้มากที่สุด และสิ่งสำคัญคือเรื่องของการตลาด เกษตรกรจำเป็นจะต้องเรียนรู้ทั้งกระบวนการตลาดเลย ตั้งแต่ในเรื่องของการตั้งราคา รวมถึง ช่องทางการจำหน่าย ว่าของเราเหมาะที่จะไปลักษณะไหน รูปแบบใด รวมถึงการวิ่งเข้าหาโอกาส อย่างตัวพี่เองนอกจากจะเป็นเกษตรกรแล้ว ยังเป็นประธานวิสาหกิจชุมชนตอนนี้ก็เป็น **Young Smart Farmer** ของจังหวัดประจวบฯ ทำให้เรามีโอกาสที่จะได้รับองค์ความรู้ในการอบรมมากมาย รวมถึงโอกาสที่เราจะได้ไปร่วมกับหน่วยงานอื่น ๆ นอกเหนือจากการหาตลาดเอง ทั้งอุตสาหกรรมที่เราได้สูตรมา ได้พื้นที่การขายมา และอีกหลาย ๆ อย่าง เพราะฉะนั้นการวิ่งเข้าหาโอกาสถือเป็นเรื่องสำคัญ”

**รวบรวมโดย :** ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคตะวันตก

**ที่มา :** <https://www.technologychaoban.com>

## “ขานนท์ฟาร์ม” ที่เพชรบูรณ์ เลี้ยงปลาลดต้นทุนแนวออร์แกนิก แปรรูปสร้างมูลค่า

**“ปลา” เป็นอาหารประเภทเนื้อที่ดูจะปลอดภัยต่อสุขภาพมากที่สุด แม้คุณสมบัติของเนื้อปลาจะเอื้อประโยชน์ต่อสุขภาพก็ตาม แต่ผู้บริโภคบางรายหรืออาจจะเริ่มเป็นกลุ่มใหญ่มากขึ้นที่แสวงหาแหล่งผลิตปลาที่มีคุณภาพด้วยอีกทาง**

“ขานนท์ฟาร์ม” ตั้งอยู่ เลขที่ 29 หมู่ที่ 10 ตำบลห้วยสะแก อำเภอเมือง จังหวัดเพชรบูรณ์ นับเป็นอีกแห่งที่ผลิตปลาคุณภาพ ออกขาย ที่ว่าคุณภาพเพราะฟาร์มปลาแห่งนี้เน้นเลี้ยงปลาตามแนวทางธรรมชาติหลายชนิดมาเน้นนานจนจบจนถึงปัจจุบัน ไม่ว่าจะเป็นเรื่องการผลิตอาหารเองจากวัตถุดิบทางธรรมชาติ การบริหารจัดการบ่อปลาอย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้ได้ปลาที่มีคุณภาพ สมบูรณ์ แล้วไม่เคยประสบปัญหาปลาติดโรคจนตาย อีกทั้งแนวทางนี้ยังช่วยลดต้นทุนการเลี้ยงปลาได้มาก ขณะเดียวกันยังเพิ่มมูลค่าปลาด้วยการนำมาแปรรูปอีกหลายชนิด สร้างความสนใจต่อตลาดผู้บริโภค โดยมี **คุณขานนท์ คะขานนท์** หรือ **คุณโบ้** ทายาทที่ตั้งใจจำเรียนมาทางด้านวิทยาศาสตร์ประมง เพื่อหวังเข้ามาสานอาชีพเลี้ยงปลาต่อจากพ่อที่เลี้ยงปลาขายมานานกว่า 20 ปี มีปลาที่เลี้ยง อาทิ ปลานิล ปลาตะเพียน และปลายี่สก ฯลฯ เป็นการเลี้ยงตามแบบวิถีชาวบ้าน ด้วยการให้อาหารจากธรรมชาติเพียงอย่างเดียว โดยคุณโบ้มีเป้าหมายว่าจะต่อยอดอาชีพเลี้ยงปลาให้ครบวงจร ตั้งแต่การเลี้ยง เพาะพันธุ์ การจัดจำหน่าย และการแปรรูป

คุณโบ้ นำความรู้ที่จำเรียนมาพัฒนาคุณภาพปลา ปรับและหาแนวทางผลิตอาหารปลาที่มีคุณภาพจากวัตถุดิบตามธรรมชาติ เพื่อให้เกิดคุณค่าทางโภชนาการสูง แล้วต้องลดต้นทุนโดยไม่พึ่งอาหารเม็ด รวมถึงยังวางแผนบุกตลาดเอง พร้อมกับการคิดค้นวิธีและประเภทสินค้าแปรรูปที่มาจากปลาให้ตรงตามความต้องการของตลาด

### เลี้ยงปลารวมในบ่อเดียว หัวงให้อยู่แบบเกือกกุล

บ่อที่ใช้เลี้ยงปลามี จำนวน 3 บ่อ แต่ละบ่อมีพื้นที่ จำนวน 5 ไร่ จะเลี้ยงปลาทุกชนิดรวมในบ่อเดียวกัน เพราะต้องการให้ปลาแต่ละชนิดอยู่แบบเกือกกุลกัน โดยอาศัยการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพด้วยการเรียนรู้ธรรมชาติของปลาแต่ละอย่างก่อนที่จะปล่อยลงบ่อ ซึ่งวิธีนี้ช่วยให้อาหารปลาไม่มีเหลือตกค้างสร้างปัญหาการเน่าเสีย อีกทั้งยังช่วยบำบัดน้ำให้มีความสะอาดกว่าเดิม ส่งผลให้ปลาทุกตัวมีสุขภาพแข็งแรง มีขนาดใหญ่ เพราะไม่แย่งอาหาร พร้อมจับขายได้ในราคารับซื้อที่สูง ที่สำคัญสามารถช่วยลดต้นทุนได้จำนวนมาก ทั้งนี้ การเลี้ยงปลาเพียงชนิดเดียวในแต่ละบ่อจะสิ้นเปลืองค่าใช้จ่ายมาก แล้วทำให้ปลาขาดคุณภาพ เนื่องจากอาหารปลาที่เหลือในบ่อจะก่อให้เกิดน้ำเน่าเสีย อันส่งผลต่อสุขภาพปลาได้ง่าย สำหรับอัตราการปล่อยปลาลงในแต่ละบ่อ ต้องกำหนดสัดส่วนเพื่อให้สอดคล้องกับความต้องการของตลาดขายปลาสดและแปรรูปดังนี้ ปลานิล ประมาณ 50 เพอร์เซ็นต์ ปลายี่สก ประมาณ 30 เพอร์เซ็นต์ ส่วนปลาตะเพียนหรือปลาสิด จะแบ่งปล่อย ประมาณ 10-20 เพอร์เซ็นต์ ตามความเหมาะสม

## จัดระบบวางแผนการเลี้ยง ลดต้นทุน สร้างคุณภาพปลา

คุณโบ้ บอกว่า การเลี้ยงปลาแต่ละรุ่นต้องมีการวางแผนแต่ละขั้นตอนให้รอบคอบ ทั้งนี้ภายหลังวิดปลาหมดแล้ว จะต้องตากบ่อทิ้งไว้ประมาณ 7 วัน แล้วจึงหว่านปูนขาวเพื่อฆ่าเชื้อโรค แล้วทิ้งไว้สัก 4 วัน จากนั้นจึงปล่อยน้ำเข้าบ่อสัก 40 เปอร์เซ็นต์ก่อน เพื่อสร้างแพลงตอนในน้ำพร้อมกับการสร้างอาหารทางธรรมชาติอย่างไร้แรง ด้วยการใช้ฟางหมักผสมกับมูลสัตว์เพื่อให้มีการสร้างอาหารตามธรรมชาติทิ้งไว้ประมาณ 15 วัน หรือจนกระทั่งเห็นว่าน้ำมีสีเขียวจึงทยอยปล่อยปลาแต่ละชนิดลงบ่อตามช่วงเวลา อย่างไรก็ตาม การเตรียมบ่อเลี้ยงปลาแนวทางนี้จะช่วยให้ปลาเมื่ออัตราการเติบโตเร็วและแข็งแรงกว่าเดิม แถมยังช่วยลดต้นทุนได้อย่างมากด้วย

“ระหว่างนั้นลูกพันธุ์ปลาที่ซื้อมาจะนำไปเลี้ยงในบ่ออนุบาลไว้ก่อน โดยใช้อาหารที่มีโปรตีนสูง ให้เลี้ยงลูกปลามีขนาดประมาณนิ้วโป้ง หรือขนาดปลาไซส์นิ้ว แล้วเป็นจังหวะเดียวกับความพร้อมของบ่อที่เตรียมไว้ จึงนำลูกปลาไปปล่อยลงบ่อใหญ่ได้พอดี และลูกปลาที่จะปล่อยเลี้ยงในบ่อต่อไปจะคำนวณจำนวนที่จะปล่อยก่อนวิดปลาแต่ละรอบขาย ทั้งนี้ ภายหลังจากใช้เวลาในกระบวนการเตรียมบ่อก็จะครบอายุลูกปลาที่กำหนดจะปล่อยลงบ่อใหญ่ได้พอดี” ลูกปลาที่ถูกปล่อยในบ่อใหญ่จะให้อาหารที่ผลิตเองที่มาจากข้าวโพดต้ม นำมาบดละเอียดกับหญ้าหวานผสมปลาปนเพื่อเพิ่มโปรตีน ทั้งนี้ในแต่ละครั้งที่ผลิตอาหารปลาจะได้คุณค่าครบถ้วนตามหลักวิชาการ โดยมีอัตราส่วน หญ้าหวาน 5 กิโลกรัม ข้าวโพด 2 กิโลกรัม และปลาปน 2 กิโลกรัม (ใช้ปลากันบ่อที่วิดแต่ละครั้ง) โดยอาหารปลาที่ผลิตเองจะช่วยลดต้นทุนการซื้ออาหารเม็ดได้เกือบ 50 เปอร์เซ็นต์ และที่สำคัญกว่านั้นคือ ได้ปลาที่ปลอดภัยต่อสุขภาพผู้บริโภค อาหารลูกปลา ให้อายุ 3 ครั้ง แต่ละครั้งจะต้องตักอาหารใส่ในกระชังเล็กในปริมาณไม่มาก เพราะไม่ต้องการให้กินมาก แต่จะให้บ่อยเพื่อเป็นการควบคุมไม่ให้อาหารเหลือเกินความจำเป็น จนเมื่อปลา มีอายุ 3 เดือน ซึ่งจะมีขนาดประมาณ 3 นิ้ว หรือ 10-11 ตัว ต่อกิโลกรัม จะปรับสูตรอาหารโดยไม่จำเป็นต้องบดให้ละเอียด ขณะเดียวกันจะเปลี่ยนอัตราส่วนของอาหารด้วยการลดจำนวนปลาปนแล้วเพิ่มจำนวนหญ้าหวานกับข้าวโพด

จากนั้นเมื่อปลามีอายุได้ 5 เดือน หรือ 6-7 ตัว ต่อกิโลกรัม ก็จะต้องปรับสูตรอาหารอีกเป็นครั้งสุดท้าย ด้วยการเพิ่มกากถั่วเหลืองเข้ามาถือเป็นการเพิ่มไขมันในตัวปลาเพื่อเพิ่มน้ำหนัก แล้วให้ใช้สูตรอาหารนี้ไปจนจับปลาขายในเดือนที่ 8-9 หรือขึ้นอยู่กับความต้องการของตลาด โดยในช่วงนั้นปลาจะมีน้ำหนัก 2-3 ตัว ต่อกิโลกรัม ซึ่งเป็นขนาดที่ตลาดต้องการ หากเลี้ยงต่อไปถึงเดือนที่ 9 ปลาจะมีน้ำหนัก ตัวละ 1 กิโลกรัม

