

สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



อาชีพอิสระด้านความงาม



ช่างเสริมสวย



ช่างนวดแผนไทย



ช่างแต่งหน้า



ช่างสปา



ช่างเพนท์เล็บ



Publish Career File to Online

เพิ่มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

“ผู้ที่

จะประกอบอาชีพกลุ่มนี้

ควรจะเป็นคนใฝ่รู้ หูตากว้าง รักสวยรักงาม

และควรเตรียมความพร้อม คือ เข้ารับการอบรม

จากสถาบันเสริมสวยที่มีชื่อเสียง

ซึ่งไม่จำกัดวุฒิการศึกษา

ของผู้เรียน”



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่างเสริมสวย



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

อาชีพอิสระด้านความงาม

ช่างเสริมสวย

ผู้ปฏิบัติงานอาชีพนี้ จะปฏิบัติหน้าที่เสริมสวยครบวงจร ตั้งแต่การแต่งหน้า การแต่งผม การดูแลผิวพรรณ การนวด การทำเล็บ เพื่อส่งเสริมบุคลิกลักษณะของลูกค้าให้ดีขึ้น ด้วยการดูแลผิวพรรณ โดยใช้น้ำยา ครีม หรือโคลนพิเศษ ทาและนวดเพื่อกระตุ้นการหมุนเวียนของโลหิต ทำให้ผิวหนังชุ่มชื้น ชะลอรอยย่น ขจัดริ้วรอย ดำ่างดำ บริเวณหน้า คอ แขน ขา ตลอดจนร่างกาย ด้วยการนวดน้ำมัน และอบไอน้ำ



การแต่งหน้า จัดแต่งรูปคิ้วบนใบหน้า เสริมความงาม ใช้เครื่องสำอาง ตกแต่งให้เข้ากับลักษณะงานที่ลูกค้าต้องไปปรากฏตัว

การแต่งผม ดูแลตั้งแต่ให้คำแนะนำรูปทรงของผมที่เหมาะสมกับใบหน้า ตัด หวี ตัด ย้อมสีผม ระบายสีผม สระ นวดหนังศีรษะ อบไอน้ำ หรือหมัก และการเป่าผมให้แห้ง จากนั้นแต่งให้เข้ารูปทรงตามที่ลูกค้าต้องการ

การแต่งเล็บ ให้การบริการตัดแต่งทำเล็บมือ เล็บเท้าให้สะอาด อาจทาสีตามสมัยนิยม และเคลือบเล็บให้แข็งแรง นอกจากนี้ยังต้องเตรียมจัดซื้อหาอุปกรณ์เสริมความงามทุกชนิดให้ได้คุณภาพมาตรฐาน

คุณสมบัติของผู้ประกอบการอาชีพ

ผู้ที่ประกอบอาชีพนี้ ไม่จำกัดวุฒิการศึกษา แต่ต้องมีฝีมือ และมีใจรัก อาชีพบริการเสริมความงามให้กับลูกค้า และควรมีคุณสมบัติขั้นต้นและการเตรียมตัวดังต่อไปนี้

- เข้าอบรมหลักสูตรเสริมสวยระยะสั้นจากโรงเรียนเสริมสวยที่มีชื่อเสียง 6 เดือน
- ควรเข้ารับการฝึกหัดประสบการณ์ โดยการเป็นพนักงานหรือลูกจ้างในร้านเสริมสวยประมาณ 6 เดือน - 1 ปี
- เป็นคนอ่อนน้อม มีมารยาท รู้จักกาลเทศะ และรู้จักเอาใจผู้ใช้บริการ
- เป็นคนขยัน มีความอดทน และมีความภูมิใจในอาชีพ

รายได้ของผู้ประกอบอาชีพ

ช่างเสริมสวยฝึกหัด หรือผู้ช่วยในร้านเสริมสวย อาจได้รับอัตราค่าตอบแทนเป็นเงินเดือน ประมาณเดือนละ 5,000 - 6,000 บาท

สำหรับช่างเสริมสวยที่มีความสามารถและมีฝีมือดีเป็นที่พอใจของลูกค้า จะได้รับอัตราค่าตอบแทนเป็นรายหัว โดยแบ่งรายได้กับเจ้าของกิจการ คือ

ประมาณ 40 : 60 หรือแล้วแต่เงื่อนไขการตกลงว่าจ้างกับผู้ว่าจ้าง นอกจากนี้ช่างที่มีฝีมือเป็นที่พอใจของลูกค้าอาจได้รับเงินพิเศษจากลูกค้า ตั้งแต่ 20 - 100 บาท จนถึงครึ่งหนึ่งของค่าเสริมสวย หรือบางครั้งอาจมากกว่าค่าเสริมสวย ซึ่งขึ้นอยู่กับประเภทของกลุ่มลูกค้า

ช่างเสริมสวยอาจต้องมาทำงานตั้งแต่เช้า เพื่อบริการแก่ลูกค้า และทำงานจนถึงเย็นและค่าจกนกว่าจะปิดบริการ ซึ่งอาจมีชั่วโมงทำงานวันละ 9 - 10 ชั่วโมง อาจต้องทำงานวันเสาร์ วันอาทิตย์ และวันหยุด

ผู้ประกอบการอาชีพนี้อาจทำงานในสถานที่ที่มีเครื่องปรับอากาศ การบริการงานให้ลูกค้าส่วนมากใช้เวลา 90% ยืนปฏิบัติงาน แต่ปัจจุบันการเสริมสวยบางอย่างผู้ให้บริการสามารถนั่งปฏิบัติงานได้ การเปิดบริการส่วนมากจะไม่มีปิดพักเที่ยง ดังนั้น ผู้ปฏิบัติงานอาจต้องผลัดเปลี่ยนกันไปรับประทานอาหารกลางวัน

อุปกรณ์ที่ใช้ปฏิบัติงาน มีทั้งน้ำ เครื่องใช้ไฟฟ้า ยาขัดผม สเปรย์ฉีดผมที่มีส่วนผสมของสารเคมี อาจมีฝุ่นละอองจากเส้นผม ช่างเสริมสวยอาจต้องใช้ผ้าปิดจมูกขณะปฏิบัติงาน

ในกรณีที่ผู้ประกอบการอาชีพอิสระใช้ที่พักอาศัยเป็นสถานที่ประกอบกิจการ อาจเปิดชั่วโมงบริการตามปริมาณและความพอใจของผู้ให้บริการ และผู้มาใช้บริการ ซึ่งเฉลี่ยการทำงานของช่างเสริมสวย 1 คน อาจบริการให้ลูกค้าได้ 10 - 12 คน ซึ่งแล้วแต่การเข้ามาใช้บริการการเสริมสวยแบบใด ใช้เวลาในการเสริมสวยเท่าใด

ช่างเสริมสวยอาจถูกว่าจ้างให้ไปทำงานนอกสถานที่ เช่น เสริมสวยให้เจ้าสาว หรือสถานที่ถ่ายทำภาพยนตร์ เป็นต้น

วิธีเริ่มต้นการเป็นช่างเสริมสวย

ผู้ที่จะประกอบอาชีพนี้ควรจะเป็นคนใฝ่รู้ หูตากว้าง รักสวยรักงาม และควรเตรียมความพร้อม คือ เข้ารับการอบรมจากสถาบันเสริมสวยที่มี

ชื่อเสียง ซึ่งไม่จำกัดวุฒิการศึกษาผู้เรียน ค่าเรียนหลักสูตรเสริมสวย ระยะ
เวลา 6 เดือน ประมาณ 12,000 บาท ซึ่งจะสอนทั้งภาคทฤษฎีและภาคปฏิบัติ
เช่น ม้วนผม ตัดผม ตกแต่งทรงผม รักษาเส้นผม นวดหน้า เมื่อสำเร็จแล้ว
จะได้รับประกาศนียบัตร และสามารถนำมาประกอบอาชีพในอาชีพช่างเสริม
สวยได้ เช่น ช่างแต่งผม ช่างตัดผม และช่างแต่งหน้าได้

