



เปิดรับสมัคร

ตำแหน่งผู้ช่วยผู้จัดการสถานีน้ำมัน

6 เดือนแรก รายได้ **14,000++**

ทำงานครบ 6 เดือน มีสิทธิ์สอบเลื่อนเป็น "ผู้จัดการ"

และปรับรายได้เป็น **16,000++**



👤 คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ (เพศชาย - ผ่านการเกณฑ์ทหารแล้ว)
- อายุ 23-35 ปี
- จบการศึกษาระดับปริญญาตรีทุกสาขา (ยินดีรับนักศึกษาจบใหม่)
- มีทักษะการสื่อสาร และประสานงาน
- สามารถใช้โปรแกรม COMPUTER พื้นฐานได้ดี
- สามารถปฏิบัติงานได้ทั่วประเทศ บริษัทจัดสาขาลงประจำให้ตามความเหมาะสมโดยพิจารณาจากภูมิสำเนา มีสาขารองรับทั่วประเทศ

🏠สวัสดิการ

- มีที่พักให้ฟรี**
- มีชุดยูนิฟอร์ม
- ประกันสุขภาพ
- ประกันชีวิต
- เงินรางวัลจากการขาย
- โบนัส (ตามนโยบายบริษัท)

SCAN ME



ติดต่อสอบถาม : By Talent Acquisition 1

โทร: 0612736050 Line ID : 0612736050 (คุณน้ำตาล)



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : Product Manager

ลักษณะงาน

- ประสานงานกับ Vendor หรือ Supplier เพื่อขอสนับสนุนโปรแกรมส่งเสริมการขาย เช่น ส่วนลด, ของแถม และงบรีวิวสินค้า
- วางแผนและออกแบบกิจกรรมส่งเสริมการขายร่วมกับทีมการตลาดและทีมขาย
- ดูแลและพัฒนาแบรนด์ที่บริษัทเป็นผู้จัดจำหน่ายหรือการตลาดรายเดียว
- วิเคราะห์ข้อมูลยอดขายและพฤติกรรมผู้บริโภค เพื่อนำมาปรับแผน
- ร่วมทำสื่อการตลาด และกำหนดตำแหน่งแทนวางสินค้าในสาขาหรือจุดขาย
- รายงานผลแคมเปญและ ROI ของแต่ละโปรแกรม
- บริหาร Stock สินค้า ร่วมกับทีมจัดซื้อและคลังสินค้า เพื่อรองรับแผนโปรโมชั่น
- สนับสนุนทีมขายหน้าร้านด้วยข้อมูลสินค้า โปรโมชั่น และแนวทางการนำเสนอ

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 25 - 35 ปี
- จบการศึกษาระดับปริญญาตรีในสาขาการจัดการ การบริหารธุรกิจ การตลาด หรือสาขาอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง
- มีความสามารถในการรวบรวม วิเคราะห์ข้อมูลทางการตลาด ข้อมูลลูกค้า และคู่แข่ง เพื่อหาโอกาสและแนวโน้ม
- บริหารจัดการโซเชียลมีเดีย งบประมาณ และทรัพยากรต่างๆ เพื่อให้การพัฒนาและการเปิดตัวผลิตภัณฑ์เป็นไปตามแผน
- มีทักษะในการนำทีม สร้างแรงบันดาลใจ ผลักดันให้ทีมงานบรรลุเป้าหมาย รับผิดชอบและตัดสินใจในทุกสถานการณ์ได้
- หากมีประสบการณ์ด้าน Product Management จะพิจารณาเป็นพิเศษ

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยขยัน
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เสือยูนิฟอร์ม
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : พนักงาน Sale E-commerce

ลักษณะงาน

- วางแผนกลยุทธ์การขาย และการสื่อสารในช่องทาง Online ของบริษัทฯ (Lazada, Shopee, TikTok, Facebook, etc.)
- วางแผนโปรโมชั่น และกิจกรรม Campaign ส่งเสริมการขายเพื่อเพิ่มยอดขาย
- บริหารยอดซื้อ-ขายให้เป็นไปตาม agreement จากทางแบรนด์
- หาแบรนด์สินค้าใหม่เข้ามาจัดจำหน่าย
- ดูแลภาพลักษณ์ของร้าน Marketplace และสินค้าให้เป็นไปตามกลยุทธ์ของแบรนด์
- บริหารจัดการทีมขายออนไลน์ และ Coaching ทีมงานเพื่อให้สามารถปฏิบัติงานได้อย่างมีประสิทธิภาพ