คุณโบ้ บอกว่า ตั้งแต่คุณพ่อเลี้ยงปลาขายยังไม่เคยพบว่าปลาเป็นโรคตายเลย เพราะคุณพ่อนำวิธีการป้องกันปลาไม่ให้เป็นโรคแบบดั้งเดิมด้วยการใช้จุลินทรีย์ที่ผลิตเองจากสับปะรดสาดลงไป ในบ่อปลา เพื่อช่วยไม่ให้มันเน่าเสียและลดต้นทุน หรืออาจใช้ ป.1

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคเหนือ

ที่มา : <https://www.technologychaoban.com>

ของทางประมงร่วมด้วยในบางคราว ซึ่งในปัจจุบันยังใช้วิธีนี้อยู่แล้ว ไม่จำเป็นต้องใช้ยาปฏิชีวนะแต่อย่างใด จึงนับว่าเป็นพื้นที่ปลอดภัยอย่างแท้จริง การจับปลาขายแต่ละช่วง ทางเจ้าของบ่อจะต้องไปตรวจสอบขนาดน้ำหนักปลาที่ตลาดต้องการก่อน เพื่อจะได้นำมาประเมินราคาขายที่เหมาะสม ซึ่งโดยปกติขนาดปลาที่ตลาดต้องการคือ ไม่เกิน 1 กิโลกรัม ทั้งนี้ ราคาขายปลาแต่ละครั้งไม่เท่ากัน เกิดจากหลายปัจจัยที่มีผลต่อกลไกราคาปลา แต่โดยเฉลี่ยถ้าเป็นปลานิล ขนาด 5 ตัว ต่อกิโลกรัม หรือขนาดที่ทอดขาย ราคา กิโลกรัมละ 33 บาท หรือขนาด 2-3 ตัวต่อกิโลกรัม ราคา 36-38 บาท ส่วนขนาดใหญ่ ราคา 42 บาทต่อกิโลกรัม สำหรับปลาเยือก ราคา กิโลกรัมละ 30 บาท ปลาตะเพียนตัวใหญ่ ราคา กิโลกรัมละ 40 บาท

## ไม่หวังราคาขายปลาสดอย่างเดียว เพิ่มช่องการแปรรูปสร้างมูลค่า

คุณโบ้ ชี้ว่าตลาดขายปลามักมีการผันผวนของราคาซื้อ-ขาย ทั้งนี้ เกิดจากหลายปัจจัย ทั้งความต้องการของลูกค้าในพื้นที่ หรือปริมาณปลาที่ล้นหรือขาดตลาด รวมถึงการต่อรองแล้วการสร้างเงื่อนไขของพ่อค้าด้วย ดังนั้น การจะรอขายปลาสดเพียงอย่างเดียวคงเป็นการเสี่ยง จึงมีแนวคิดที่จะแปรรูปปลาเพื่อเพิ่มมูลค่า แล้วไม่ต้องจอตลาตลาดปลาสดเพียงอย่างเดียว เพราะสินค้าแปรรูปจากปลาที่เลี้ยงแบบอินทรีย์จะมีมูลค่าในตัวเอง และยังเป็นที่ต้องการของตลาดสุขภาพอย่างต่อเนื่อง ผลิตภัณฑ์ปลาแปรรูปมีหลายชนิด ไม่ว่าจะเป็นแบบแล่เป็นเนื้อปลาสดล้วนในถุงสุญญากาศที่สะอาด ปลอดภัย โดยผู้บริโภคสามารถนำไปปรุงอาหารได้ทันที ช่วยทำให้ง่าย สะดวก รวดเร็ว ปลอดภัย ไม่ว่าจะเป็นเมนูต้มยำ ทำแกงหรือผัดปลา หรือแม่แต่สเต็กปลา โดยมีขนาดบรรจุแพ็คเกจ 2 ซีด ราคา 60 บาท ทั้งนี้ คุณโบ้ บอกว่า ราคาขายอาจจะดูว่าสูงเมื่อเทียบกับปลาเป็นตัว แต่การแปรรูปมีต้นทุนหลายอย่าง ที่สำคัญช่วยให้คุณสะดวก รวดเร็ว ไม่ต้องเสียเวลากับการทำปลาก่อนปรุงอาหาร หรือแม่แต่ปลาเกลือหรือปลาตากแห้งแดดเดียวโดยใช้ปลานิล มีจำหน่ายขนาด 4-5 ตัว ต่อกิโลกรัม ถ้าเป็นแพ็คเกจ 2 ซีด 50 บาท แล้วยังมีปลาสามที่ผลิตจากปลาเยือกและปลาตะเพียน ปลาสดแดดเดียว ปลากระดี่แดดเดียว โดยในอนาคตมีแผนว่าจะผลิตปลาหวาน เพราะเก็บไว้ได้นาน

คุณโบ้ บอกว่า หากผลิตภัณฑ์ปลาแปรรูปได้รับการตอบรับอย่างดี ก็คงค่อย ๆ พัฒนาปรับปรุงสถานที่ ตลอดจนอุปกรณ์ต่าง ๆ ให้มีความทันสมัย รวดเร็ว พร้อมไปกับชักชวนเครือข่ายที่มีอาชีพเลี้ยงปลาอยู่แล้วในพื้นที่เดียวกันขยายกำลังการผลิตโดยหวังว่าจะสร้างเป็นอาชีพเลี้ยงปลาแปลงใหญ่ เพื่อให้สามารถผลิตได้จำนวนมากตามความต้องการของตลาด

ผลิตภัณฑ์แปรรูปปลาจากขานนท์ฟาร์มนำไปขายที่ตลาดสุขภาพในจังหวัดเพชรบูรณ์หลายแห่ง โดยเฉพาะที่ตลาดกรีนมาร์เก็ตซึ่งเป็นตลาดสุขภาพแห่งใหญ่ การนำสินค้าแปรรูปปลาที่เลี้ยงแบบอินทรีย์ถือว่ามียุทธศาสตร์ที่ชัดเจน ซึ่งช่วยทำให้มีราคาขายสูงกว่าการนำไปขายตามตลาดทั่วไป ท่านที่สนใจสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ปลาแปรรูปของ “ขานนท์ฟาร์ม” ได้ที่ คุณขานนท์ คະขานันท์ โทรศัพท์ (088) 428-7485

# กลุ่มเกษตรกรทำสวนบ้านโนนเขวา ขอนแก่น ปลุกผักปลอดสาร ส่งโมเดิร์นเทรด

บ้านโนนเขวา ตำบลดอนหัน อำเภอเมือง จังหวัดขอนแก่น เป็นหมู่บ้านเป้าหมายสำหรับการดำเนินการผลิตผักปลอดภัย ภายใต้การดูแลของสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดขอนแก่น โดยใช้หลักคิด “การตลาดนำการผลิต” เน้นให้สมาชิกกลุ่มผลิตผักให้ได้มาตรฐาน GAP เพื่อสร้างความมั่นใจให้กับผู้บริโภคและสร้างฐานตลาดที่มั่นคงต่อยอดเพื่อเป็นการปลูกผักแปลงใหญ่ พร้อมยกระดับมาตรฐานโรงงานคัดแยก GMP และโรงคัดบรรจุพืชผัก (Packing House) จึงนับเป็นต้นแบบการตลาดนำการผลิตหรือโนนเขวาโมเดล เพื่อส่งเข้าสู่ตลาดโมเดิร์นเทรด ที่มีเทสโก้ โลตัส เป็นผู้รับซื้อรายใหญ่ สร้างงาน สร้างรายได้ที่มั่นคงให้แก่ชาวบ้าน

คุณอภิสิทธิ์ ชุมยงสิม ประธานกลุ่มเกษตรกรทำสวนบ้านโนนเขวา โทรศัพท์ (084) 516-0085 บอกถึงที่มาของกลุ่มว่า เกิดจากเมื่อครั้งที่มีโครงการพระราชดำริชื่อ “โครงการพัฒนาแหล่งน้ำสองฝั่งลำน้ำชี อันเนื่องมาจากพระราชดำริ” โดยมีสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นซึ่งเป็นหน่วยงานรับผิดชอบได้สำรวจว่าในพื้นที่มีกลุ่มใดที่จะได้รับประโยชน์จากโครงการนี้บ้าง อีกทั้งเพื่อต้องการให้เป็นโครงการเกษตรที่มีกิจกรรมครบวงจรหรือโครงการเสริมสร้างเพิ่มประสิทธิภาพในพื้นที่ที่มีศักยภาพ ด้วยเหตุนี้ทางสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นจึงได้เลือกหมู่บ้านโนนเขวา ซึ่งมีพื้นที่ติดกับโครงการเพื่อเข้าร่วมในครั้งนี้ พร้อมกับต้องการให้ชาวบ้านปรับวิถีทำเกษตรกรรมแนวใหม่

ประธานกลุ่มบอกว่า แต่เดิมชาวบ้านมีอาชีพหลักคือทำนา และทำสวน เมื่อโครงการดังกล่าวได้เข้ามาจึงทำให้ต้องปรับแนวทางและวิถีปฏิบัติแบบใหม่ ซึ่งจากเดิมที่เคยใช้สารเคมีก็ได้ค่อย ๆ เลิกใช้ แล้วหยุดใช้อย่างจริงจัง พร้อมกับความสำเร็จของบางรายจนได้รับ GAP รับรอง จึงเป็นตัวอย่างของความสำเร็จ ได้ผลผลิตที่มีคุณภาพ แม้ไม่ต้องพึ่งพาสารเคมี โดยชาวบ้านกลุ่มนี้ได้เริ่มในปี 2558 การทยอยปรับวิถีผลิตพืชผักเพื่อต้องการให้ปลอดสารเคมีอย่างสิ้นเชิง ทำให้ชาวบ้านในกลุ่มนี้ค่อย ๆ ประสบความสำเร็จมากขึ้น ทั้งยังได้รับความช่วยเหลือจากหน่วยงานราชการ ทำให้พวกเขาเกิดความชำนาญ แล้วได้พบว่าแนวทางนี้ช่วยทำให้ผลผลิตที่ปลูกมีคุณภาพสมบูรณ์ โดยไม่จำเป็นต้องลงทุนมาก ทำให้ขายได้ราคาสูง มีกำไรเพิ่มขึ้น จนเป็นที่ยอมรับจากหน่วยงานต่าง ๆ ถึงคุณภาพและมาตรฐานผลผลิต

คุณอภิสิทธิ์ เล่าว่า ในครั้งที่ปลูกผักปลอดสารได้สำเร็จยังไม่มีตลาดรองรับที่ชัดเจน โดยจะขายผ่านพ่อค้าคนกลาง ซึ่งมีปัญหาการรับซื้อมากมาย อีกทั้งราคาก็ไม่ดีนัก ทำให้สมาชิกกลุ่มวิตกว่าจะไม่รอด แต่พวกเขาก็อดทนและไม่ท้อ “ขณะเดียวกัน ก็เป็นจังหวะพอดีกับทางเทสโก้ โลตัส มีศูนย์สินค้าที่ตำบลท่าพระ เพื่อกระจายไปยังหลายจังหวัดในพื้นที่ภาคอีสาน กำลังหาแหล่งผลิตผักสดที่มีคุณภาพ ได้มาตรฐาน แล้วมีปริมาณมากและต่อเนื่อง จึงตกลง