ข้อมูลสำหรับผู้ต้องการเป็นช่างทำผมอิสระ

เงินลงทุนในการเปิดร้าน ประมาณ 100,000 บาท

- ค่าเช่าร้าน และอุปกรณ์
- วัสดุ และสาธารณูปโภค
- รายได้ ประมาณ 10,000 บาท/เดือน

อุปกรณ์

- กระจกติดฝาผนังบานใหญ่
- เก้าอี้
- โต๊ะเป่าผม
- บัดดาเลียน
- กรรไกรตัด-ซอย
- ไขมีดโกน
- ผ้าขนหนูผืนเล็ก
- หวีและแปรง
- โรลล์ม้วนผม
- เก้าอี้นอนสำหรับสระผม
- เครื่องอบผม
- เครื่องอบไอน้ำ
- เจลและโฟมใส่ผม



- นำยาตัดผม/โกนผม
- แชมพูสระผม และครีมนวดผม

แหล่งจำหน่าย แหล่งชุมชน เช่น ตลาด ห้างสรรพสินค้า หมู่บ้าน
จัดสรร อาคารชุด

วิธีดำเนินการ

- หาทำเลที่เหมาะสม ซึ่งควรอยู่ในที่ชุมชน เช่น ตลาด ห้างสรรพสินค้า
- ตกแต่งร้านให้เหมาะสมและสวยงาม เช่น ติดกระจกบานใหญ่ เดินสายไฟให้ร้านดูสว่างไสว มีปลั๊กไฟให้ใช้เสียบไดร์เป่าผม/เครื่องอบผม
- ผู้ที่จะประกอบอาชีพนี้ต้องมีพื้นฐานความรู้ด้านเสริมสวย และหมั่นฝึกฝนหาประสบการณ์ เพื่อพัฒนาฝีมือให้ทันกับแฟชั่นที่เปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา โดยขั้นแรกอาจหาความรู้จากโรงเรียนเสริมสวย ร้านเสริมสวย โดยไปเป็นลูกมือก่อนเพื่อฝึกทักษะความชำนาญ
- ควรมีการให้บริการครบวงจร เช่น นวดหน้า ชัดตัว ฯลฯ และที่สำคัญต้องบริการลูกค้าด้วยอัธยาศัยไมตรี ยิ้มแย้มแจ่มใส และบางครั้งที่ลูกค้าต้องรอคิว ควรหาหนังสือ / เปิดโทรทัศน์ / เปิดเพลงให้ลูกค้าฟัง ลูกค้าจะได้เกิดความเพลิดเพลินและประทับใจกับการบริการของทางร้าน
- ให้ความสำคัญในเรื่องความสะอาดของร้าน และเครื่องมือที่ใช้ด้วย

ข้อดีในอาชีพ

ตลาดแรงงานสำหรับผู้สนใจประกอบอาชีพนี้ ยังเปิดกว้าง ร้านเสริมสวยแบ่งออกเป็นหลายประเภท และหลายระดับ เพื่อบริการกลุ่มเป้าหมายทุกกลุ่มตามสภาพเศรษฐกิจ เช่น กลุ่มวัยรุ่น กลุ่มวัยทำงาน กลุ่มผู้บริหารระดับสูง และกลุ่มแม่บ้าน นอกจากนี้ วัยรุ่นทั้งหญิงชายหันมาให้ความสนใจในเรื่องการตกแต่งแบบผมกันเป็นจำนวนมากขึ้น และเข้ารับการตัดแปลงกัน

เป็นประจำเพื่อให้ก้าวทันตามแฟชั่นจากต่างประเทศ

ทัศนคติของผู้ใช้บริการด้านเสริมสวยในปัจจุบันค่อนข้างเปลี่ยนไป คือเข้ารับบริการเป็นประจำอย่างสม่ำเสมอ และนอกจากใช้บริการตกแต่งความสวยงามของทรงผม ยังมารับบริการเสริมความงามต่างๆ ที่สถานเสริมสวย บริการได้ครบวงจร เช่น นวดหน้า ชัดผิวพรรณด้วยสมุนไพร ด้วยกลิ่นหอม อาน้ำนม อบไอน้ำ นวดตัว แต่งหน้า ให้กับเจ้าบ่าวเจ้าสาว ผู้รับปริญญา นอกจากนี้ ช่างผมสตรีสามารถตัดผมให้สภาพบุรุษได้ด้วย ในวัยรุ่นชายก็เข้ารับการตัดผมดูแลผมจากร้านเสริมสวยที่วัยรุ่นหญิงใช้บริการเช่นกัน ในทำนองเดียวกัน ช่างผมบุรุษได้ทำงานเป็นช่างตัดแต่งผมให้แก่ผู้ใช้บริการที่เป็นสตรีกันมากขึ้น และอยู่ในความนิยม ดังนั้น บุรุษก็สามารถทำงานเป็นช่างตัดแต่งผมสตรีได้

ปัจจุบันร้านเสริมสวยครบวงจรได้ขยายการเปิดในทำเลธุรกิจ เช่น ในอาคารสำนักงานให้เช่า และที่อยู่อาศัยคอนโดมิเนียม บริเวณโรงแรม บริเวณซูเปอร์มาร์เก็ต เพื่ออำนวยความสะดวกต่อผู้ที่ทำธุรกิจ หรือพนักงานขององค์กรเหล่านั้น ทำให้ความต้องการทางด้านปริมาณของช่างเสริมสวยขยายตัวมากขึ้น

II แนวทางการพัฒนาอาชีพ

โดยทั่วไปจำนวนช่างเสริมสวยที่ต้องการในร้านเสริมสวยขนาดกลาง อาจต้องการประมาณ 5 คนขึ้นไป ส่วนในร้านขนาดใหญ่อาจต้องการช่างมากกว่า 10 คนขึ้นไป และร้านเสริมสวยต่างต้องหาช่างเสริมสวยมาหมุนเวียนทดแทนผู้ออกไปทำงานให้แก่ร้านเสริมสวยแห่งอื่น หรือไปเปิดกิจการของตนเองตลอดเวลา แต่บางรายก็อาจหมุนเวียนกลับมาอีก เนื่องจากอาชีพช่างเสริมสวยเป็นอาชีพที่หางานทำได้ไม่ยากนัก และถ้าหากมีฝีมือเป็นที่นิยมของลูกค้า ก็จะถูกชักชวนจากเจ้าของกิจการและได้รับค่าจ้างสูง แต่ช่างเสริมสวยต้อง

หมั่นหาความรู้เพิ่มเติม และติดตามความเปลี่ยนแปลงของแฟชั่นอยู่ตลอดเวลา เพื่อให้สามารถบริการได้ถูกใจลูกค้า

นอกจากนี้ในโรงเรียน หรือสถาบันสอนเสริมสวยที่มีชื่อเสียง นักเรียนเสริมสวยที่เรียนสำเร็จแล้ว จะได้รับการจองตัวจากร้านเสริมสวย ทั้งในประเทศและต่างประเทศไปเป็นพนักงานหรือช่างประจำร้าน

ในกรณีที่ต้องการเปิดกิจการเสริมสวยด้วยตนเอง อาจใช้บ้านเป็นร้านเสริมสวย ซึ่งใช้งบประมาณตั้งแต่ 5 หมื่นบาทขึ้นไป ถ้าร้านเสริมสวยขนาดเล็กถึงกลางที่มีช่างเสริมสวยหลายคนอาจใช้งบประมาณในการจัดร้านประมาณ 1 - 2 แสนบาท และสามารถได้เงินค้ำหนุนเร็ว ซึ่งขึ้นอยู่กับความขยัน การบริการ และมีมือของช่างเสริมสวย

ผู้ประกอบการอาชีพนี้ ถ้ามีฝีมือและพัฒนาฝีมือของตนเองตลอดเวลา อาจพัฒนาตนเองเป็นช่างเสริมสวยประจำสตูดิโอ กองถ่ายภาพยนตร์ หรืองานแสดงแบบเสื้อ ซึ่งจะมีค่าตอบแทนค่อนข้างสูง