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 25 – 35 ปี
- ระดับการศึกษา ปริญญาตรี สาขาการตลาด บริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่นๆที่เกี่ยวข้อง
- มีความเข้าใจในแพลตฟอร์ม E-commerce และการใช้งานแพลตฟอร์มต่างๆ เช่น Shopee, Lazada, Tik Tok Shop, หรือเว็บไซต์ E-commerce ของบริษัท
- สามารถใช้โปรแกรมพื้นฐานได้ดี เช่น Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint)
- มีความสามารถในการวิเคราะห์ข้อมูล รวบรวม และตีความข้อมูลการขาย แนวโน้มตลาด และพฤติกรรมลูกค้า เพื่อนำมาปรับปรุงกลยุทธ์
- หากมีประสบการณ์ในสายงาน Sale E-commerce หรือ Online Marketing หรือสายงานที่เกี่ยวข้องจะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยขยัน
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เลี้ยงดูนิฟอรัม
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง
+ ค่าคอมมิชชั่น



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : Sales Executive

ลักษณะงาน

- วางกลยุทธ์และหาลูกค้าองค์กรใหม่ เช่น บริษัท, ร้านค้าปลีก, ดีลเลอร์, Modern Trade
- สร้างและรักษาความสัมพันธ์กับ Key Account / Dealer ให้มียอดขายต่อเนื่อง
- นำเสนอสินค้า Gadgets/it ให้เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้าแต่ละกลุ่ม
- เจริญต่อรองเงื่อนไขการขาย, ส่วนลด, และสัญญาทางการค้า
- ประสานงานกับทีมจัดซื้อ, คลังสินค้า, และการตลาด เพื่อสนับสนุนลูกค้า B2B
- ติดตามการส่งมอบสินค้า, เงื่อนไขการชำระเงิน และการบริการหลังการขาย
- เก็บข้อมูลตลาด, คู่แข่ง และเทรนด์สินค้า เพื่อนำมาปรับกลยุทธ์
- จัดทำรายงานการขาย B2B และ Pipeline รายสัปดาห์/รายเดือนเสนอผู้จัดการ

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 25 – 40 ปี
- วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีในสาขาที่เกี่ยวข้อง เช่น การตลาด การบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์ด้านการขาย B2B, สินค้า Gadgets/it หรืออิเล็กทรอนิกส์ อย่างน้อย 2 ปี
- มีความเข้าใจธุรกิจ Dealer, Modern Trade, และ Corporate Account
- มีทักษะเจรจาต่อรอง การปิดการขาย และการทำ Proposal/Pitching
- ทำงานภายใต้แรงกดดันและเป้าหมายได้ดี
- ใช้ Excel, PowerPoint, CRM และ ERP ได้

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยขยัน
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เลี้ยงดูพ่อแม่
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : หัวหน้าจัดซื้อ (ต่างประเทศ)

ลักษณะงาน

- บริหารทีมจัดซื้อต่างประเทศ เพื่อให้การดำเนินงานสอดคล้องกับนโยบายของบริษัทและดำเนินงานอย่างมีประสิทธิภาพ
- ประสานงานกับผู้ส่งสินค้าและผู้รับสินค้าสำหรับสินค้านำเข้า
- วิเคราะห์และเจรจาต่อรองราคาสินค้า เมื่อเ็นไปการชำระเงิน และระยะเวลาในการจัดส่งกับซัพพลายเออร์ต่างประเทศ
- ตรวจสอบและจัดทำรายงานการจัดส่งเข้าจะตรงเวลา
- ตรวจสอบการปฏิบัติงานของฝ่ายจัดซื้อเป็นไปตามขั้นตอนในการทำงาน
- จัดทำโครงการประหยัดต้นทุน ปรับโลจิสติกส์ และการจัดซื้อให้มีประสิทธิภาพ
- วางกลยุทธ์การลดต้นทุนสอดคล้องกับเป้าหมายการดำเนินงาน
- รายงานผลการดำเนินงานจัดซื้อ เกี่ยวกับปัญหาและความเสี่ยง พร้อมเสนอแนวทางแก้ไขและแผนการปรับปรุง