เจรจาในปี 2559 ร่วมกับทางสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นเพื่อติดต่อซื้อผักจากชาวบ้านกลุ่มนี้อย่างเป็นทางการที่ชัดเจนในราคาพอใจ” บ้านโนนเขวานับเป็นแหล่งปลูกผักสดที่มีคุณภาพในปริมาณที่มากที่สุด ทั้งยังมีองค์ประกอบหลายอย่างที่สมบูรณ์ มีความพร้อมสำหรับการผลิตเพื่อส่งขายให้กับทางเทสโก้ โลตัส ซึ่งถือเป็นความยุติธรรมด้านราคาขาย โดยทางเทสโก้ โลตัส บ้านโนนเขวา ตำบลดอนหัน อำเภอเมือง จังหวัดขอนแก่น เปิดโอกาสให้ทางกลุ่มกำหนดราคาตามต้นทุน/กำไรตามความเหมาะสมและคุ้มค่ากับการเสนอขาย

“ครั้งแรกมีสมาชิกกลุ่มจำนวน 43 ราย ปัจจุบันมีจำนวนสมาชิก 166 ราย นอกจากนั้น ยังมีเครือข่ายที่ปลูกผักคุณภาพแบบเดียวกันอยู่ที่พระยืน บ้านไผ่ และโกสุมพิสัยอีกด้วย ปัจจุบันส่งผักทุกชนิดโดยตรงให้กับทางเทสโก้ โลตัส ได้แก่ คื่นช่าย กวางตุ้งใบ กวางตุ้งฮ่องเต้ ผักชีไทย ผักกาดหอม ต้นหอม ขึ้นฉ่าย ผักบุ้งจีน กะเพรา ฯลฯ เป็นต้น ผักเหล่านี้จะปลูกโดยสมาชิกกลุ่ม โดยเก็บผลผลิตสัปดาห์ละ 4 วัน คือจันทร์ พุธ พฤหัสบดี และเสาร์ ซึ่งสมาชิกกลุ่มจะประสานงานและสื่อสารระหว่างกันทางไลน์เป็นหลัก

ส่วนสมาชิกเครือข่ายจะปลูกผักคนละประเภทกันเพื่อไม่ให้ซ้ำกัน อย่างหัวไชเท้า จากนั้นจะส่งผ่านกลุ่มจำนวนสัปดาห์ละ 2 ตัน แล้วกำลังเพิ่มเป็น 5 ตัน แล้วเมื่อรวมผักทุกอย่างที่ส่งให้เทสโก้ โลตัส สัปดาห์ละ 14 ตัน คิดเป็นมูลค่ากว่า 3 แสนบาท หรือเดือนละล้านกว่าบาท” การมีลูกค้าเป็นผู้รับซื้อรายใหญ่อย่างเทสโก้ โลตัส นับได้ว่าสร้างความมั่นใจให้กับชาวบ้านในเรื่องการรองรับผลผลิตที่แน่นอน อย่างไรก็ตาม การผลิตผักจะต้องมีการวางแผนและจัดระบบการปลูกอย่างรอบคอบเพื่อให้ผักแต่ละชนิดมีจำนวนและปริมาณที่เหมาะสมกับยอดความต้องการ ทั้งยังป้องกันความเสี่ยงที่เกิดขึ้นกับการเน่าเสีย

ดังนั้น จึงมีความจำเป็นที่ทางกลุ่มและตัวแทนของเทสโก้ โลตัส ต้องร่วมกันกำหนดตัวเลข ขณะเดียวกัน สมาชิกภายในกลุ่มต้องหารือร่วมกันว่าใครจะปลูกผักอะไร จำนวนเท่าไร เพื่อเป็นการกำหนดทิศทางปลูกในแนวทางเดียวกัน แล้วสอดคล้องกับความต้องการของยอดรวมด้วย หลังจากสมาชิกแต่ละรายเก็บผักตามออเดอร์แล้วจะนำไปล้างทำความสะอาดอย่างละเอียด นำไปตัดแต่งให้เรียบร้อยสวยงาม แล้วล้างอีกรอบ ก่อนที่จะนำไปบรรจุใส่ถุงใหญ่ แล้วนำไปส่งที่โรงคัดแยกบรรจุเพื่อนำเข้าสู่กระบวนการซึ่งนับจดบันทึกยอดต่อไป ระดับราคาสูง-ต่ำจะขึ้นอยู่กับความยากง่ายในการปลูก ดังนั้น จึงสอดคล้องกับสภาพฤดูกาล อย่างหน้าร้อนปลูกผักยาก มีความเสี่ยงสูง จึงทำให้ราคาต้นทุนสูงด้วย แปลงปลูกผักของสมาชิกที่นำส่งขายจะต้องได้รับการรับรองมาตรฐาน GAP ทั้งนี้ ทุกครั้งที่เก็บผลผลิตจะดำเนินการสุ่มตรวจสอบสารเคมีตกค้างประมาณ 70-80 ตัวอย่าง เพื่อให้เกิดความมั่นใจกับผู้บริโภคและผู้บริโภค

สำหรับผักกาดหรือไม่ได้คุณภาพมาตรฐานตามที่กำหนดนั้น คุณอภิสิทธิ์ บอกว่า จะแยกแล้วนำไปขายยังตลาดสดทั่วไป ผักชนิดนี้ไม่ได้เน่าเสีย เพียงแต่ไม่ตรงตามที่กำหนด นำไปขายในราคาที่สูงกว่าผักทั่วไปเพราะเป็นผักปลอดสาร ทั้งนี้ ในบางครั้งราคาผักกาดจะสูงกว่าผักส่งห้างสรรพสินค้าด้วย เพราะมีความต้องการของตลาดสูงมาก แต่มีจำนวนน้อย ดังนั้น สมาชิกก็จะมีรายได้จากการขายผักกาดอีกทางด้วย การทำกิจกรรมปลูกผักส่งขายของบ้านโนนเขวาสรางคามมั่นคงและมั่นคงให้แก่ชาวบ้านในพื้นที่เป็นอันมาก สิ่งที่ประสบปัญหาหากกลับเป็นเรื่องแรงงานที่หายากมาก แม้จะได้แรงส่วนหนึ่งจากผู้สูงวัยในชุมชนให้มีกิจกรรมสร้างรายได้แบบเบา ๆ อย่างคัดแยกผัก หรือตัดแต่งผัก แต่แรงงานก็ยังไม่พอ คุณอภิสิทธิ์ชี้ว่า ในอนาคตอาจต้องพึ่งพาเทคโนโลยีเข้ามาแทนแรงงานเพื่อรองรับกับการขยายตัวของสินค้า “จากเมื่อครั้งที่เริ่มต้น สมาชิกร่วมกันปลูกและเก็บผลผลิตได้วันละตันเดียว แต่เมื่อทุกคนเรียนรู้จนเกิดความชำนาญและคล่องตัว อีกทั้งยังมีสมาชิกรายใหม่เสริมเข้ามาอีกจำนวนมากทำให้เพิ่มยอดมาเป็นวันละ 3 ตัน จึงทำให้ในแต่ละสัปดาห์ผลผลิตได้เพียง 14 ตันเท่านั้น แต่ความจริงทางเทคโนโลยี โลตัส ต้องการถึง 16 ตัน ดังนั้น คงต้องกลับมาทบทวนแนวทางการผลิตต่อไป”

คุณอภิสิทธิ์ กล่าว

คุณคำปิ่น หนึ่งในสมาชิกกลุ่มต้นแบบ แล้วยังรับหน้าที่เป็น SMART FARMER ด้วย มีพื้นที่ปลูกผักจำนวน 4 ไร่ ปลูกผักชนิดต่าง ๆ ไม่ว่าจะเป็นกะเพรา กระเทียม กวางตุ้ง ผักกาดหอม ฯลฯ เป็นต้น เขาเล่าว่าสมาชิกในกลุ่มสามารถปลูกผักได้ทุกชนิด แต่ต้องมาตกลงร่วมกันทุกครั้งว่ารายได้จะปลูกผักอะไร จำนวนเท่าไร ทั้งนี้ เพื่อป้องกันไม่ให้ปริมาณผักชนิดใดมากเกินไปเกินความต้องการของลูกค้า “เมื่อได้รับยอดออเดอร์แล้วในแต่ละสัปดาห์ก็ต้องมีการคุยกันสมาชิกแต่ละรายจะสลับกันปลูกผักอย่างน้อยรายละ 5 ชนิด หมุนเวียน ทั้งนี้ เพื่อป้องกันไม่ให้ผักล้นตลาด จึงต้องร่วมกันวางแผนทุกเดือน จากนั้นแต่ละรายก็จะแยกย้ายกันไปปลูกผักชนิดใดที่ต้องใช้เวลาปลูกนานก็จะเร่งปลูกก่อนเพื่อให้ทันกับเวลาที่ลูกค้ากำหนดไว้”

คุณคำปิ่นชี้ว่า แต่ละแปลงปลูกจะปลูกผักต่างชนิดกัน ไม่เน้นปลูกผักจำนวนมาก เพื่อเป็นการคุมเรื่องแมลงศัตรูและโรค เนื่องจากโดยธรรมชาติผักต่างชนิดจะมีศัตรูไม่เหมือนกัน ดังนั้น การปลูกผักแบบผสมในพื้นที่เดียวกันจะทำให้แมลงศัตรูทำลายกันเอง จึงเป็นผลดีต่อผัก ช่วยให้ไม่ต้องใช้ยาหรือสารป้องกันแมลงศัตรู อาจจะมีใช้สารชีวภาพหรือน้ำหมักบ้างแนวทางนี้ทำให้ผักมีความสมบูรณ์มากเมื่อก่อนคุณคำปิ่นปลูกผักเชิงเดี่ยวใช้พื้นที่ปลูกอย่างละ 1-2 ไร่ จะประสบปัญหาหลายอย่างทั้งคุณภาพและปริมาณ เพราะเก็บไม่ทัน อีกทั้งยังเกิดโรค/แมลงด้วย จึงจำเป็นต้องใช้เคมีช่วยด้วย พอนำไปขายราคาไม่ดี ต้นทุนสูง กำไรแทบไม่เหลือ แต่หลังจากปรับเปลี่ยนวิธีปลูกแบบผสม โดยปลูกแต่ละชนิด

จำนวนน้อย ควบคุมง่าย จึงทำให้ผักมีคุณภาพดีมาก แตกต่างอย่างสิ้นเชิง ผลผลิตสมบูรณ์ ไม่ต้องใช้เคมีแล้ว ลดต้นทุน ขายได้ราคาสูงกว่าเดิม ได้กำไรเพิ่มเป็นเท่าตัว “อย่างต้นหอมเก็บวันละ 30 กิโลกรัม ขายกิโลกรัมละ 50 บาท มีรายได้ 1,500 บาท หรือผักกาดหอมจำนวนเก็บวันละ 30 กิโลกรัม ขายราคา 20 บาท ต่อกิโลกรัม มีรายได้แล้ว 600 บาท กวางตุ้งใบ กวางตุ้งฮ่องเต้ เก็บ 30 กิโลกรัมต่อวัน ขายกิโลกรัมละ 14 บาท ได้เงิน 400 กว่าบาท ฉะนั้น ในแต่ละวันที่ตัดผักเก็บขายจะมีรายได้ ไม่ต่ำกว่า 2-3 พันบาท แล้วแต่ละสัปดาห์เก็บจำนวน 4 วัน มีรายได้เฉลี่ย 8,000-10,000 บาท เมื่อหักรายจ่ายแล้วจะเหลือประมาณ 5-6 พันบาท ต่อสัปดาห์ อย่างไรก็ตาม ถ้ารายไคมีพื้นที่มากก็จะมีรายได้เพิ่ม”