ช่างเสริมสวยไม่ควรหยุดนิ่ง ควรหาเทคนิคใหม่เกี่ยวกับการเสริมสวยที่ทันสมัยมาบริการลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ เพื่อจูงใจลูกค้าให้มาใช้บริการเป็นการประจำ ส่วนมากผู้ประกอบการอาชีพนี้มักจะไม่เปลี่ยนอาชีพ แต่อาจทำธุรกิจเสริมที่เกี่ยวข้องเนื่องกับความงามเสริม คือเป็นตัวแทนขายเครื่องสำอางหรือเครื่องประทินผิวพรรณ ตลอดจนเครื่องประดับตกแต่งผม หรือตัวแทนจำหน่ายสินค้าอุปโภคบริโภคอื่นๆ

ช่างเสริมสวยผู้มีความสามารถ ขยัน อุทิศเสียสละ จะเป็นเจ้าของกิจการของตนเองได้ในเวลาอันรวดเร็ว โดยการเลือกทำเลในการเปิดร้านที่เหมาะสม หรืออาจเปิดร้านในหมู่บ้านและปฏิบัติงานเพียงคนเดียวก็ได้ หรือเปิดโรงเรียนเสริมสวยของตนเอง ซึ่งมีช่างเสริมสวยที่ประสบความสำเร็จในอาชีพนี้เป็นจำนวนมาก



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่างแต่งหน้า



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

ช่างแต่งหน้า

ลักษณะงานอาชีพ

อาชีพการแต่งหน้านั้นน่าตื่นเต้น มีความเป็นอิสระ และหลากหลาย คุณจะพบกับความท้าทายทุกๆ วัน การแต่งหน้ามีความนิยมเพิ่มมากขึ้นทุกวัน สังเกตได้จากทางทีวี โปสเตอร์โฆษณาต่างๆ ตามหนังสือแมกกาซีน รวมทั้งทางอินเทอร์เน็ตด้วย ทำให้โอกาสในการหางานเกี่ยวกับการแต่งหน้าเพิ่มขึ้นด้วย

อาชีพช่างแต่งหน้านี้คุณสามารถทำงานได้ทั่วโลก ทุกๆ วัน งานที่ทำ อาจจะเป็นการสร้างบุคลิกให้ตัวละครต่างๆ ในภาพยนตร์ หรือมิวสิควิดีโอ หรือเป็นการแต่งหน้าให้ออกมาตามมุมมองของลูกค้า (ทั้งทางด้านความงดงาม และทางด้านเทคนิค) สำหรับงานเดินแฟชั่น หรือว่างานถ่ายแบบโฆษณา ด้วยความเชื่อมั่นว่าอาชีพนี้เป็นงานที่เกี่ยวกับการเติมเสน่ห์ ความสวยงาม โดยธรรมชาติแล้วจัดเป็นเรื่องสุดยอดที่ได้เห็นผลงานของตนที่ปรากฏบนหน้า

ที่มา: วิกิพีเดีย

รับรอง
ช่วย ✨
๖๖%๖๖%



ที่มา: วิกิพีเดีย

สงวนลิขสิทธิ์ © 2015

นางแบบปกนิตยสาร หรือว่าได้เห็นชื่อของตนปรากฏบนรายชื่อเครดิตบนจอภาพยนตร์ แต่ว่าเบื้องหลังความสำเร็จนั้นเต็มไปด้วยงานที่หนัก และบางครั้งอาจต้องทำงานติดต่อกันเป็นเวลานานๆ หรือพูดตรงๆ ว่าเป็นธุรกิจในการสร้างสรรค์ซึ่งคุณจะต้องทำงานอย่างหนัก เพื่อให้ผลงานออกมาดูดีที่สุดในที่สุด

คุณลักษณะ: ฟู๊ปรากอบอาชีพ

ช่างแต่งหน้าที่เก่ง จะสามารถทำให้คนที่ไม่สวยดูมีสง่าราศีขึ้นมาทันที คนที่สวยอยู่แล้วก็จะสวยมากขึ้น ส่วนคนที่สวยมากอยู่แล้ว ก็จะทำให้ดูสวยผิดมนุษย์ขึ้นมาทันที

ช่างแต่งหน้าต้องคิดค้นวิธีแก้ปัญหาเชิงสร้างสรรค์ตลอดเวลา ซึ่งจัดเป็นความท้าทายมาก รวมทั้งต้องแข่งขันกันในวงการ ต้องใช้เทคนิคและความชำนาญเข้ามาช่วย ต้องเปลี่ยนแปลงหน้าตาและรูปร่างของนางแบบเพื่อให้ช่างภาพและสไตลิสต์สามารถถ่ายภาพได้อย่างลื่นไหลตรงตามวัตถุประสงค์ จะต้องทำงานร่วมกับผู้คนหลากหลาย เช่น นางแบบ นายแบบ บุคคลมีชื่อเสียง รวมทั้งบุคคลทั่วๆ ไปด้วย ดังนั้นความชำนาญในการเข้าสังคมจึงเป็นสิ่งสำคัญในอาชีพนี้ รวมทั้งมีทักษะในการทำงานเป็นทีม สามารถยืดหยุ่นและปรับตัวเข้ากับสถานการณ์ต่างๆ ได้



แต่งหน้าให้ดูสวยและดูดีขึ้นจึงจำเป็นต้องอาศัยฝีมือพอสมควร โดยเฉพาะอย่างยิ่ง งานแต่ง งานที่คู่บ่าว-สาวจะเก็บรูปถ่ายเอาไว้นานแสนนาน เจ้าสาวบางคนถ่ายรูปออกมาเห็นใบหน้าขาว ราวลอยออกมาจากรูป หรือบางคนหน้าขาวคอดำ ดังนั้น ช่างแต่งหน้าควรทราบว่า การแต่งหน้านั้นแต่งเพื่อจุดประสงค์ใด เพื่อบันทึกวิดีโอ ถ่ายสไลด์ หรือถ่ายภาพปกติ ช่างแต่งหน้าฝีมือชั้นเทพจะเน้นแสงเงา จัดโทนสี และทำภาพลวงตา ให้คนที่โครงสร้างใบหน้าเป็นกระดูก โหนกแก้มสูง หรือกรามใหญ่ ปากหนา กลับดูใบหน้ากลมกลืน และปากสวยได้รูป ลบส่วนเกิน เพิ่มส่วนเด่นได้เป็นอย่างดี

งานโดยทั่วไปอาจจะเป็นงานง่ายๆ แต่งหน้านายแบบ นางแบบสำหรับแคทวอล์ก สิ่งที่สำคัญที่สุดที่ต้องทำควบคู่กันไปคือการเข้าสังคม เพื่อสร้างช่องทางในวงการควบคู่ไปพร้อมกับการทำงานปกติ

ที่สำคัญอย่าคิดว่าอาชีพนี้วัดคุณค่ากันตรงๆที่ทำแล้วจะต้องได้เงินเสมอไป เพราะการที่จะรับงานหรือไม่รับงาน บางครั้งขึ้นอยู่กับอารมณ์ซึ่งไม่สามารถบอกได้ เช่น งานนี้ชอบอาจจะยอมไปแต่งหน้าให้ฟรีเนื่องจากอาชีพแต่งหน้า หรือ Make up Artist ถือเป็นงานศิลปะอย่างหนึ่งที่ไม่จำเป็นต้องแปรผันให้กลายเป็นเงินเสมอไป แค่ออแปรผันให้กลายเป็นผลงานที่ติดตัวเราไปตลอดชีวิตก็มีความสุขแล้ว เพราะการที่คนอยากสวยแล้วเรียกใช้บริการจากศิลปะปลายฟุ้งกัน ดินสอของตน ถือว่าเป็นเกียรติอย่างหนึ่งที่คนคนนั้นให้ความเชื่อมั่นในฝีมือของตน สิ่งเหล่านี้นำมาซึ่งความสุขที่ได้จากศิลปะของอาชีพนี้ที่สามารถบรรจงปรุงแต่งให้คนคนหนึ่งกลายเป็นคนสวยและดูดี