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 28 – 40 ปี
- ประสบการณ์อย่างน้อย 5 ปีด้านการจัดซื้อต่างประเทศ และอย่างน้อย 2 ปีในตำแหน่งหัวหน้างาน
- ประสบการณ์ในธุรกิจการค้าจะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- ทักษะภาษาอังกฤษที่ดีเยี่ยม (พูด เขียน และฟัง)
- ทักษะการสื่อสาร การเจรจาต่อรอง และมนุษยสัมพันธ์ที่ดีเยี่ยม
- ความสามารถในการเป็นผู้นำที่ดี มีทัศนคติเชิงรุกและทักษะการแก้ปัญหา
- ประสบการณ์ในการจัดการโครงการเพิ่มประสิทธิภาพต้นทุนหรือโครงการประหยัดต้นทุนจะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ
- ประสบการณ์การใช้งาน Peak & Zort จะได้รับการพิจารณาเป็นพิเศษ

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยขยัน
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เลือยูนิฟอร์ม
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : Head of Sale & Marketing

ลักษณะงาน

- วางกลยุทธ์การขายและการตลาดทั้งระยะสั้น/ยาว เพื่อให้บรรลุเป้าหมายของบริษัท
- บริหารยอดขายทุกช่องทาง (หน้าร้าน, E-commerce, Wholesale, Online Marketplace, Social Media)
- ดูแลและบริหารทีม Sales Executive, Sales E-commerce, Wholesale, Marketing, Content, Graphic, และ Digital Marketing
- สร้าง KPI ให้แต่ละทีมและติดตามผล
- วางแผนแคมเปญโฆษณา โปรโมชัน การเปิดตัวสินค้าใหม่
- สร้างกลยุทธ์ Branding วิเคราะห์ยอดขาย ข้อมูลลูกค้า พฤติกรรมผู้บริโภค
- เสนอปรับปรุงสินค้า ช่องทางการขาย และการสื่อสารการตลาด

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 30-40 ปี
- วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีขึ้นไป ในสาขาที่เกี่ยวข้อง เช่น การตลาด การบริหารธุรกิจ การจัดการ การขาย หรือสาขาอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง
- ประสบการณ์บริหารฝ่ายขายและการตลาดรวมกัน 5-7 ปีขึ้นไป
- มีประสบการณ์ในธุรกิจ IT, Gadget, Consumer Electronics หรือ E-commerce จะพิจารณาเป็นพิเศษ
- มีความเข้าใจทั้งด้านกลยุทธ์ขายและกลยุทธ์ดิจิทัล (Omnichannel)
- ทักษะการเจรจาต่อรอง การนำเสนอ และการบริหารทีม
- ภาษาอังกฤษดี สามารถสื่อสารกับ Supplier ต่างประเทศได้

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยขยัน
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เสือยูนิฟอร์ม
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง



1
อัตรา

WE'RE HIRING

Join Our Team



ตำแหน่ง : Wholesale Manager

ลักษณะงาน

- กำหนดเป้าหมายและกลยุทธ์การขายส่งให้สอดคล้องกับเป้าหมายรวมของบริษัท
- วิเคราะห์แนวโน้มตลาด พฤติกรรมลูกค้า และกิจกรรมของคู่แข่งเพื่อปรับปรุงกลยุทธ์
- วางแผนการส่งเสริมการขาย โปรมอชั่น และกิจกรรมทางการตลาดสำหรับช่องทางค้าส่ง
- บริหารจัดการทีมงานขาย ประเมินผลการปฏิบัติงาน และให้ข้อเสนอแนะเพื่อปรับปรุง
- สร้างแรงจูงใจและบรรยากาศการทำงานที่ดีภายในทีม
- สร้างและรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้ารายสำคัญ (Key Accounts) และลูกค้าใหม่
- เยี่ยมลูกค้าและนำเสนอสินค้าหรือบริการใหม่ ๆ แก้ไขปัญหาและข้อร้องเรียนของลูกค้า
- ติดตามยอดขาย ผลการดำเนินงาน จัดทำรายงานการขาย วิเคราะห์ข้อมูล เพื่อนำเสนอต่อผู้บริหาร