คุณคำปิ่นบอกในท้ายที่สุดว่า อาชีพปลูกผักมีรายจ่ายไม่มาก ค่าแรงไม่มีเพราะทำกับภรรยา มีค่าน้ำเล็กน้อย ปุ๋ย/ยา หมักเอง สมัยก่อนทำนาและทำสวนเป็นหลัก แต่ตอนนี้ทำนาเอาไว้รับประทานในครอบครัวอย่างเดียว ส่วนรายได้หลักคือการทำผักขาย เพราะรายได้ดีมากกว่าเมื่อก่อน ไม่เหนียว แล้วที่สำคัญยังทำให้สุขภาพดีไม่เจ็บป่วยด้วย

คุณเปรม ทรัพย์บุญเลิศมา แผนกสนับสนุนและพัฒนาชุมชน เทสโก้ โลตัส บอกว่า หลังจากชาวบ้านแต่ละรายได้รับยอดการผลิตผักแต่ละชนิดแล้วก็จะไปดำเนินการปลูกจนเก็บผลผลิตจากนั้นจะใส่ถุงแล้วนำไปส่งที่โรงคัดแยกเพื่อเข้าสู่กระบวนการซังน้ำหนัก ตรวจสอบ บันทึกข้อมูลของสินค้าแต่ละชนิดต่อไป

คุณเปรมเผยว่า แต่เดิมก่อนหน้าที่จะเป็นโครงการนี้ขึ้น การขายผักของเทสโก้ โลตัส ยังไม่เด่นชัดนัก ภายหลังจากจัดทำทุกอย่างให้เข้าสู่ระบบ ประสานงานกับทางภาคราชการคือสำนักงานเกษตรและสหกรณ์จังหวัดขอนแก่นที่รับผิดชอบดูแลกลุ่มเกษตรกรปลูกผักแบบมีคุณภาพมาตรฐาน จึงได้คัดเลือกชาวบ้านในกลุ่มโนนเขวาสรางคามที่มีคุณสมบัติและมีศักยภาพเพื่อเข้าร่วมกับโครงการเพื่อผลิตผักปลอดภัยส่งขายให้กับทางเทสโก้ โลตัส จนต่อมาได้รับความสนใจจากผู้บริโภคเพิ่มมากขึ้น ดันยอดขายในเขตพื้นที่ทางภาคอีสานสูงขึ้นต่อเนื่อง ทั้งนี้ มีแผนจะขยายต่อยอดการผลิตผักอื่น ๆ ให้มีความหลากหลายเพื่อเป็นทางเลือกให้ผู้บริโภค

จากสภาพสังคม เศรษฐกิจที่เปลี่ยนแปลง ส่งผลให้การทำเกษตรกรรมแบบเดิมคงเข้าไม่ทัน การรวมกลุ่มกันจะช่วยทำให้ชาวบ้านมีความเข้มแข็งในเรื่องการกำหนดราคาต้นทุนวัตถุดิบต่าง ๆ การกำหนดราคาขาย ความตั้งใจปลูกผักของชาวบ้านโนนเขวาสรางคามเป็นสิ่งที่ดีจนถึงความตั้งใจ มุ่งมั่น จึงนับเป็นสิ่งที่น่ายินดีที่พวกเขาได้เป็นส่วนหนึ่งของเทสโก้ โลตัส เพื่อผลิตผักสะอาด ปลอดภัย มีคุณภาพ ส่งตรงถึงผู้บริโภค

**รวบรวมโดย :** ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคตะวันออกเฉียงเหนือ  
**ที่มา :** <https://www.technologychaoban.com>



# บาติกข้าว

หัตถศิลป์ “ผ้าบาติก” หนึ่งในอัตลักษณ์ของภาคใต้ ผ้าบาติก หรือเรียกอีกอย่างว่า ผ้าปาเต๊ะ เป็นคำที่ใช้เรียกผ้าชนิดหนึ่งที่มีวิธีการทำโดยใช้เทียนปิดส่วนที่ไม่ต้องการให้ติดสี และใช้วิธีการแต้มระบาย หรือย้อมในส่วนที่ต้องการให้ติดสีเท่านั้น โดยวิธีการทำผ้าบาติกดั้งเดิมในสมัยก่อนนั้นใช้วิธีการเขียนด้วยเทียนเป็นหลัก โดยลวดลายและสีสันท้องจากธรรมชาติและอัตลักษณ์รอบตัวของแต่ละชุมชน หรือกระทั่งความรู้สึกนึกคิดของคนในท้องถิ่นนั้น ๆ

จากความทรงจำในวัยเด็กของคุณจักรทอง ทองเกี้ยว บ้านรักเฉลิมพระเกียรติบาติก ที่ใช้ข้าวมาทำกาบแปงเปียก เพื่อติดกระดาษแก้ว ทำว่าวเล่นในต่อนั้น สู่ความคิดสร้างสรรค์ใช้ข้าวทำแปงแทนเทียนที่ใช้กันสีผ้าบาติก โดยการนำข้าวมาแช่ ไม่ให้ขุ่นเหนียว ทิ้งไว้



ข้ามคืนแล้วมาละเลงบนผ้า ซึ่งคุณจักรทองได้ใช้เวลาคิดค้น ลองผิดลองถูกนานนับปีจึงได้งานบาติกข้าว ผลิตภัณฑ์ระดับโอท็อปประจำจังหวัดนครศรีธรรมราช ที่นำเสนอวัสดุในท้องถิ่น ทั้งข้าว และสีธรรมชาติจากใบไม้ เปลือกไม้มาสร้างความแตกต่าง การมัด ย้อม แคร็ก จนได้ลวดลายที่เป็นเอกลักษณ์เฉพาะตัว โดยมีแนวคิดเริ่มต้นจากลูกปิดหินสีอารยธรรมศรีวิชัย โดยเฉพาะลูกปิดทางนกยูงที่โบราณ บ่งบอกถึงความโชคดีสำหรับผู้สวมใส่มาถ่ายทอดลวดลายบนผ้าบาติก โดยยึดแนวคิด “คิดให้ลึก ทำให้ง่าย” นับเป็นภูมิปัญญาท้องถิ่นที่มีความโดดเด่นในลายผ้าที่ไม่เน้นเนี้ยบแบบเขียนเทียน แต่ดูเป็นอาร์ต ลายผ้าจะแตกออกมาเป็นเส้น ๆ เป็นที่ชื่นชอบของลูกค้างานกราฟิก งานฝีมือ มีเอกลักษณ์ และชื่นชอบกระบวนการผลิต โดยปัจจุบันได้มีการใช้ผสมผสานระหว่าง ข้าว เทียน เปลือกไม้เพิ่มลวดลาย และมีทั้งแบบสีธรรมชาติและสีเคมี ทั้งแบบผ้าผืน และผลิตภัณฑ์ต่าง ๆ

สามารถศึกษาดูงานที่กลุ่มบ้านรักเฉลิมพระเกียรติ 413 หมู่ที่ 1 ตำบลสวนหลวง อำเภอเฉลิมพระเกียรติ จังหวัดนครศรีธรรมราช 80190 โทร.094-5798346

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคใต้  
ที่มา : <https://th-th.facebook.com/innoyathailand>

## English for Career

### รวมคำถามและคำตอบภาษาอังกฤษ พิชิตตม.

สำหรับคนที่อยากไปเที่ยวต่างประเทศ สิ่งที่สำคัญและต้องเตรียมตัวให้ดีคือ การตอบคำถามตม.หรือด่านตรวจคนเข้าเมือง ซึ่งหลาย ๆ คนกลัวตม.มาก ๆ ไม่ว่าจะกลัวฟังเจ้าหน้าที่ไม่ออกตอบไม่ตรงคำถาม แต่จริง ๆ แล้ว สิ่งที่เจ้าหน้าที่ตม.มักจะถามนั้นมีไม่กี่คำถาม ซึ่งแต่ละคำถามเป็นอะไรที่เบสิคมาก วันนี้ Globish รวบรวมมาให้ทุกคนเตรียมตัว เพื่อไปพิชิตตม.แล้วที่นี่

#### คำถามภาษาอังกฤษที่ตม.ชอบถาม

1. What is your purpose of visiting?  
จุดประสงค์การเดินทางของคุณคืออะไร
2. What is the purpose of your trip?  
จุดประสงค์การเดินทางของคุณคืออะไร
3. Where are you going to stay?  
คุณพักที่ไหน
4. How long are you going to stay?  
คุณจะพักนานแค่ไหน

5. Is anybody else traveling with you today?  
มีคนอื่นเดินทางมากับคุณอีกไหม
6. May I see your boarding pass and passport?  
ขอดูตั๋วและหนังสือเดินทางของคุณหน่อยได้ไหม
7. What country are you from?  
คุณมาจากประเทศอะไร
8. What is your occupation?  
คุณทำอาชีพอะไร



## คำตอบภาษาอังกฤษที่ใช้ตอบตาม.

1. I'm here to conduct business with some US companies. ฉันมาที่นี่เพื่อทำธุรกิจกับบริษัทบางแห่งของสหรัฐอเมริกา
2. I'm a foreign exchange student studying in Singapore. ฉันเป็นนักเรียนแลกเปลี่ยนที่กำลังเรียนอยู่ที่สิงคโปร์
3. I'm just visiting and seeing the sites. Then, I'll return home in a month. ฉันแค่มาเที่ยว มาชมสถานที่ต่าง ๆ แล้วจะกลับบ้านภายใน 1 เดือน
4. I'm visiting some relatives here in the UK. ฉันมาเยี่ยมญาติที่อาศัยอยู่ที่อังกฤษ
5. I'm going to stay at Holiday In Hotel. ฉันจะไปพักที่โรงแรมฮอลิเดย์อินน์

## ศัพท์น่ารู้

1. Departures ขาออก
2. Arrivals ขาเข้า
3. Domestic การเดินทางภายในประเทศ
4. International การเดินทางระหว่างประเทศ
5. Destination จุดหมาย
6. Boarding time เวลาขึ้นเครื่อง
7. Check-in counter เคาน์เตอร์เช็คอิน
8. Boarding pass บัตรผ่านขึ้นเครื่อง
9. Gate ประตูขึ้นเครื่อง
10. Immigration counter ด้านตรวจคนเข้าเมือง

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง

ที่มา : <https://www.globish.co.th>

## รู้ทันโลก

### แท็กซี่บินได้กับสนามบินขนาดเล็ก สกายพอร์ต กำลังจะตีตลาดในอีก 3 ปีข้างหน้า

ภาพอนาคตของรถบินได้คงไม่ไกลเกินเอื้อม สหรัฐฯ ออกนวัตกรรมใหม่แท็กซี่บินได้และจะมีการกระจายสนามบินเล็ก ๆ เป็นจุดรับผู้โดยสารตามจุดต่าง ๆ ของเมือง ที่จะช่วยลดการแออัดบนท้องถนนและลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก โดยจะเริ่มใช้งานในปี 2024 ทั้งนี้กำลังอยู่ในการพิจารณาของสภา ภาพอนาคตที่เราเห็นเครื่องบินเพื่อไปยังที่ต่าง ๆ ภายในเมืองได้ง่าย ๆ ดูใกล้จะเป็นจริงซะแล้ว