เมื่อเอ่ยถึงอาชีพแต่งหน้า คนส่วนใหญ่มักมองว่าเป็นอาชีพของสาวประเภทสอง และทุกครั้งที่ได้มีโอกาสลงลายเส้นวาดคิ้ว ปาก ด้วยดินสอฟุ้งกัน แต่งแต้มสีสันทนใบหน้าด้วยเฉดสีต่างๆ ผู้หญิงพันธุ์แท้เต็มร้อยยังคงยกนิ้วให้สาวประเภทสอง เพราะความที่สาวประเภทสองมีความอ่อนหวาน และความแข็งแกร่งอยู่ในคนคนเดียวกัน ทำให้งานที่ต้องอาศัยความละเอียดอ่อนสาวประเภทสองก็ทำได้เกินผู้หญิงพันธุ์แท้ ต่อมาเมื่อต้องทำงานที่อาศัยแรงกาย

มากๆ อย่างเช่นการทำ Body Paint พวกนี้ก็ทำได้โดยไม่รู้จักรหนักเหนื่อย เพราะด้วยพลังที่มีอยู่เหลือเฟือเมื่อเทียบกับผู้หญิงพันธุ์แท้ด้วยตัวเอง

แต่สิ่งหนึ่งที่ไม่สามารถมองข้ามได้ สำหรับคนที่เบนเข็มเข้ามาสู่อาชีพ Make up Artist คือ การทำอย่างไรให้คนรอบข้างยอมรับเรา เพราะปัจจุบันอาชีพช่างแต่งหน้าในแต่ละวันมีเข้ามาแจ้งเกิดอยู่ในวงการเยอะมาก ซึ่งลูกค้าสามารถมีทางเลือกมากขึ้นในการจะใช้บริการกับช่างแต่งหน้าคนไหนก็ได้ ศาสตร์ในการเรียนรู้ที่จะอยู่ร่วมกับผู้อื่นในสังคมจึงมีความสำคัญไม่แพ้ศาสตร์ศาสตร์ต่อวิชาชีพ ทั้งในเรื่องการทำงานที่ต้องตรงต่อเวลา ไม่พูดมาก เพราะการพูดมากบางครั้งทำให้คนอื่นเสียหาย ควรพูดในสิ่งที่ควรพูด เนื่องจากเป็นอาชีพที่ต้องใกล้ชิดกับทุกคน รวมทั้งดารานักแสดงจากค่ายนั้น ค่ายนี้ ทำให้ต้องระมัดระวังในเรื่องของการใช้คำพูด

ข้อจำกัดในอาชีพ

งานโดยทั่วไปจะไม่ได้ส่งตรงๆ แต่รับงานผ่านนายหน้าหรือผ่านโมเดลลิ่ง ดังนั้นคุณสามารถเลือกงานที่ทำแบบอิสระได้ แต่รายได้ไม่สม่ำเสมอ ต้องหมั่นหางานเพิ่มเอง ด้วยการโฆษณาในเว็บเพื่อหางานเสริม ซึ่งจะมีมากในช่วงรับปริญญา

วิธีเริ่มต้นอาชีพ

ควรสมัครเรียนคอร์สการแต่งหน้ากับโรงเรียนเมคอัพ เริ่มตั้งแต่คอร์สแต่งหน้าขั้นพื้นฐาน มีขั้นตอนการแต่งหน้า ซึ่งประกอบด้วย การเตรียมผิว Skin Care Base Primer Sun Screen การรองพื้นให้หน้าดูเป็นธรรมชาติ และไม่แบน การใช้คอนซีลเลอร์ชนิดต่างๆ การเลือกใช้ชนิดของแป้ง และการลงแป้งให้ติดทนนาน การปิดแก้มและสร้างโครงหน้า การแต่งรูปปากให้ได้รูป การใช้สีที่เปลือกตา การวาดคิ้วให้เข้ากับรูปหน้า การวาดไลเนอร์และแต่งขนตา

การแก้ไขโครงหน้า แต่งหน้าเจ้าสาว ตามต่อมด้วยคอร์สการแต่งหน้าเข้า
กล้อง การแต่งหน้าอ้างอิงวัฒนธรรม การแต่งผม เครื่องแต่งกาย และการ
แต่งหน้าจำพวกหน้าผี หัวล้าน ตัดหนวด ทำแผล และการ Paint หน้า
ตามตัว ตามร่างกาย

ขณะเดียวกันก็พึงรำลึกด้วยว่า อาชีพช่างแต่งหน้าต้องอาศัยพรสวรรค์
แต่ถ้าขาดพรสวรรค์สิ่งที่ต้องมีคือพรแสวงในการฝึกฝนอย่างมาก จึงจะประสบ
ความสำเร็จ

II แนวทางพัฒนาอาชีพ

ช่างแต่งหน้าจะต้องศึกษาลักษณะงานในแต่ละประเภท เพื่อความ
พร้อมก่อนการปฏิบัติงาน ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยของการทำงานในสายงานธุรกิจ
บันเทิงทุกประเภท เช่น การแต่งหน้าเพื่อการถ่ายทำละครโทรทัศน์ ภาพยนตร์
ภาพยนตร์โฆษณา รายการโทรทัศน์ การถ่ายทำภาพนิ่ง แฟชั่นโชว์ ละคร
เวที รวมถึงนิตยสาร และสื่อสิ่งพิมพ์อื่นๆ ซึ่งแต่ละประเภทจะแตกต่างกัน
ไม่ใช่ทำงานอยู่อย่างเดียวโดยปราศจากความหลากหลาย ซึ่งอยู่ที่เคล็ดลับ
และเทคนิคของช่างแต่งหน้าแต่ละคนที่จะนำมาดัดแปลงใช้ตามประสบการณ์
และทักษะของช่างแต่งหน้าแต่ละคนซึ่งแตกต่างกันไป

ข้อมูลเพิ่มเติม

ผู้ใช้บริการช่างแต่งหน้ามักนิยมบอกกันปากต่อปาก ซึ่งมีความน่าเชื่อถือ
มากกว่าเห็นจากรูปถ่ายโฆษณา ดังนั้นถ้าคุณทำงานสุดฝีมือทุกครั้ง ไม่พูด
มาก สุภาพ ใช้เครื่องสำอางยี่ห้อดี ราคาพอสมควร ก็จะส่งผลให้ชื่อเสียง
ขจรไกลได้งานทำสม่ำเสมอไม่ต้องพึ่งเอเยนต์

สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่างนวดแผนไทย



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

ช่างนวดแผนไทย

นวดแผนไทย เรียกได้ว่าเป็นศิลปะหรือศาสตร์ชนิดหนึ่งของเมืองไทยเลย และได้รับความสนใจทั้งคนไทยและชาวต่างชาติอย่างมากมาย ในวงการทางแพทย์ต่างก็ให้การยอมรับว่า การนวดเหล่านี้เป็นการบรรเทาอาการปวดเมื่อยกล้ามเนื้อได้เป็นอย่างดี และยังสามารถช่วยรักษาบำบัดโรคภัยบางชนิดได้อีกด้วย หากได้รับการนวดแบบถูกวิธีตามหลักสูตร เพราะท่านที่ได้ทำการศึกษาหลักสูตรการนวดแผนไทย จะต้องทำการศึกษาในเรื่องของหลักกายวิภาคและสรีระร่างกายของคน ซึ่งเป็นส่วนสำคัญ เพราะในขณะที่ให้บริการนวดกับลูกค้า จะสามารถเข้าใจจุดปวดเมื่อย และนวดบรรเทาอาการของลูกค้าให้หายได้

