

# ขายพวงมาลัย



## วัสดุ/อุปกรณ์



- ❖ ดอกไม้ ได้แก่ ดอกมะลิ
- ❖ ดอกกุหลาบ
- ❖ ดอกดาวเรือง
- ❖ ดอกจำปี ดอกพุด
- ❖ เข็มร้อยมาลัย
- ❖ เชือก
- ❖ ฟาง/ด้าย
- ❖ ริบบิ้น
- ❖ ภาชนะ/กระดาษ
- ❖ แม็ก
- ❖ ไม้จิ้มฟัน - แก้วเล็ก ๆ

## สถานที่จำหน่าย



ปากคลองตลาด สวนดอกไม้

## วิธีทำ



1. ผู้ประกอบอาชีพนี้ ควรร้อยมาลัยได้สวยงามและประณีตพอสมควร รวมทั้งหลายรูปแบบ โดยอาจมีประสบการณ์ฝึกฝนด้วยตนเอง ฝึกทำจากหนังสือหรือฝึกอบรมจากสถาบันฝึกอบรมวิชาชีพ เพื่อสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ เนื่องจากเทศกาลต่าง ๆ เช่น วันสงกรานต์ วันขึ้นปีใหม่ ลูกค้าอาจสั่งพวงมาลัยเป็นกรณีพิเศษ ซึ่งเป็นการเพิ่มรายได้จากการขายแต่ละวัน
2. เลือกทำเลเพื่อตั้งโต๊ะขายพวงมาลัยเวลาเช้า-เย็น เช่น บริเวณป้ายรถเมล์ แหล่งชุมชนที่มีคนสัญจรไปมา ตลาดหรือหน้าบ้านตนเองหากทำเลดี เป็นต้น
3. จัดเตรียมดอกไม้ให้พร้อมโดยไปซื้อที่แหล่งจำหน่ายตั้งแต่เช้าตรู่ ควรซื้อให้พอเหมาะกับการขายแต่ละวัน หากเหลือค้างดอกไม้จะเหี่ยวเวลาไม่สวย จากนั้นร้อยพวงมาลัยไว้ก่อนเป็นบางส่วน เพื่อลูกค้าสามารถซื้อได้เลยไม่ต้องรอ โดยทั่วไปมักร้อยแบบกลมและแบบ 2 ขาย ทั้งเล็ก-ใหญ่ และร้อยขายมาลัยด้วยดอกดาวเรือง ดอกกุหลาบ หรือดอกจำปี จึงควรมีอย่างน้อย 2-3 แบบ เพื่อความหลากหลาย
4. ราคา มีตั้งแต่พวงละ 5 บาทขึ้นไป ขึ้นอยู่กับแบบหรือชนิดของพวงมาลัย (หากไม่อยู่ในช่วงเทศกาลไม่ควรร้อยพวงมาลัยขายเกินพวงละ 20 บาท)

## ต้นทุน/ราคาขาย



ต้นทุน ครั้งแรกประมาณ 500 บาท

- ดอกมะลิ 100-250 บาท/ลิตร
- ดอกกุหลาบ 100-200 บาท/ลิตร
- ดอกดาวเรือง 40-200 บาท/ร้อยดอก
- ดอกกุหลาบ 2-4 บาท/ดอก

\* ราคาดอกไม้ต่าง ๆ จะถูกหรือแพง ขึ้นอยู่กับฤดูกาลและเทศกาล \*