หรือศตวรรษที่ 22 ของโดรเมอนกำลังจะเป็นจริงกันนะ ภาพที่รถยนต์ลอยขึ้นสูงเหนือพื้นโลกแล้วร่อนไปมาบนท้องฟ้าเหมือนโลกอนาคต สองศตวรรษก่อนศตวรรษที่ 21 ภาพยนตร์ไซไฟหรือวิทยาศาสตร์มักนำเสนอภาพจำของโลกอนาคตที่เต็มไปด้วยรถยนต์ที่แล่นอยู่กลางอากาศ เหมือนในภาพยนตร์เรื่อง **The Jetsons** ที่เป็นแอนิเมชันซิทคอมสัญชาติอเมริกัน ในยุค 1985-1987 หรือ พ.ศ. 2505 ขอบนำเสนอรถที่ร่อนไปบนอากาศอย่างอิสระ เครื่องบินไฟฟ้าของบริษัทโทปออิง ถูกออกแบบมาให้วิ่งขึ้นและวิ่งลงในแนวดิ่ง หรือ eVTOL (electric vertical take-off and landing) หรือแท็กซี่บิน โดยใช้ระบบไร้คนขับและระบบไฟฟ้าทั้งหมดไม่มีการใช้น้ำมันเชื้อเพลิงแต่อย่างใด มีการคาดการณ์การใช้งานว่าอาจจะได้เริ่มใช้งานในปี 2040 โดยจะเริ่มกระจายยานยนต์ไปทั่วโลกประมาณ 430,000 คัน ยานยนต์ชนิดนี้ถูกพัฒนาและทดสอบมาจากโดรนส่งของ โดยตลาดโลกคาดการณ์ว่าราคาของมันจะพุ่งไปสู่กว่า 5.6 พันล้านดอลลาร์ ภายในปี 2028 เพื่อรองรับความต้องการในอนาคต สำหรับโดรนและแท็กซี่บินได้ (โดรนที่มีใบพัดขนาดใหญ่) กับยานพาหนะที่ร่อนขึ้น ซึ่งผู้ผลิตและผู้ออกแบบได้กล่าวไว้ว่า **“ทั่วโลกและเมืองต่าง ๆ จะเริ่มสร้างสนามบินเล็ก ๆ ที่เรียกว่า “สกายพอร์ต” แข่งกับแอร์พอร์ตแน่นอน”**

สนามบินเล็ก ๆ เหล่านี้จะเป็นแท็กซี่ที่จอดเทียบท่าแล้วให้ผู้คนโดยสารอย่างง่ายและรวดเร็ว บริษัทในแคลิฟอร์เนียของโจบี สถานะที่กำลังพัฒนายานยนต์อย่างแท็กซี่ตัวนี้อยู่ เผยว่าได้ทำการทดสอบเที่ยวบินมาเป็นพัน ๆ รอบแล้วด้วย eVTOL และหวังว่ามันจะได้รับการอนุมัติและรองรับจากองค์การบริหารการบินแห่งชาติสหรัฐฯ เพื่อเริ่มดำเนินการเชิงพาณิชย์แบบเต็มรูปแบบในปี 2024 ผู้คิดค้นนวัตกรรมนี้คือ Joby Aviation บริษัทด้านการบินและอวกาศในแคลิฟอร์เนีย ที่คาดหวังว่าเขาจะสร้างธุรกิจการบินอย่างแท็กซี่ภายในปี 2024 ได้ ยานยนต์ของโจบีสามารถรับผู้โดยสารได้ 4 คน วิ่งได้ไกลถึง 322 กิโลเมตรต่อชั่วโมง และสามารถเดินทางได้ไกลกว่า 241 กิโลเมตร

“เราจะให้บริการในบริเวณที่ใกล้กับบ้านเรือนผู้คน แหล่งที่ทำงาน หรือสถานที่ต่าง ๆ ที่พวกเขาอยากจะไป และจะทำให้มันสามารถเชื่อมต่อกับบริการขนส่งรูปแบบอื่น ๆ ได้ด้วย เช่น สถานีรถไฟ สนามบิน และศูนย์บริการขนส่งสาธารณะอื่น ๆ” วอร์กเกอร์ โจนส์ โฆษกของโจบีกล่าว



ตอนนี้ได้เป็นพาร์ทเนอร์กับ Reef Technology บริษัทที่ทำที่จอร์เจียในสหรัฐฯ โดยมุ่งเป้าไปที่การเปลี่ยนหลังคาจานจอร์เจียให้เป็นสกายพอร์ต และเขาได้ลงนามในข้อตกลงกับธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ เจ้าของที่ดินรายใหญ่ที่สุดในนิวยอร์กอีกด้วย “ด้วยความร่วมมือของพาร์ทเนอร์เหล่านี้ เราหวังที่จะสร้างสกายพอร์ตที่จะเปิดตัวในตลาดโลก ในมุมมองที่ประหยัดและดึงดูดใจ โดยเฉพาะเส้นทางที่มีการเดินทางบ่อย ๆ บนภาคพื้นดินจะถูกเปลี่ยนมาอยู่บนน่านฟ้า เพื่อลดความแออัดจากรถติด” วอร์คเกอร์ โจนส์กล่าวเสริม ในขณะที่เครื่องขยับของสกายพอร์ตดูเป็นเรื่องไกลตัว แต่คอนเซ็ปต์ที่เขานำเสนอนั้นก็ได้รับความสนใจไม่น้อย จากนักการเมืองมากมายในสหรัฐฯ ถึงธุรกิจนวัตกรรมใหม่ที่คาดว่าจะมาตีตลาดเป็นวงกว้างในอนาคต

ฮิวสตัน ลอสแอนเจลิส และโอแลนด์โต ได้ประกาศแผนการจัดตั้งโครงสร้างสกายพอร์ตสำหรับแท็กซี่บินได้และยานพาหนะอื่น ๆ ที่ใกล้เคียงก็สามารถนำมาบินได้เช่นกัน ประเทศอังกฤษก็มีแผนที่จะสร้างสกายพอร์ตของประเทศเป็นที่แรก บริเวณเมืองที่มีสนามบินและสนามบินขนาดใหญ่ โดยโครงการนี้ จะได้รับการสนับสนุนจากรัฐบาลอังกฤษด้วย การออกแบบตัวนวัตกรรมนี้ได้ออกแบบโดยบริษัทฮุนไดในอังกฤษ (Hyundai) โดยจะเรียกสกายพอร์ตว่า “Urban Air Port”

นอกจากนี้การสร้างสนามบินเล็ก ๆ นี้จะเป็นความหวังอีกทางหนึ่งในการไปถึงเป้า Zero-emission ที่โรงงานจะปล่อยมลพิษเป็น 0 และลดความแออัดบนท้องถนน ลดมลพิษทางอากาศจากรถยนต์และรถบรรทุกไปได้เยอะมาก นอกจากนี้ยังช่วยแก้ปัญหาการใช้พื้นที่กว้าง ๆ ของสนามบินปัจจุบันได้ด้วย เป็นการประหยัดพื้นที่และงบประมาณเดียวกัน ส่วนเรื่องความปลอดภัยนั้นทางบริษัทก็มั่นใจเพราะการบังคับเครื่องจะเหมือนการบังคับโดรน แต่ก็ยังมีข้อบังคับและความอันตรายกับปัจจัยรอบด้านอีกหลายประการที่ยังต้องพิจารณากันยาว ๆ อย่างเช่น การทับเส้นการบินของสายการบินอื่น ๆ หรือไม่ หรือกำหนดระยะเวลาความสูงไม่เกินเท่าไรกับความหลากหลายของพื้นที่ที่มีทั้งตึกสูงสลบกันไป

แท็กซี่บินได้ เป็นเทคโนโลยีที่น่าสนใจและน่าจับตามองถึงนวัตกรรมใหม่ ๆ ด้านยานยนต์ที่วิ่งบนน่านฟ้า ที่นอกเหนือจากเครื่องบินและโดรน รวมไปถึงเป็นแนวทางที่ดีในการลดการใช้รถยนต์บนท้องถนนและเพิ่มตัวเลือกของระบบขนส่งสาธารณะมากขึ้นด้วย

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง  
ที่มา : <https://www.springnews.co.th>

## Smart DOE

### รมว.แรงงาน สั่งรื้อสถานประกอบการ เตรียมความพร้อมจ้างงานคนพิการเชิงสังคม ปี 66

กระทรวงแรงงาน รุกพบสถานประกอบการภาคเอกชน ส่งเสริมความเสมอภาคทางสังคม สร้างโอกาส มีงานทำให้คนพิการ มีงานทำปี 2566 เป้าหมาย 1,200 คน

นายสุชาติ ชมกลิ่น รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน เปิดเผยว่า กระทรวงแรงงานสร้างโอกาสและความเสมอภาคทางสังคม โดยเน้นสร้างโอกาสแก่ประชาชนที่เป็นกลุ่มเปราะบาง คนพิการ เพื่อให้มีหลักประกันทางสังคม ยกกระดับคุณภาพชีวิตของประชาชนกลุ่มเปราะบาง ให้มีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น สามารถพึ่งพาตนเองได้ ลดความเหลื่อมล้ำ และไม่ทิ้งใครไว้ข้างหลัง ตามนโยบายรัฐบาลโดยการนำของ พล.อ.ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรี และพล.อ.ประวิตร วงษ์สุวรรณ รองนายกรัฐมนตรี ซึ่งกำกับดูแลกระทรวงแรงงาน

“ผมในฐานะรัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงานให้ความสำคัญกับโครงการส่งเสริมการจ้างงานคนพิการเชิงสังคม ประเภทจ้างเหมาบริการ โดยได้มอบหมายกรมการจัดหางานเชิญชวนนายจ้าง สถานประกอบการที่ส่งเงินเข้ากองทุนส่งเสริมและพัฒนาคุณภาพชีวิตคนพิการตามมาตรา 34 ให้ดำเนินการให้สิทธิแก่คนพิการหรือผู้ดูแลคนพิการตามมาตรา 35 โดยกำหนดเป้าหมายการจ้างงานคนพิการเชิงสังคมปี 2566 ไว้ จำนวน 1,200 คน เพิ่มขึ้นจากเป้าหมายปี 2565 ที่กำหนดไว้ 1,000 คน หรือเพิ่มขึ้น 20% โดยขณะนี้ได้ขอความร่วมมือสถานประกอบการภาคเอกชน จำนวน 196 แห่ง ที่เคยมีการให้สิทธิคนพิการฯ ตามโครงการส่งเสริมจ้างงานคนพิการฯ ในปี 2565 ถึง 1,499 คน เข้าร่วมโครงการส่งเสริมการจ้างงานคนพิการเชิงสังคม ประเภทจ้างเหมาบริการในปี 2566” รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน กล่าว

ด้านนายไพโรจน์ โชติกเสถียร อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าวว่า กรมการจัดหางานรับซื้อสิ่งการรัฐมนตรีสุชาติ ลงพื้นที่เชิญชวนนายจ้าง สถานประกอบการ ที่ใช้สิทธิตามมาตรา 34 ในการส่งเงินเข้ากองทุนส่งเสริมและพัฒนาคุณภาพชีวิตคนพิการ เปลี่ยนมาใช้สิทธิตามมาตรา 35 ประเภท จ้างเหมาบริการ โดยจ้างงานคนพิการเป็นพนักงานเพื่อปฏิบัติงานสนับสนุนในหน่วยบริการสาธารณสุขในพื้นที่ชุมชนใกล้บ้าน เช่น โรงพยาบาล ส่งเสริมสุขภาพตำบล โรงเรียน ศูนย์เด็กเล็ก ศูนย์ฟื้นฟูอาชีพคนพิการ ศูนย์บริการคนพิการของเทศบาลและองค์การบริหารส่วนตำบล ซึ่งช่วยให้คนพิการในพื้นที่ ได้รับโอกาสมีอาชีพ มีงานทำอย่างทั่วถึง สามารถพึ่งพาตนเองได้ทัดเทียมคนทั่วไป

นายไพโรจน์ กล่าวต่อไปว่า ล่าสุดเมื่อวันที่ 3 สิงหาคม 2565 กรมฯ มีการประชาสัมพันธ์โครงการจ้างงานคนพิการเชิงสังคมฯ และหารือร่วมกับผู้แทนจากบริษัท ชัยรัชการ จำกัดและกลุ่มบริษัทในเครือสหวิริยา ซึ่งต่างเห็นถึงประโยชน์ที่จะเกิดกับคนพิการ