สถาบันการแพทย์แผนไทยจัดแบ่งการนวดแผนไทย แบ่งเป็น 2 ประเภทใหญ่ๆ ได้แก่



1. การนวดแบบทั่วไป (แบบเชลยศักดิ์) คือ การนวดสำหรับสามัญชนสามัญชนหรือคนทั่วไป มักใช้มือ เท้า เข่า ศอก มีหลากหลายวิธีในการนวด มักนวดไล่จากเท้าขึ้นมาจนถึงศีรษะ ใช้การสับทอดความรู้กันภายในครอบครัว โดยการใช้การฝึกฝนและการบอกเล่า ประกอบกับประสบการณ์ที่สั่งสมของครูนวดแต่ละท่าน และทฤษฎีหลักในการนวดนั้นอ้างอิงมาจากทฤษฎี “เส้นสืบ” ที่จารึกอยู่บนผนังศาลารายในวัดโพธิ์

2. การนวดแบบราชสำนัก คือ การนวดที่หมอนวดมีความรู้เรื่องเส้นซึ่งส่วนใหญ่รับราชการเป็นคุณหลวง คุณพระ จะนวดถวายกษัตริย์ เจ้านายชั้นสูง เป็นหมอที่มีบรรดาศักดิ์ มีการเรียนการสอนสืบทอดกันมาเช่นเดียวกับการนวดแบบทั่วไป แต่อาจารย์ผู้สอนจะคัดเลือกศิษย์จากผู้สมัครเข้าเรียนเพื่อศึกษาภูมิหลังของผู้จะมาเป็นศิษย์ว่าจะเรียนได้หรือไม่ และต้องใช้เวลาเรียนนาน 3 - 5 ปี

คุณสมบัติผู้ประกอบอาชีพ

ผู้ที่ประกอบอาชีพนี้ ต้องมีพื้นฐานความรู้ด้านการนวดแผนไทยหรือผ่านการฝึกอบรมจากสถานฝึกอบรมอย่างน้อย 30 - 75 ชั่วโมง หรือ 15 - 45 วัน แล้วจึงฝึกฝนประสบการณ์เพื่อยกระดับฝีมือต่อไป เมื่อมีความรู้แล้วสามารถประกอบอาชีพได้โดยอาศัยหลักดังนี้

• รู้หลักและวิธีการนวด

การนวดแผนไทยมีคุณประโยชน์มากมาย แต่ต้องใช้ให้ถูกวิธี ผู้นวดต้องมีความรู้ทางทฤษฎี ระเบียบวินัย ข้อห้าม และข้อควรปฏิบัติต่างๆ เพื่อนำไปปฏิบัติและพัฒนาให้เหมาะสมกับบริบทของตนได้อย่างเหมาะสม วิธีการนวดที่ถูกต้องจะทำให้ผู้นวดไม่เหนื่อย และการนวดก็ได้ผลเต็มที่ มีความสะอาดและปลอดภัยทั้งผู้นวดและผู้รับการนวด

ผู้นวดต้องมีความรู้หลักการนวดที่ถูกต้อง ต้องผ่านการเรียนรู้ตำแหน่งเส้นและจุดต่างๆ โดยการนวดจะเริ่มจากการคลายเส้น และการกดจุดต่างๆ

บนร่างกาย วิธีการนวดที่ถูกต้อง เริ่มตั้งแต่ลักษณะการวางมือให้เหมาะสมกับตำแหน่งที่จะนวด เพื่อให้ใช้แรงที่เกิดนั้นลงตามจุด และมีน้ำหนักเพียงพอที่จะรักษาโรค ซึ่งการวางมือ การวางเท้า การนั่งของผู้นวดต้องเหมาะกับมือที่กดลงบนผู้ป่วย เรียกได้ว่า เป็นสัดส่วนองศา และทิศทางในการนวด ดังนั้นจึงมีหลักสอนให้จำง่ายๆ ว่า ลักษณะการนวดที่ถูกต้อง คือ “แขนตั้ง หน้าตรง องศาได้” ลักษณะหรือเทคนิควิธีการนวดแผนไทย มีวิธีการคือการกด การคลึง การบีบ การดึง การบิด การตัด การตบ การทุบ การสับ การเหยียบ ส่วนอวัยวะที่ใช้ในการนวดแบบทั่วไปได้แก่ มือ ศอก และเท้า แต่การนวดแบบราชสำนักจะใช้เฉพาะมือเท่านั้น

• รู้มารยาทในการนวด

การนวดไทยเป็นเอกลักษณ์ของไทย ที่มีวัฒนธรรมอันดีงาม การนวดจึงต้องมีมารยาทในการนวดเสมอ เนื่องจากการนวดเป็นความสัมพันธ์กันระหว่างคนสองคนโดยตรง แต่คนไทยเราไม่นิยมการถูกเนื้อต้องตัวกัน ผู้นวดต้องระวังเรื่องนี้เป็นพิเศษ โบราณจึงมีหลักเกณฑ์มารยาทในการนวดไว้ เช่น ก่อนทำการนวด ผู้นวดต้องพนมมือไหว้ระลึกถึงครูอาจารย์ผู้ประสิทธิ์ประสาทวิชาให้เรา ตั้งจิตให้เป็นสมาธิ เพื่อให้การนวดครั้งนี้สำเร็จ ถ้าเป็นการนวดแบบราชสำนัก ผู้นวดต้องยกมือไหว้ผู้ถูกนวด เพื่อขอขมาที่ต้องมีการสัมผัสร่างกายกัน ตามประเพณีและวัฒนธรรมของไทย ผู้นวดไม่ควรนั่งใกล้ชิดตัวผู้ถูกนวดมากเกินไป และเวลานวดควรระวังไม่อยู่ในลักษณะที่คร่อมตัวผู้ถูกนวด ไม่ควรหายใจรดตัวผู้ถูกนวด เป็นต้น

• มีฝีมือในการนวด

หมอนวดที่เก่งกาจอาศัยฝีมือที่มาจากการฝึกอบรมการนวด มีทั้งแบบเสียเงินและฟรี

ข้อเสียของอาชีพ

ควรรู้ข้อควรระวังเรื่องความปลอดภัยเกี่ยวกับการนวด เช่น ห้ามนวดลูกค้ำที่มีอาการเจ็บป่วยดังนี้ มีไข้ มีอาการร้อนนวมที่ข้อ กล้ามเนื้อ มีบาดแผล มีผื่นขึ้นตามตัว กล้ามเนื้อกระดูก กล้ามเนื้ออักเสบ เป็นต้น ดังนั้นก่อนที่จะนวดควรรู้ตำแหน่งเส้นและจุดอันตรายให้แน่ชัด เพราะเมื่อนวดพลาดผลที่ตามมามันอาจจะหมายถึงชีวิตลูกค้ำเลยทีเดียว ผลเสียยังอาจเกิดจากตัวผู้นวดไม่มีความชำนาญ ไม่รอบคอบ สถานที่นวดไม่สะอาด เป็นต้น

ข้อดีของอาชีพ

อาชีพผู้นวดไม่มีวันตกงาน ผลจากงานวิจัยพบว่า การนวดแผนไทยสามารถช่วยบรรเทาอาการเจ็บป่วยได้ มีประโยชน์ด้านสุขภาพ คือการนวดทำให้เกิดอาการไหลเวียนของเลือดลมดีขึ้น ช่วยผ่อนคลายกล้ามเนื้อ เส้นเอ็นพังผืด ช่วยการทำงานของข้อต่อดีขึ้น และอายุการใช้งานยาวนานขึ้นด้วยกระตุ้นระบบประสาท การตื่นตัวตอบสนองต่อสภาพแวดล้อมดีขึ้น ยังทำให้ทำงานมีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น ยังเป็นการป้องกันและบรรเทาอาการเคล็ดขัดยอกกล้ามเนื้อและข้อต่อต่างๆ เช่น ปวดหลัง ปวดไหล่ ปวดศีรษะ หลังตึง ข้อแพลง โรคอัมพฤก และอื่นๆ ทำให้รู้สึกสดชื่น แจ่มใส ผ่อนคลายจิตใจ นอกจากนี้ยังมีส่วนสร้างความสัมพันธ์ในครอบครัวและสังคม