ระดับเงินเดือน
ตามตกลง

คุณสมบัติ

- ไม่จำกัดเพศ อายุ 28 - 40 ปี
- วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีในสาขาที่เกี่ยวข้อง เช่น การตลาด การบริหารธุรกิจ หรือสาขาอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์ตรงในงานขายส่งอย่างน้อย 3-5 ปี และประสบการณ์ในการบริหารทีมขาย หรือการเป็นผู้นำทีม
- มีความสามารถในการวางแผนกลยุทธ์การขาย กำหนดเป้าหมาย และติดตามผล
- มีความเข้าใจอย่างลึกซึ้งในตลาดค้าส่ง พฤติกรรมลูกค้า และคู่แข่ง
- สามารถใช้โปรแกรมคอมพิวเตอร์พื้นฐาน เช่น Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint) และโปรแกรม CRM
- มีภาวะผู้นำสูง มีความรับผิดชอบ และสามารถทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดี
- มีมนุษยสัมพันธ์ดีเยี่ยม สามารถสร้างและรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าและทีมงาน

สวัสดิการ

- ✓ เบี้ยยังชีพ
- ✓ ประกันสังคม
- ✓ โบนัสประจำปี
- ✓ ปรับเงินเดือน (ช่วงผ่านทดลองงาน)
- ✓ ปรับเงินเดือนประจำปี
- ✓ ส่วนลดซื้อสินค้าของบริษัทฯ (กรณีทำงานครบ 6 เดือน)
- ✓ เงินช่วยเหลือพนักงานในโอกาสต่างๆ
- ✓ วันหยุดนักขัตฤกษ์ 15 วัน/ปี
- ✓ เลื่อนขั้น/เลื่อนตำแหน่ง
- ✓ งานเลี้ยงปีใหม่และของขวัญปีใหม่





รับสมัครพนักงาน



GRAPHIC DESIGN

BYD ส.อรุณ นครสวรรค์

จำนวน 2 อัตรา

คุณสมบัติ

- ▶ ไม่จำกัดเพศ อายุ 23 ปี ขึ้นไป
- ▶ วุฒิการศึกษา ระดับปวส/ปริญญาตรีขึ้นไป
- ▶ สามารถใช้โปรแกรมคอมพิวเตอร์ได้
Adobe Photoshop / Illustrator / canva/อื่นๆ
- ▶ มีประสบการณ์การทำงานจะพิจารณาเป็นพิเศษ

เอกสารใช้สมัครงาน

- ▶ สำเนาบัตรประชาชน
- ▶ วุฒิการศึกษา
- ▶ สำเนาทะเบียนบ้าน
- ▶ รูปถ่าย 2 ใบ

สนใจสมัครงาน

086-929-1034 คุณเล็ก

สมัครด้วยตัวเองที่โชว์รูม BYD ส.อรุณ นครสวรรค์

เปิดรับสมัคร !!

พนักงานขาย พนักงานขับรถ

VISION
สร้างสรรค์ทุกการมองเห็น



SALE EXECUTIVE

QR CODE

แบบฟอร์มออนไลน์



Wow!

เงินเดือน 15,xxx++

ต้องมาสมัครแล้วใหมอะ....

คุณสมบัติ

- อายุ 18-35 ปี ไม่จำกัดเพศ
- วุฒิการศึกษา ม.3 ขึ้นไป
- ไม่จำเป็นต้องมีประสบการณ์
- มีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี
- สามารถทำงานเป็นทีมได้

สวัสดิการ

- หยุดทุกวันเสาร์ / วันนักขัตฤกษ์
- มีประกันสังคม
- เงินค่าคอมมิชชั่น
- สวัสดิการมากมาย
- มีชุดยูนิฟอร์มครบปี แจกฟรี

ถ้าสนใจ

โทรสอบถามได้ที่

081-973-2367

083-000-2775



TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานรักษาความปลอดภัย (รปภ.)



คุณสมบัติ

- เพศชาย อายุ 28-45 ปี
- วุฒิ ม.3 ขึ้นไป
- มีใจรักงานบริการ, มีมนุษยสัมพันธ์ดี



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้เคียงเสนาเขาขาด)

แผนกบุคคล 056-231919

TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานแม่บ้าน

คุณสมบัติ

- เพศหญิง อายุ 20-45 ปี
- ไม่จำกัดวุฒิ มีประสบการณ์



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง
ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้โลตัสเขาขาด)

แผนกบุคคล 056-231919

TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานล้างรถ

คุณสมบัติ

- เพศชาย อายุ 22 ปีขึ้นไป
- ไม่จำกัดวุฒิ จบรายนต์ได้ มีใบขับขี่



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต้านครสวรรค์1981 (ใกล้ไฮตัสเขาขาด)