โดยกลุ่มบริษัท สหวิริยาฯ ร่วมจ้างงานคนพิการ จำนวน 26 คน และกลุ่มบริษัท ชัยรัชการ จำกัดจ้างงานคนพิการ จำนวน 9 คน นอกจากนี้ยังต้องขอคุณสถานประกอบการภาคเอกชนทั้ง 196 แห่ง เอกชน 5 ลำดับแรกที่มีการจ้างงานผู้พิการมากที่สุด ได้แก่ 1. บมจ. ธนาคารกสิกรไทย 2. บมจ. อิตาเลียนไทย ดีเวลล็อปเม้นท์ 3. บมจ. แคล - คอมพ์ อิเล็กทรอนิกส์ (ประเทศไทย) 4. บริษัท รักษาความปลอดภัย การ์ดฟอร์ช (ประเทศไทย) จำกัด และ 5. บริษัท ไทยแอร์เอเชีย จำกัด โดยผู้พิการที่ยังมีศักยภาพในการทำงานกลุ่มนี้ จะเข้าทำงานในหน่วยบริการสาธารณสุข อาทิ โรงพยาบาลส่งเสริมสุขภาพตำบล องค์การบริหารส่วนตำบล และโรงเรียน ในตำแหน่งพนักงานธุรการทั่วไป พนักงานทำความสะอาด คนสวน เป็นต้น

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง  
ที่มา : <https://www.doe.go.th>

## รมว.เอ็นจฯ เผยผลงานกองทุนรับงานไปทำที่บ้าน ช่วยแรงงานนอกระบบมาแล้วมากกว่า 59 ล้านบาท

กระทรวงแรงงาน โดยกรมการจัดหางาน แจงผลปล่อยกู้เงินกองทุนเพื่อผู้รับงานไปทำที่บ้าน ช่วยแรงงานนอกระบบที่เป็นผู้รับงานไปทำที่บ้านแล้ว 521 กลุ่ม 35 คน เป็นเงิน 59,886,000 บาท

นายสุชาติ ชมกลิ่น รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน เปิดเผยว่า กระทรวงแรงงาน โดยกรมการจัดหางานมีกองทุนเพื่อผู้รับงานไปทำที่บ้านที่มีลักษณะเป็นเงินกองทุนหมุนเวียนสำหรับให้ผู้รับงานไปทำที่บ้านกู้ยืมไปซื้อวัตถุดิบ หรืออุปกรณ์การผลิต หรือขยายการผลิตเพื่อสร้างอาชีพ สร้างรายได้ โดยดำเนินการช่วยเหลือแรงงานนอกระบบซึ่งเป็นผู้รับงานไปทำที่บ้านที่จดทะเบียนกับกรมการจัดหางาน ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2548 จนถึงปัจจุบัน ทั้งสิ้น 556 ราย แบ่งเป็น 521 กลุ่ม 35 คน เป็นเงิน 59,886,000 บาท โดยในปีงบประมาณ พ.ศ. 2565 มีการยื่นขอกู้แล้ว จำนวน 22 ราย แบ่งเป็น 20 กลุ่ม 2 คน เป็นเงิน 4,140,000 บาท

“เดิมกองทุนผู้รับงานไปทำที่บ้าน เป็นแหล่งเงินกู้กฎหมายที่ให้กู้ในอัตราดอกเบี้ยต่ำ ร้อยละ 3 ต่อปี แต่ในช่วงการแพร่ระบาดของโรคโควิด - 19 พล.อ. ประยุทธ์ จันทร์โอชา นายกรัฐมนตรี และพล.อ.ประวิตร วงษ์สุวรรณ รองนายกรัฐมนตรี ซึ่งกำกับดูแลกระทรวงแรงงาน มีความห่วงใยแรงงานนอกระบบที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์ และอาจถูกเอารัดเอาเปรียบซ้ำเติม กระทรวงแรงงาน จึงลดอัตราดอกเบี้ยกองทุนผู้รับงานไปทำที่บ้าน จากร้อยละ 3 ต่อปี เหลือร้อยละ 0 ต่อปี ในงวดที่ 1 - 12 และให้กู้ในอัตราดอกเบี้ย 0 ต่อเนื่องมาตั้งแต่ปีงบประมาณ พ.ศ. 2564 - 2565 เพื่อบรรเทาความเดือดร้อนให้กับผู้กู้ยืมกองทุนฯ” รมว.แรงงาน กล่าว

ด้านนายไพโรจน์ โชติกเสถียร อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าวว่า สำหรับผู้ที่สนใจสามารถยื่นคำขอได้จนถึง 31 ส.ค. 65 และทำสัญญากู้ยืมเงิน ภายใน 30 ก.ย. 65 โดยผู้รับงานไปทำที่บ้านที่ต้องการกู้เงินจากกองทุนฯ ต้องเป็นผู้รับงานไปทำที่บ้านที่จดทะเบียนไว้กับกรมการจัดหางานมีผลการดำเนินการและมีรายได้จากการรับงานไปทำที่บ้านหรือมีหลักฐานการรับงานไปทำที่บ้านจากผู้จ้างงาน ซึ่งมีทั้งประเภทบุคคลและกลุ่มบุคคล โดยประเภทบุคคลต้องมีทรัพย์สินหรือเงินทุนไม่น้อยกว่า 5,000 บาท ส่วนประเภทกลุ่มบุคคลจะต้องมีผู้นำกลุ่มและสมาชิกกลุ่มร่วมกันไม่น้อยกว่า 5 คน มีทรัพย์สินหรือเงินทุนในการดำเนินการของกิจกรรมของกลุ่มรวมกันไม่น้อยกว่า 10,000 บาท วงเงินกู้สำหรับบุคคลไม่เกิน 50,000 บาท ระยะเวลาชำระคืนภายใน 2 ปี ขณะที่กลุ่มบุคคลมีวงเงินกู้ไม่เกิน 300,000 บาท ระยะเวลาชำระคืนภายใน 5 ปี

“ทั้งนี้ ผู้ที่สนใจสามารถยื่นคำขอจดทะเบียน สำนักงานจัดหางานจังหวัด หรือสำนักงานจัดหางานกรุงเทพมหานครพื้นที่ 1-10 แห่งท้องที่ที่สถานที่รับงานไปทำที่บ้านตั้งอยู่ หรือติดต่อสอบถามได้ที่กองส่งเสริมการมีงานทำ กรมการจัดหางาน กระทรวงแรงงาน โทร. 0 2245 1317 หรือสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่สายด่วนกระทรวงแรงงาน โทร.1506 กด 2 กรมการจัดหางาน” อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าว

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง  
ที่มา : <https://www.doe.go.th>

# รมว.สุชาติ ชวนคนหางานต่างประเทศ สมัครสมาชิกกองทุนช่วยเหลือคนหางานฯ ผ่าน Smart TOEA

กระทรวงแรงงาน โดยกรมการจัดหางาน เปิดให้บริการ รับชำระค่าสมาชิกกองทุนเพื่อช่วยเหลือคนหางานไปทำงาน ในต่างประเทศ ผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ กรณีคนหางานแจ้งการเดินทางด้วยตนเอง เริ่มให้บริการตั้งแต่วันที่ 26 สิงหาคม 2565 เป็นต้นไป

นายสุชาติ ชมกลิ่น รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน เปิดเผยว่า กระทรวงแรงงานตระหนักถึงความสำคัญของการ ให้บริการแก่ผู้รับบริการให้ได้รับความสะดวก รวดเร็ว ประหยัดเวลา และค่าใช้จ่าย ตามนโยบายพล.อ.ประวิตร วงษ์สุวรรณ รองนายกรัฐมนตรี ซึ่งกำกับดูแลกระทรวงแรงงาน ที่ต้องการปรับเปลี่ยนภาครัฐสู่การเป็นรัฐบาลดิจิทัล และสร้างความเชื่อมั่น ในการใช้เทคโนโลยี โดยได้มีการพัฒนาระบบอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อให้บริการประชาชนอย่างต่อเนื่องและปัจจุบันการพัฒนา ระบบอิเล็กทรอนิกส์การบริหารแรงงานไทยไปต่างประเทศ ระยะที่ 4 ได้พัฒนาแล้วเสร็จ ทำให้คนหางานสามารถยื่นคำขอส่งเงิน เข้ากองทุนฯ ได้ 2 วิธี คือ ยื่นคำขอผ่านระบบ e-Service และยื่นคำขอ ณ สำนักงาน โดยมีเจ้าหน้าที่ดำเนินการผ่านระบบ e-Service แทนคนหางาน รวมทั้งสามารถชำระเงินได้ 3 ช่องทาง ได้แก่ Mobile Banking, เคาน์เตอร์ธนาคารกรุงไทย จำกัด และชำระเงินสด ณ สำนักงานที่ยื่นคำขอส่งเงินเข้ากองทุน โดยระบบ e-Service ดังกล่าว จะเริ่มเปิดให้ใช้บริการในส่วนการสมัครสมาชิกกองทุน เพื่อช่วยเหลือคนหางานไปทำงานในต่างประเทศ “กรณีคนหางาน แจ้งการเดินทางด้วยตนเอง” เป็นลำดับแรก ตั้งแต่วันที่ 26 สิงหาคม 2565 เป็นต้นไป

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง  
ที่มา : <https://www.doe.go.th>

ด้านนายไพโรจน์ โชติกเสถียร อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าวว่า สำหรับผู้ที่ประสงค์จะเดินทางไปทำงานในต่างประเทศ หากเป็นสมาชิกกองทุนฯ เมื่อเกิดเหตุไม่คาดคิด หรือเกิดสถานการณ์ฉุกเฉิน ในขณะที่เป็นสมาชิกกองทุนฯ จะได้รับความคุ้มครอง และสิทธิประโยชน์ที่กฎหมายกำหนด อาทิ กรณีถูกทอดทิ้งในต่างประเทศ กรณีประสบอันตรายก่อนไปทำงานหรือขณะทำงานในต่างประเทศ กรณีถูกเลิกจ้างจากสาเหตุประสบอันตราย กรณีประสบอันตราย จนพิการ กรณีถูกส่งกลับเนื่องจากเป็นโรคต้องห้าม และกรณีประสบปัญหาจากภัยสงคราม ภัยธรรมชาติ หรือโรคระบาด

“คนหางานที่เดินทางไปทำงานในต่างประเทศและประสงค์สมัครสมาชิกกองทุนฯ สามารถแจ้งการเดินทางได้ทางเว็บไซต์ [toea.doe.go.th](http://toea.doe.go.th) ชำระค่าสมาชิกกองทุนฯ ผ่าน Mobile Banking หรือเคาน์เตอร์ธนาคารกรุงไทย จำกัด รับหลักฐาน ใบเสร็จรับเงินและบัตรสมาชิกกองทุนฯ ผ่าน Application “Smart TOEA” หรือผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์การบริหารแรงงานไทยไปต่างประเทศ (e-Service) ตั้งแต่วันที่นี้เป็นต้นไป และส่วนกรณีการเดินทางไปทำงานในต่างประเทศโดยกรมการจัดหางานจัดส่ง และกรณีบริษัทจัดหางานจัดส่ง จะเปิดให้บริการในวันที่ 26 กันยายน 2565 เป็นต้นไป” อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าว

ทั้งนี้ ผู้ที่ประสงค์จะเดินทางไปทำงานในต่างประเทศและต้องการสมัครสมาชิกกองทุนฯ สามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมที่สำนักงานจัดหางานจังหวัดทุกจังหวัด สำนักงานจัดหางาน กรุงเทพมหานครพื้นที่ 1 - 10 หรือกองทุนเพื่อช่วยเหลือคนหางานไปทำงานในต่างประเทศ หมายเลขโทรศัพท์ 0 2245 6710-11 ในวันและเวลาราชการ หรือ สายด่วนกระทรวงแรงงาน โทร.1506 กด 2 กรมการจัดหางาน