นอกจากนี้อาชีพนวดแผนไทยเป็นที่นิยมมากในตลาดตอนนี้ ทำให้หมอนวดมีไม่เพียงพอกับความต้องการของตลาด ภาครัฐให้การสนับสนุนอาชีพนวดแผนไทย โดยให้การสนับสนุนสอนอาชีพ (ศูนย์ฝึกอาชีพฟรี) การพัฒนาวิชาชีพ (การฝึกอบรมเพิ่มเติม) และตลาดแรงงาน

วิธีเริ่มอาชีพพุด

สำหรับผู้ที่ไม่เป็น ปัจจุบันมีสถานฝึกอบรมรวมคนไทยมากมาย ทั้งภาครัฐและเอกชน เงินลงทุนขึ้นอยู่กับค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม และค่าเช่าสถานที่ในการเปิดให้บริการ (โดยทั่วไปการฝึกอบรมจากสถานฝึกอบรมจะเสียค่าใช้จ่ายประมาณ 1,000 - 3,000 บาท) ส่วนภาครัฐตามจังหวัดต่างๆ จะมีศูนย์ฝึกอาชีพฟรี ลองไปติดต่อที่กรมพัฒนาฝีมือแรงงานประจำจังหวัด ส่วนของเอกชนเป็นลักษณะคอร์สฝึกอบรมการจับเส้น หรือการเรียนจับเส้นกับหมอนวดโดยตรง โดยให้ค่าเรียนเป็นหลักสุด

ส่วนการรับงานนวด อย่างแรกที่ต้องมีคือฐานลูกค้า ถ้าเลือกนวดแบบเป็นลูกจ้างสถานประกอบการก็ตัดปัญหาตรงนี้ไปได้เลย เพราะลูกค้าจะเป็นคนเดินมาหาท่านเอง แต่สำหรับหมอนวดแผนไทยที่รับงานอิสระ ต้องทำความเข้าใจลูกค้า ให้ลูกค้าเกิดการบอกปากต่อปาก โดยเริ่มแรกท่านอาจจะรับนวดคนใกล้ตัวก่อน เช่น เครือญาติ เพื่อนบ้าน เป็นต้น หรือถ้าต้องการฐานลูกค้าที่กว้างขึ้นกว่าเดิม ก็ลองลงประกาศรับนวดแผนไทยบนเว็บลงประกาศฟรีด้วยก็ได้ โดยต้องระบุพื้นที่ที่รับงานให้ชัดเจน เพราะเว็บไซต์ลงประกาศฟรีลูกค้าจะมองเห็นประกาศทั่วประเทศ

หรือทำงานอิสระด้วยการเปิดบริการนวดที่บ้าน หรือรับจ้างนวดตามบ้าน ผู้ใช้บริการ โดยมีผู้ให้บริการเป็นเพื่อนบ้านใกล้เคียง หรือเช่าสถานที่ตามแหล่งท่องเที่ยวหรือแหล่งชุมชนเพื่อให้บริการ หรือรับจ้างนวดตามสถานประกอบการทั่วไป วัดหรือแหล่งท่องเที่ยว เงินลงทุนขึ้นอยู่กับค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรม และค่าเช่าสถานที่ในการเปิดให้บริการ ในแต่ละวันจะสามารถนวดได้เต็มที่ 8 - 10 คน



รายได้อาชีพ

ทุกวันนี้หมอนวดแผนไทยเป็นที่ต้องการของลูกค้ามาก โดยเฉพาะลูกค้าต่างชาติ หมอนวดแผนไทยถ้ามีฝีมือดีและอยู่ในแหล่งที่มีนักท่องเที่ยวมาก วันๆ หนึ่งสามารถทำเงินถึง 2,000 บาท รายได้ขึ้นอยู่กับความขยัน ฝีมือ และประเภทของผู้มาใช้บริการ เช่น ถ้าผู้มาใช้บริการเป็นชาวบ้านทั่วไป ชั่วโมงละ 50 - 100 บาท นักท่องเที่ยวตามสถานประกอบการ ค่าแนวคิดเป็น ชั่วโมงแล้วแต่ฝีมือหมอนวด โดยทั่วไปคิดชั่วโมงละ 100 - 300 บาท (อาจถูกหักค่าบริการให้แก่เจ้าของสถานที่ 20 - 30%)

II แนวทางพัฒนาอาชีพ

อาชีพนวดแผนไทยเป็นที่นิยมมากในตลาดตอนนี้ หมอนวดมีไม่เพียงพอับความต้องการของตลาด ภาครัฐให้การสนับสนุนอาชีพนวดแผนไทย โดยภาครัฐให้การสนับสนุนตั้งแต่การสอนอาชีพ (ศูนย์ฝึกอาชีพฟรี) การพัฒนาวิชาชีพ (การฝึกอบรมเพิ่มเติม) ตลาดแรงงาน ธุรกิจการนวดแผนไทยขยายตัวอย่างรวดเร็ว ปัจจุบันมีสถานให้บริการด้านการนวดแผนไทยเกิดขึ้นมากมาย ลูกค้าก็ต้องการบริการนวดแผนไทยมากขึ้นกว่าเดิม เพราะปัจจุบันคนไทยมีปัญหาเรื่องสุขภาพมาก การนวดเพื่อบำบัดหรือบรรเทาอาการปวดเมื่อยจึงเป็นที่นิยม จึงสามารถพัฒนาอาชีพให้ก้าวหน้าได้ โดยการพัฒนาฝีมือการนวด และการออกไปประกอบอาชีพที่ต่างประเทศ ซึ่งประเทศในแถบยุโรปต้องการหมอนวดแผนไทยมาก

ข้อมูลเพิ่มเติม

ผู้ที่สนใจการเรียนด้านการนวดแผนไทย สามารถเข้าอบรมหลักสูตรการนวดแบบต่างๆ ได้ที่ สมาคมแพทย์แผนไทยแห่งประเทศไทย ซึ่งมีสำนัก

งานตั้งอยู่อาคารกรมการแพทย์ 6 (DMS6) กระทรวงสาธารณสุข เลขที่ 88/23
ถนนติวานนท์ อำเภอเมือง จังหวัดนนทบุรี 11000 โทร. 0-2965-9193
โทรสาร 0-2965-9193

สถานที่ฝึกอบรมอื่นๆ ได้แก่

- ศูนย์บริการการศึกษานอกโรงเรียน ศูนย์ฝึกอาชีพกรุงเทพมหานคร
- วัดพระเชตุพนวิมลมังคลาราม หรือวัดโพธิ์
- วัดสามพระยา
- วัดมหาธาตุ
- สถาบันการแพทย์แผนไทย กรมการแพทย์ กระทรวงสาธารณสุข
- โครงการฟื้นฟูการนวดไทย
- ศูนย์พัฒนาสมรรถภาพคนตาบอดของมูลนิธิช่วยคนตาบอดแห่ง

ประเทศไทย ปากเกร็ด



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่าง แป้นท์เล็บ



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

ช่างพันเล็บ (Nail Art)

อาชีพพันเล็บ หรือ Nail Art เป็นอาชีพขายฝีมือที่ไม่ต้องลงทุนมาก และตลาดยังต้องการอีกเยอะ สามารถทำเป็นอาชีพเสริมได้สบาย เพราะเป็นอาชีพอิสระจริงๆ การประกอบอาชีพนี้ผูกขาดกับลูกค้าเพียงอย่างเดียวเท่านั้น จะพันเล็บขายจะทำเวลาไหนก็ได้ ถ้าไม่ต้องการพันเล็บจริง พันเล็บปลอมขายก็ได้ ทำรอไว้ไม่ต้องรอลูกค้า หรือหาเวลาว่างหลังเลิกงานไปเปิดแผงรับพันเล็บก็ดูดี ไม่กระทบงานหลัก