แผนกบุคคล

056-231911-6

TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานอะไหล่

คุณสมบัติ

- เพศชาย อายุ 25 ปีขึ้นไป วุฒิมัธยมศึกษา ปวช. ขึ้นไป
- จักรยานยนต์ได้ มีใบขับขี่รถยนต์
- มีความรู้เกี่ยวกับช่างยนต์ เบื้องต้น
- มีความรู้ Microsoft Office



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้โลตัสเขาขาด)

แผนกบุคคล

056-231919

TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานช่างยนต์

คุณสมบัติ

- เพศชาย อายุ 22 ปีขึ้นไป
- วุฒิการศึกษา ปวส.ช่างยนต์
- สามารถขับรถยนต์ได้ (มีใบอนุญาตขับรถ)



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้โลตัสเขาขาด)

แผนกบุคคล 056-231919

เปิดรับสมัครงาน

พนักงาน Call Center

คุณสมบัติ

- เพศหญิง อายุ 22 ปีขึ้นไป
- สำเร็จการศึกษา ปวส.-ปริญญาตรี ทุกสาขา
- มีทักษะในการพูดคุย เจรจากับลูกค้า
- มีใจรักงานบริการ



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต้านครสวรรค์1981 (ใกล้เคียงสพานางาด)

เปิดรับสมัครงาน

เจ้าหน้าที่ความปลอดภัย (จป.วิชาชีพ)



คุณสมบัติ

- 1 ปริญญาตรี สาขาอาชีวอนามัย และความปลอดภัย หรือมีใบจป.วิชาชีพ
- มีประสบการณ์ทำงานด้านความปลอดภัย
- มีความรู้พื้นฐานด้านกฎหมายความปลอดภัย
- สามารถฝึกอบรมเรื่องความปลอดภัยแก่ พนักงานได้

สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต้านครสวรรค์1981 (ใกล้เคียงตลาด)

เปิดรับสมัครงาน

เจ้าหน้าที่ลูกค้าสัมพันธ์

คุณสมบัติ

- เพศหญิง อายุ 22 ปีขึ้นไป
- สำเร็จการศึกษา ปวส.-ปริญญาตรี ทุกสาขา
- มีทักษะในการพูดคุย เจรจากับลูกค้า
- มีใจรักงานบริการ



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง
ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้เคียงสพานางาด)

TOYOTA
นครสวรรค์
1981

เปิดรับสมัครงาน

พนักงานขาย

คุณสมบัติ

- มีประสบการณ์งานขาย
- มีประสบการณ์ด้านการทำโซเชียล
ทำเพจ Facebook จะพิจารณาเป็นพิเศษ

รายได้ดี!! คอมมิชชั่นเยอะ



สามารถสมัครได้ด้วยตนเอง

ที่โชว์รูมโตโยต่านครสวรรค์1981 (ใกล้โลตัสเขาขาด)

แผนกบุคคล

056-231911-6



บิกซี เปิดรับสมัครพนักงาน Sales Executive

สมัคร สัมภาษณ์ ทราบผลทันที!

เปิดรับสมัครทั่วประเทศ!

คุณสมบัติ

ประจำสาขา นครสวรรค์ 2

- วุฒิมัธยมศึกษา ม.3 ขึ้นไป
- อายุไม่เกิน 45 ปี
- สามารถใช้รถจักรยานยนต์ในการปฏิบัติงานได้
- มีใบอนุญาตขับขี่รถจักรยานยนต์
- บุคลิกภาพดี ชอบการเจรจาต่อรอง
- มีประสบการณ์งานขายจะพิจารณาเป็นพิเศษ

สวัสดิการ



ค่าคอมมิชชั่น



ค่าเดินทาง



ค่ารักษาพยาบาล



กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ



ยูนิฟอร์มพนักงาน

รายได้เฉลี่ย **18,000++**
(ไม่รวมคอมมิชชั่น)

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม

#สมัครงานบิกซีฟรี ไม่มีค่าใช้จ่าย

HR นครสวรรค์ 2

096-6581119



ลงทะเบียนสมัครงาน

รับสมัครพนักงาน ช่างเชื่อม 1 อัตรา

- เพศชาย
- อายุ 20 - 40 ปี
- ไม่จำกัดวุฒิ
- 400-500/วัน

สนใจติดต่อ / สอบถามเพิ่มเติมได้ที่
080-7078129 วิทยาลัย