## รมว.สุชาติ นั่งประธานคอบต. เห็นชอบขยายระยะเวลาให้บริการศูนย์ CI ออกเอกสารรับรองบุคคล + พิสูจน์สัญชาติกลุ่มใหม่ และออกใบอนุญาตทำงาน กลุ่ม LTR 5 ปี ต่ออายุสูงสุด 10 ปี ตามมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการลงทุน

คณะกรรมการนโยบายการบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว (คอบต.) เตรียมเสนอกรม.ขยายระยะเวลาให้บริการศูนย์ CI ออกเอกสารรับรองบุคคล + พิสูจน์สัญชาติกลุ่มใหม่ และออกใบอนุญาตทำงาน กลุ่ม LTR 5 ปี ต่ออายุสูงสุด 10 ปี ตามมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการลงทุน

วันที่ 2 กันยายน 2565 นายสุชาติ ชมกลิ่น รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน เป็นประธานการประชุมคณะกรรมการนโยบายการบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว (คอบต.) ครั้งที่ 3/2565 โดยมีนางฉวีรัตน์ อังกินันท์ ที่ปรึกษารัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน นายสุเทพ ชิตยวงษ์ เลขาธิการรัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน นายไพโรจน์ โชติกเสถียร อธิบดีกรมการจัดหางาน ผู้บริหารกระทรวงแรงงาน และหน่วยงานที่เกี่ยวข้องร่วมประชุม ณ ห้องประชุม ประสงค์ รมณีนันท์ ชั้น 5 อาคารกระทรวงแรงงาน โดยที่ประชุมมีมติเห็นชอบการขยายระยะเวลาการดำเนินการศูนย์พิจารณาอนุญาตให้อยู่ในราชอาณาจักรอนุญาตให้ทำงาน และออกเอกสารรับรองบุคคล (Certificate of Identity: CI)

และการอนุญาตให้แรงงานข้ามชาติทำงานในราชอาณาจักร เป็นกรณีพิเศษตามมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและการลงทุน โดยการดึงดูดแรงงานข้ามชาติที่มีศักยภาพสูงสู่ประเทศไทย นายสุชาติ กล่าวว่า เร็ว ๆ นี้จะมีการเสนอต่อกรม.เพื่อพิจารณา ขยายเวลาการเปิดศูนย์ CI หากมีมติเห็นชอบจะเปิดให้บริการศูนย์ CI อีกครั้ง ในพื้นที่ 4 จังหวัด ได้แก่ จังหวัดสมุทรสาคร สมุทรปราการ ระนอง และชลบุรี เพื่อดำเนินการเปลี่ยนเอกสารรับรองบุคคล (CI) ให้แก่แรงงานเมียนมาที่มีเอกสารรับรองบุคคล (CI) ฉบับเดิม รวมถึงทางการเมียนมาซึ่งอยู่ระหว่างการพิจารณาของหน่วยงาน ที่เกี่ยวข้องในการออกเอกสารรับรองบุคคล (CI) ให้แรงงานเมียนมา ที่มีใบอนุญาตทำงานแต่ไม่มีเอกสารประจำตัว และในส่วนมาตรการ กระตุ้นเศรษฐกิจและการลงทุนโดยการดึงดูดแรงงานข้ามชาติที่มี ศักยภาพสูงสู่ประเทศไทย จะมีการปรับปรุงแก้ไขประกาศกระทรวงแรงงาน โดยมีสาระสำคัญเป็นการอนุญาตให้แรงงานข้ามชาติรวมถึงผู้ติดตาม จำนวน 4 กลุ่ม ประกอบด้วย กลุ่มประชากรโลกผู้มีความมั่งคั่งสูง กลุ่มผู้เกษียณอายุจากต่างประเทศ กลุ่มที่ต้องการทำงานจาก ประเทศไทย และกลุ่มผู้มีทักษะเชี่ยวชาญพิเศษ จะได้รับการตรวจ ลงตราประเภทคนอยู่ชั่วคราวเป็นกรณีพิเศษประเภทผู้พำนักยาว (Long-Term Resident Visa: LTR) และได้รับอนุญาตให้อยู่และ ทำงานในราชอาณาจักรคราวละไม่เกิน 5 ปี รวมทั้งสิ้นไม่เกิน 10 ปี

ด้านนายไพโรจน์ โชติกเสถียร อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าวว่า มติครม.เมื่อวันที่ 13 กรกฎาคม 2564 ได้เห็นชอบให้เปิด ศูนย์พิจารณาอนุญาตให้อยู่ในราชอาณาจักร อนุญาตให้ทำงาน และออกเอกสารรับรองบุคคล (Certificate of Identity : CI)

ตั้งแต่วันที่ 10 มกราคม 2565 - 27 กรกฎาคม 2565 ซึ่งมี แรงงานเมียนมาใช้บริการ ณ ศูนย์ CI ทั้ง 5 ศูนย์ (จังหวัดเชียงใหม่ สมุทรสาคร สมุทรปราการ ระนอง และชลบุรี) รวมกันประมาณ 400,000 คน สำหรับการพิจารณาครั้งนี้เป็นไปตามที่ทางการ เมียนมาได้มีหนังสืออย่างเป็นทางการถึงทางการไทย ร้องขอให้ กรมการจัดหางานพิจารณาเสนอคณะรัฐมนตรีเพื่อพิจารณาขยาย ระยะเวลาการดำเนินการศูนย์ CI ถึง 2 ครั้ง เนื่องจากทางการ เมียนมาคาดการณ์ว่ายังคงเหลือแรงงานที่จะต้องเปลี่ยนเอกสาร รับรองบุคคล (CI) จำนวนประมาณ 250,000 - 300,000 คน

“รัฐมนตรีว่าการกระทรวงแรงงาน ท่านสุชาติ ชมกลิ่น ในฐานะ ประธานคณะกรรมการนโยบายการบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว (คต.ด.) ให้ความสำคัญกับการจัดทำเอกสารประจำตัว ฉบับใหม่ของแรงงานเมียนมาซึ่งเป็นกลุ่มชาติพันธุ์ที่มีจำนวนมากที่สุด และนายจ้างในประเทศไทยมีความต้องการมากที่สุดในกลุ่มแรงงาน 3 สัญชาติ (กัมพูชา ลาว เมียนมา) โดยถือเป็นวาระเร่งด่วนที่จำเป็นต้องวางแผนทางให้แรงงานเมียนมามีเอกสารรับรองบุคคล (CI) ฉบับใหม่ เพื่อขอตรวจลงตราอยู่ต่อในราชอาณาจักรกับสำนักงานตรวจคน เข้าเมืองภายในกำหนดเวลา และสามารถทำงานในประเทศไทย ต่อไปได้ถึง 13 ก.พ. 68 ที่ประชุมคต.ด.จึงมีมติเห็นชอบให้ขยายเวลา การดำเนินงานของทั้ง 4 ศูนย์ จังหวัดสมุทรสาคร สมุทรปราการ ระนอง และชลบุรี ให้สามารถดำเนินการได้ถึงวันที่ 13 ก.พ. 66” อธิบดีกรมการจัดหางาน กล่าว

รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง

ที่มา : <https://www.doe.go.th>

## อาชีพมั่นคง

### ผ้าและผลิตภัณฑ์จากเส้นใยสับปะรด

ความต้องการสินค้าจากธรรมชาติมาแรงทั้งด้านอาหาร และเสื้อผ้า การลดใช้สารเคมี สิ่งปรุงแต่ง เพื่อสุขภาพที่ดีของผู้บริโภคเป็นกระแสมาแรงในตลาดโลกของกลุ่มรักษ์สุขภาพที่มี ปริมาณเพิ่มขึ้นเรื่อย ๆ ผลิตภัณฑ์และผ้าทอมีจากเส้นใยสับปะรด ย่อมสีธรรมชาติจึงตอบกระแสเศรษฐกิจสีเขียวได้เป็นอย่างดี คุณปรียากร ธรรมพุทธิสิริ กรรมการผู้จัดการ หจก. รักษาบ้านเรา สงขลา เห็นว่าเส้นใยสับปะรดเป็นเส้นใยหนึ่งที่มีความน่าสนใจ เมื่อมีโอกาส เข้าอบรมกับอาจารย์ของศูนย์บ่มเพาะวิสาหกิจ มหาวิทยาลัย หาดใหญ่ ได้รู้ถึงนวัตกรรมใหม่การแปลงใบสับปะรดเป็นเส้นใย สำหรับเครื่องนุ่งห่ม ซึ่งในประเทศฟิลิปปินส์ได้มีผู้ผลิตแล้ว

การปลูกสับปะรดปีละประมาณ 7 แสนกว่าไร่ อยู่ในภาคใต้ ภาคตะวันออกและตะวันตก ส่วนใบที่ต้องทิ้งกว่า 4,000 กิโลกรัม ต่อไร่ บวกกับกระแสแฟชั่นการแต่งกายที่ให้ความสำคัญกับเส้นใย จากธรรมชาติไม่ก่อให้เกิดมลพิษต่อโลกในอนาคต และข้อมูล การผลิตเส้นใยจากธรรมชาติในประเทศมีจำนวนเพิ่มมากขึ้น ตามความต้องการโดยเฉพาะเส้นใยจากสับปะรด เพื่อตอบสนอง ความต้องการของตลาดโลก จึงได้ริเริ่มและเป็นผู้ดำเนินการสร้าง และพัฒนาเส้นใยสับปะรดให้เกิดมูลค่าเพิ่ม รวมทั้งสร้างตลาดใหม่ ของผลิตภัณฑ์สิ่งทอให้สามารถแข่งขันกับเส้นใยของต่างประเทศ

หจก.รักษ์บ้านเรา สงขลา ได้ดำเนินการด้านการผลิตเส้นใย และพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยใช้ส่วนโบบของสับประรดพันธุ์ปัตตาเวีย ที่มีมากในพื้นที่ทำเส้นใย การผลิตเส้นด้ายและการทอยังใช้ แรงงานคนในการผลิตเป็นหลัก กระบวนการผลิตที่ล่าช้าและเส้นใย ที่แข็งแรงน้อยไม่เหมาะที่จะพัฒนาเป็นผลิตภัณฑ์บางชนิดที่ตลาด ต่างประเทศต้องการจึงได้ร่วมกับ สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) หรือ NIA พัฒนาเครื่องทอเกลียวเส้นใยสับประรด อัตโนมัติที่สามารถเพิ่มกำลังการผลิตเพิ่มขึ้นได้กว่า 60% และ เครื่องทอผ้าสับประรดกึ่งอัตโนมัติที่สามารถเพิ่มกำลังการผลิตเป็น ร้อยละ 70 ทำให้ทันต่อความต้องการของผู้บริโภค และทำให้มี เวลามาคิดค้นผลิตภัณฑ์ที่มีเส้นใยสับประรดเป็นส่วนประกอบหลัก ได้เพิ่มมากขึ้น ซึ่งการพัฒนาครั้งนี้ทำให้เกิดการเพิ่มมูลค่าให้กับ เศรษฐกิจเหลือทิ้งทางการเกษตร ช่วยให้เราสามารถแข่งขันได้กับเส้นใย ลิโนที่มีการส่งเสริมการปลูกในกลุ่มยุโรปและอเมริกา สร้างให้เกิด การผลิตเพิ่มมากขึ้นในระดับภูมิภาค และนอกจากจะช่วยลดการ นำเข้าแล้วยังสร้างความยั่งยืนในด้านวัสดุเส้นใยธรรมชาติได้อีกทางหนึ่ง เส้นใยผ้าจากสับประรดถือเป็นเส้นใยที่มีคุณสมบัติดีมาก มีความ แข็งแรงทนทาน ไม่ขาดง่าย ไม่จำเป็นต้องรีด สามารถต่อต้าน แบคทีเรียและเชื้อรา รวมทั้งดูดซับกลิ่นธรรมชาติได้เป็นอย่างดี เช่น สี จากใบคราม ใบหูกวาง เปลือกมังคุด จึงเหมาะที่จะนำไปทำเป็นหมวก รองเท้า และอื่น ๆ ซึ่งการแปรรูปดังกล่าวได้ช่วยสร้างตลาดใหม่ ของผลิตภัณฑ์สิ่งทอให้สามารถแข่งขันกับผลิตภัณฑ์จากเส้นใยอื่น ๆ ทั้งยังแตกหน่อเป็นสินค้าได้หลากหลายประเภท ไม่ว่าจะเป็น กระเป๋า รองเท้า ชุดสำเร็จรูป สร้างมูลค่าได้ในตลาดผู้ที่ชื่นชอบ สินค้าเฉพาะกลุ่ม (Niche Market) สร้างอาชีพให้กับคนในพื้นที่ และคนในเรือนจำ เนื่องจากมีการนำเส้นใยดังกล่าวให้คนในเรือนจำ ได้ทำเป็นกิจกรรมและฝึกวิชาชีพด้วย

สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ “หจก.รักษ์บ้านเรา สงขลา” จำหน่าย และส่งออกมีอยู่ด้วยกัน 3 แบบ คือ 1) เส้นใยต่อเกลียว 2) ผ้าทอ และ 3) เส้นใยที่เสียไม่สามารถต่อเส้นใยแบบยาวได้ จะถูกส่งต่อไปทำ วอลล์เปเปอร์ หรือกระดาษสา ทั้งนี้ ตลาดส่งออกสำคัญจะอยู่ที่ ตลาดยุโรปและประเทศญี่ปุ่นเป็นหลัก ซึ่งผู้บริโภคเหล่านี้ ชื่นชอบ ทั้งคุณสมบัติของผลิตภัณฑ์ที่แข็งแรงทนทาน การออกแบบสินค้า ประเภทต่าง ๆ ที่ไม่ฉูดฉาด เน้นความเรียบง่าย แต่สวมใส่แล้วดูดี รวมทั้งความเป็นธรรมชาติทั้งตัวเส้นใย และสีย้อม ซึ่งเป็นส่วนผสม ที่ลงตัว ช่วยผลักดันให้สินค้ามีเอกลักษณ์ ไม่ซ้ำหรือเหมือนใคร และยังทำให้ขายได้ในราคาที่สูงอีกด้วย

ทั้งนี้ผู้ที่สนใจสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ สามารถติดต่อได้ที่ priyakorn1645@gmail.com และสำหรับผู้สนใจรายละเอียด สามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) โทรศัพท์ 02-0175555 เว็บไซต์ <http://www.nia.or.th> , [facebook.com/NIAThailand](https://www.facebook.com/NIAThailand)



รวบรวมโดย : ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคใต้  
ที่มา : <https://mgronline.com>

## THAILAND 4.0

### ไทยและเยอรมนี กับภารกิจพัฒนาวิศวกรรับ 10 อุตสาหกรรมสร้างความมั่งคั่ง ยุค 4.0 ของไทย

ไทยและเยอรมนี มีความสัมพันธ์อันดีมาอย่างต่อเนื่องและยาวนาน โดยเฉพาะในเรื่องของการพัฒนาเศรษฐกิจและการศึกษา ซึ่งทั้ง 2 ชาติ ประสบความสำเร็จในความร่วมมือด้านการพัฒนาระบบอาชีวศึกษามาอย่างยาวนาน วิทยาลัยเทคนิคและ มหาวิทยาลัยหลายแห่งในประเทศไทยในปัจจุบัน มีรากฐานมาจากโรงเรียนอาชีวศึกษาที่ก่อตั้งขึ้นเมื่อหลายสิบปีก่อนจากความช่วยเหลือจากประเทศเยอรมนี ความร่วมมือในการฝึกอบรมที่สำคัญที่สุด คือ โครงการ “เยอรมัน-ไทย เพื่อความเป็นเลิศในการศึกษาทวิภาคี” (German Thai Dual Excellence Education program - GTDEE) ซึ่งดำเนินการมากกว่า 10 ปี และมีส่วนช่วยให้คนไทยได้รับการฝึกอบรมอาชีพตามมาตรฐานเยอรมันในประเทศไทย

มาในวันนี้ สถานเอกอัครราชทูตไทย ณ กรุงเบอร์ลิน และกรมยุโรปกระทรวงการต่างประเทศ ได้ร่วมกันระดมความคิด เรื่อง Digital Agenda ของเยอรมนีกับโอกาสทางธุรกิจของไทย ซึ่งบนเวทีนี้ได้มีการพูดถึงความร่วมมือพัฒนาวิศวกรรับอุตสาหกรรมสร้างความมั่งคั่ง ยุค 4.0 ของไทยด้วย

โดยประเด็นที่ถูกหยิบยกมาถกกัน คือ จะอย่างไรที่จะสร้างความร่วมมือระหว่าง ไทยและเยอรมันนี้ เปิดโอกาสให้ภาคเอกชนของทางเยอรมันนี้ ให้เข้ามาช่วยสนับสนุนไทยในยุค 4.0 นี้ เพราะเยอรมันนี้เป็นประเทศที่มีการใช้เทคโนโลยีในอุตสาหกรรม ธุรกิจ และการค้ามากแห่งหนึ่งของโลก และเวลานี้เยอรมันกำลังสนใจเข้ามาหาโอกาสทำธุรกิจกับคนไทยด้วยเทคโนโลยี รวมทั้งให้ความช่วยเหลือเอกชนไทยในการนำเอาเทคโนโลยีดิจิทัลมาใช้เพิ่มรายได้ให้กับผู้ประกอบการ เนื่องจาก หากย้อนเวลากลับไปในประวัติศาสตร์ของประเทศเยอรมันนี้ จะพบว่าวาระแห่งชาติ “Digital Agenda” ของเยอรมันนี้ เคยทำให้เยอรมันก้าวข้ามไปสู่ความมั่งคั่งและก้าวหน้าอีกระดับหนึ่ง รวมถึงยังช่วยลดลดอคติสภาพของคนในชาติให้ก่อร่างสร้างหนทางแห่งการเป็น “ผู้ประกอบการ” ควบคู่ไปกับการผลิตกำลังคนที่มีความรู้ทางด้านเทคโนโลยี ดิจิทัลด้วย แต่สำหรับประเทศไทย มีความจำเป็นต้องเร่งพัฒนาทั้งในด้านเทคโนโลยีและกำลังคนผู้เชี่ยวชาญเสียก่อน ที่จะไปร่วมลงทุนกับชาติอื่น ไม่เช่นนั้น เราจะเป็นเพียงแค่ผู้รับถ่ายทอดเทคโนโลยีเหมือนที่เคยเป็นมา โดยไม่สามารถพัฒนาขึ้นมาได้ด้วยตัวเองได้เสียที

**ชติยา ไกรกาญจน์** รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย กล่าวว่า เราไม่ได้นั่งนอนใจในประเด็นนี้ ก็ได้หารือกับกระทรวงแรงงาน ที่ไปทำข้อตกลงกับทางสภาอุตสาหกรรมเพื่อร่วมกันพัฒนาฝีมือแรงงาน โดยไปทำโครงการนำร่องที่ อีอีซี ก่อนซึ่งตั้งเป้า Upskill ช่างและวิศวกรที่อยู่ในโรงงานจำนวนมากเพื่อรองรับการพัฒนาไปสู่ อุตสาหกรรม 4.0

โดยหนึ่งในสถาบันที่ทำหน้าที่ในการ Upskill ฝีมือแรงงานในด้านวิศวกรรม นั้นคือ สถาบัน MARA หรือ สถาบันพัฒนาบุคลากร สาขาเทคโนโลยีการผลิตอัตโนมัติและหุ่นยนต์ ที่เป็นกำลังสำคัญในการยกระดับทักษะของช่างเทคนิคและวิศวกรที่มีอยู่ให้เก่งกาจในวิชาเทคโนโลยีมากขึ้น

ศูนย์แรก ตั้งขึ้นในเดือนพฤษภาคมที่ผ่านมา โดยมี บริษัท Thai OBAYASHI เป็นผู้ให้ความร่วมมือพัฒนาอุตสาหกรรมสร้างความมั่งคั่ง ให้ไทย ในยุคอุตสาหกรรม 4.0 ที่ประกอบไปด้วย

1. อุตสาหกรรมการบิน
2. การแพทย์ครบวงจร
3. หุ่นยนต์
4. ชิ้นส่วนและอุปกรณ์ดิจิทัล
5. เชื้อเพลิงชีวภาพ
6. ยานยนต์และชิ้นส่วน
7. ปีโตรเคมีเป็นมิตรสิ่งแวดล้อม
8. อิเล็กทรอนิกส์
9. โทรมคมนาคมโลจิสติกส์
10. การเกษตรแปรรูป

และในเวลาี้ ภาครัฐกำลังทำงานร่วมกับ สถาบัน ไทย-เยอรมัน โดยเดินทางไปศึกษา การจัดตั้งศูนย์ฝึกด้านเทคโนโลยี ที่ประเทศเยอรมันนี้ ซึ่งมีความแข็งแกร่งและเชี่ยวชาญ เพื่อกลับมาพัฒนาวิศวกรไทย รวมทั้งการโอนถ่ายความรู้ทางเทคโนโลยีให้กับช่างไทย ซึ่งเป็นการเรียนรู้แบบตรงเป้าหมายเพื่อใช้ในการทำงานจริง ขณะเดียวกัน Lutz Haase ผู้ก่อตั้ง FTWK Digital Innovation in Healthcare ในเยอรมันนี้ ได้เน้นย้ำว่า “การถ่ายโอนความรู้ด้านดิจิทัลเป็นการถ่ายโอนทางวัฒนธรรมรูปแบบหนึ่ง เพราะก่อนจะเปลี่ยนเป็นเทคโนโลยี คนต้องไม่กังวลและกลัว ให้เขาได้เห็นข้อดีของเทคโนโลยี แล้วปล่อยให้เขาได้คิด ลงมือทำ และหาเวทีให้เขา เพราะส่วนตัวผมเชื่อมั่นในพลังของตัวบุคคล ผมมีความสุขที่ได้เห็นทุกคนเข้ามาใช้และสนใจในเทคโนโลยี”

ดังนั้น Digital Agenda แบบเยอรมันนี้ เป็นแนวคิดที่ดี คือนึกถึงช่างเทคนิค วิศวกร และผู้ประกอบการ ที่ต้องลงมาทำงานจริง ไม่ใช่พูดถึงแต่ระดับผู้บริหารหรือนายทุน เยอรมันนี้ จึงมุ่งไปที่คนจำนวนนับล้าน ที่มีพื้นฐานด้านนี้อยู่แล้ว และกำลังร่วมมือในการใช้แนวทางพัฒนาเดียวกันนี้กับเอกชนไทย เพื่อผลักดันให้ช่างและวิศวกรไทยนับล้านคน ผลิดอก ออกผลทางความคิด ในเรื่องดิจิทัล เพื่อคิดค้น นวัตกรรม และธุรกิจสู้กับคนทั่วโลก ได้อย่างสมศักดิ์ศรี

**รวบรวมโดย :** ศูนย์บริหารข้อมูลตลาดแรงงานภาคกลาง  
**ที่มา :** <https://www.salika.co>