อาชีพพันเล็บมี 2 ประเภทใหญ่ๆ ด้วยกันคือ

พันเล็บปลอม - ໄວ້ขายลูกค้า วิธีนี้คนขายจะซื้อเล็บปลอมที่เป็นพลาสติกมาแล้วพันเล็บเป็นลวดลายต่างๆ แล้วแต่จะออกแบบ เตรียมໄວ້ขายให้ลูกค้าเป็นชุด ราคาชุดละเท่าไรก็ว่าไป แล้วแต่ความคิดสร้างสรรค์และความยากของลาย ลูกค้าจะซื้อเป็นชุดแล้วนำไปติดบนเล็บจริงเอง หรือแม่ค้าจะบริการติดให้ฟรีด้วยก็ได้ ถือเป็นกาปรโปรโมชั้นไปในตัว

พันเล็บจริง - ด้วยการเปิดแผงบริการพันเล็บให้ลูกค้า ส่วนมากมักจะนิยมเปิดแผงตามตลาดนัด เช่น ตลาดนัดคนเดิน ไนท์บาซ่า เป็นต้น ลูกค้าจะเดินเข้ามาให้พันเล็บเอง ประเภทนี้ค่าบริการจะแพงกว่าแบบแรกหน่อย เพราะค่อนข้างจะเสียเวลาและมีขั้นตอนเพิ่มเติมนอกจากการพันเล็บ อาทิ การตกแต่งเล็บ เป็นต้น บางร้านอาจจะให้บริการต่อเล็บด้วย ในกรณีที่ลูกค้ามีเล็บสั้นแต่อยากได้ความยาวของเล็บเพิ่ม วิธีนี้จะหล่อเล็บขึ้นรูปด้วยอะคริลิกแล้วตะโปตตกแต่งให้เป็นรูปเล็บ แม่ค้าต้องมีความชำนาญนิดนึงด้วย

รายได้จากอาชีพ

คิดเป็นมือ มือละ 80 - 100 บาท ต้นทุนตกรประมาณไม่ถึง 30 บาทต่อคน สิ่งสำคัญคืออาชีพนี้ขายฝีมือ ทำดีมีคนตั้งใจมาทำบ่อยๆ เป็นขาประจำ กลุ่มลูกค้า คือ สตรีวัยรุ่นจนถึงวัยทำงาน

วิธีเริ่มอาชีพพนักงาเลืบ

- จัดอุปกรณ์สำหรับการเปิดร้านรับเพ้นท์เลืบ
- กรรไกรตัดเลืบ
- ตะไบเลืบ (เลือกเนื้อทรายที่มีความละเอียด เลืบที่ออกมาจะได้ไม่คม)
- ใต๊ะเตี๋ยสำหรับให้ลูกค้าวางมือขณะเพ้นท์เลืบ
- แพลงขนนุ่มไว้สำหรับทำความสะอาดเลืบ
- สีทาเลืบ น้ำยาเคลือบเลืบ น้ำยารองพื้นเลืบ
- น้ำยาล้างเลืบ
- พู่กันเบอร์เล็ก เช่น เบอร์ 2 ใว้รองพื้นทาเคลือบ เบอร์ 0 และ 1 ใว้เพ้นท์ลายที่มีความละเอียด
- กลิตเตอร์ หรือสติ๊กเกอร์ตกแต่งเลืบ
- กากเพชร คริสตัล พลอยจิว และของตกแต่งอื่น แล้วแต่จะประดิษฐ์
- สำลี
- ผ้าใว้เช็ดมือ
- ครีมทามือ คลิมสลายเยี้ยหุ้มเลืบ
- เลืบปลอม

วิธีให้บริการ

หาทำเลตั้งร้าน ถ้าเป็นตลาดนัดเลือกโซนที่ไม่จอแจนัก มีบริเวณกว้างๆ พอให้ร้านของเราโดดเด่น จะปูผ้าหรือชุดใต๊ะเก้าอี้ให้ลูกค้านั่งสบาย มีใต๊ะสำหรับวางมือเพ้นท์เลืบ ใต๊ะอย่าสูงเกินไปนัก กะให้อยู่ในระดับสายตา เวลาลูกค้าวางแขน จะได้ไม่มีอาการเกร็งหรือเมื่อย

ป้ายร้านจัดเป็นสิ่งสำคัญ เพราะลูกค้าไม่รู้ว้าเราให้บริการอะไร เห็นมีสีทาเลืบวางเยอะๆ ลูกค้าอาจจะคิดว้าเป็นร้านขายอุปกรณ์แต่งเลืบก็เป็นได้ บนป้ายควรเขียนรายละเอียดบริการ พร้อมระบุราคาให้เรียบร้อย

เมื่อลูกค้าเข้าร้านชี้แจงรูปแบบการแต่งเล็บให้ลูกค้าเลือก ไม่ว่าจะ เป็นแบบช้อเล็บปลอมที่เพ้นท์รอไว้แล้ว แบบหล่อเล็บเพิ่มความยาว หรือเพ้นท์เล็บจริงโดยที่ไม่ต้องแต่งเล็บเพิ่ม

เมื่อลูกค้าเลือกบริการได้แล้วควรมีแคตตาล็อกลายเล็บให้ลูกค้าเลือก ในกรณีเป็นเล็บปลอมที่เพ้นท์ไว้รอลูกค้าเลือกช้อ ให้จัดเล็บปลอมโชว์ในกล่อง แก้วให้ลูกค้าเลือกดูตามความพอใจ

เมื่อเลือกลายและบริการได้แล้ว ให้ตะโปเล็บให้เข้ารูป ทาครีมสลายเนื้อเยื่อเคลือบเล็บ (ในกรณีที่ไม่ได้ติดเล็บปลอมทับหรือหล่อเล็บ) ถ้าหล่อเล็บหรือแปะเล็บปลอมไม่ต้องตะโปและทาครีมสลายให้ข้ามขั้นตอนไปล้างมือลูกค้าเลย ใช้แปรงขนนุ่มถูบริเวณเล็บให้สะอาด ล้างด้วยน้ำอุ่น ซับมือให้แห้ง ทาครีมบำรุง

ถ้าต้องการติดเล็บปลอม หรือหล่อเล็บให้ทำให้เรียบร้อย แต่ต้องเว้นช่วงให้กาวหรือเล็บแห้งสนิทก่อน

ลงสีรองพื้น ทาสีพื้นเล็บ แต่งลวดลายด้วยฟูกันแตะสีทาเล็บ

แต่งเล็บเพิ่มเติมด้วยกากเพชร กลิตเตอร์ สติกเกอร์ติดเล็บ หรือของประดับอื่นๆ

เมื่อลวดลายเป็นที่พอใจแล้วทาเคลือบเล็บทับ เพื่อความคงทนของลาย และสีทาเล็บ



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่างสปา ชูธุรกิจสปา



Publish Career File to Online

เพิ่มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

นันทกิจสปา/ช่างสปา

สปา มาจากภาษาละติน “Sanus Pe Aquam” หมายความว่า การดูแลสุขภาพโดยการใช้น้ำ ซึ่งช่วยให้มีสุขภาพที่ดีและผ่อนคลาย ตามคำนิยามที่เป็นที่รู้จักกันโดยทั่วไป สปา หมายถึงการบำบัดดูแลสุขภาพแบบองค์รวมด้วยวิธีทางธรรมชาติ ที่ใช้น้ำเป็นองค์ประกอบในการบำบัด ควบคู่ไปกับการบำบัดด้วยวิธีการแพทย์ทางเลือกอื่นๆ โดยใช้ศาสตร์สัมผัสทั้ง 5 ได้แก่ รูป รส กลิ่น เสียง และสัมผัส เป็นปัจจัยที่สร้างภาวะสมดุลระหว่างร่างกาย จิตใจ จิตวิญญาณ อารมณ์ สปาจึงเป็นส่วนผสมของศาสตร์และศิลป์แห่งการบำบัดเพื่อสุขภาพที่รวมเอาหลักการของประสาทสัมผัสทั้ง 5 เข้าไว้ด้วยกัน เป็นอาชีพและช่องทางที่ได้รับความนิยมสูงแขนงหนึ่ง

หลายสิบปีก่อน ธุรกิจสปาในประเทศไทยเป็นเพียงกิจการหนึ่งที่ตั้งในโรงแรมหรูเพื่อรองรับนักท่องเที่ยวต่างชาติเป็นหลัก เป็นกิจการที่มีบทบาทจำกัดไม่แพร่หลาย หากปัจจุบันกระแสความเอาใจใส่ต่อสุขภาพอย่างจริงจังทำให้เกิดความต้องการสถานบริการผ่อนคลายมีมากขึ้น เห็นได้จากการที่ธุรกิจบริการหลายประเภท ไม่ว่าจะเป็นโรงแรม หรือโรงพยาบาลชั้นนำ มีการแข่งขันกันนำศูนย์สปาเพื่อสุขภาพมาผนวกเข้ากับแผนธุรกิจสปา จึงน่าจะเป็นบริการด้านสุขภาพที่มีศักยภาพการเติบโตสูง และมีการขยายตัวสูงของทั้ง



ผู้ประกอบการไทยและผู้ประกอบการที่ร่วมทุนกับชาวต่างชาติ ซึ่งมีสถานบริการสปาตั้งอยู่ในโรงแรม หรือรีสอร์ทที่กระจายอยู่ตามแหล่งท่องเที่ยวหลักทั่วประเทศ ที่สามารถดึงดูดนักท่องเที่ยวต่างชาติให้เข้ามาใช้บริการสปาในประเทศไทย

ธุรกิจสปาไทยจัดได้ว่ามีคุณภาพ และเป็นที่ยอมรับของชาวต่างชาติ มีอัตราการเติบโตสูงในต่างประเทศ ไม่ว่าจะเป็นในอเมริกา ยุโรป และเอเชีย และเป็นที่ยอมรับอันดับ 1 ในเอเชีย โดยภาพรวมธุรกิจสปาไทยมีอัตราการเติบโตประมาณร้อยละ 20 - 30 โดยแบ่งเป็นลูกค้าต่างประเทศประมาณร้อยละ 80 และลูกค้าไทยประมาณร้อยละ 20 กล่าวคือ ธุรกิจสปาที่มีอัตราการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ส่วนหนึ่งเป็นเพราะสภาพเศรษฐกิจที่ดีขึ้น และการเพิ่มขึ้นของจำนวนนักท่องเที่ยว ประกอบกับรัฐบาลได้สนับสนุนให้สปาเป็นอีกหนึ่งสินค้าทางการท่องเที่ยวของไทย พร้อมกำหนดเป้าหมายให้ไทยเป็นศูนย์กลางสปาแห่งภูมิภาคเอเชีย จึงทำให้มีผู้สนใจเข้ามาลงทุนในธุรกิจนี้เป็นจำนวนมาก โดยมียอดที่ขึ้นทะเบียนไว้กับสมาคมสปาแห่งประเทศไทยจำนวนถึง 400 ราย และที่ไม่ได้อยู่ในสมาคมอีกจำนวนนับพันรายทั่วประเทศ ส่วนใหญ่จะกระจายอยู่ในกรุงเทพฯ และจังหวัดท่องเที่ยว เช่น ภูเก็ต เชียงใหม่ เป็นต้น

สิ่งที่น่าจับตามองของธุรกิจสปาไทยที่เติบโตเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็ว สะท้อนถึงการตื่นตัวและการตอบรับที่ดีของตลาด ซึ่งมีพฤติกรรมและวิถีชีวิตเข้าสู่แนวทางธรรมชาติบำบัดเป็นทางเลือก นอกเหนือจากที่เคยไปดูหนัง ช้อปปิ้ง หรือเข้าร้านเสริมสวย เพื่อผ่อนคลายความเครียดเช่นในอดีตที่ผ่านมา

ธุรกิจสปาจึงจัดได้ว่าเป็นอนาคตของประเทศธุรกิจหนึ่งทีเดียว ซึ่งจะไปได้ดีมากน้อยเพียงไรขึ้นอยู่กับการบริหารจัดการของรัฐบาล จะให้ความสำคัญกับเรื่องนี้อย่างจริงจังหรือไม่ และที่มากกว่านั้นคือ ต้องดำเนินการบนพื้นฐานของความร่วมมือระหว่างกัน ทั้งภาครัฐและเอกชนที่มีเจ้าภาพที่ชัดเจน ภายใต้กรอบแผนงานที่มีความเหมาะสมและเป็นรูปธรรม

ลักษณะธุรกิจ

ธุรกิจสปา หมายถึง ธุรกิจที่เปิดสถานบริการเพื่อสุขภาพ หรือสถานพยาบาลที่ให้บริการลูกค้าทั่วไป ด้วยศาสตร์การนวดเพื่อสุขภาพ การปฏิบัติต่อร่างกายเพื่อสุขภาพ และการใช้น้ำเพื่อสุขภาพเป็นบริการหลัก เพื่อปรับความสมดุลของร่างกายและจิตใจ โดยให้คำแนะนำด้านบริการที่จัดไว้ตามหลักวิชาการ แนะนำการส่งเสริมสุขภาพด้วยการออกกำลังกาย โภชนาการ ปรับพฤติกรรมตามหลักการแพทย์สากล และการสร้างหลักสุขภาพด้วยศาสตร์การแพทย์ทางเลือก (กองการประกอบโรคศิลปะ กรมสนับสนุนบริการสุขภาพกระทรวงสาธารณสุข)

ประเทศไทย แบ่งประเภทของธุรกิจสปาไว้หลายรูปแบบ โดยพิจารณาจากนิยามที่ได้มีการกำหนดไว้จากสามองค์กร คือ องค์กรสปาระหว่างประเทศ (International Spa Association: ISPAEurope)

ได้แบ่งธุรกิจสปาออกเป็น 7 ประเภท ดังนี้

1. Destination Spa : สถานบริการสปาที่ให้บริการด้านการดูแลและส่งเสริมสุขภาพ ด้วยบริการสปาโดยเฉพาะ สปาประเภทนี้จะมีบริการห้องพัก และสิ่งอำนวยความสะดวกต่างๆ สำหรับผู้ใช้บริการอย่างครบวงจร โดยผู้ใช้บริการจะต้องเข้าพักและร่วมกิจกรรมภายใต้โปรแกรมที่สถานบริการจัดเตรียมไว้ เช่น โปรแกรมคลายความเครียด โปรแกรมทำสมาธิและดูแลสุขภาพจิต เป็นต้น

2. Resort/Hotel Spa : สถานบริการสปาในรีสอร์ทหรือโรงแรม ซึ่งตั้งอยู่ในสถานที่พักตากอากาศที่มีความสวยงามตามธรรมชาติ เช่น ริมหาด ภูเขา บ่อน้ำร้อน สปาประเภทนี้เกิดขึ้นเพื่อรองรับนักท่องเที่ยวที่ต้องการผ่อนคลายความตึงเครียดด้วยบริการสปา นอกเหนือจากการใช้บริการห้องพักของรีสอร์ทหรือโรงแรมนั้นๆ

ประเภท Hotel and Resort Spa มีจำนวนความนิยมเป็นอันดับที่สูงรองลงมา ซึ่งพบว่าได้รับความนิยมจากผู้ใช้บริการในปัจจุบันมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งลูกค้าที่ต้องการผ่อนคลายอย่างแท้จริง ที่มีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้นจากวิถีชีวิตในปัจจุบัน เนื่องจากสปาประเภทนี้จะอยู่ตามแหล่งท่องเที่ยวธรรมชาติ หรือมีการตกแต่งสถานที่ให้มีความเป็นธรรมชาติมากที่สุด เพื่อให้ผู้ใช้บริการรู้สึกผ่อนคลายจากความตึงเครียด

3. Day Spa / City Spa : สถานบริการสปาที่มีรูปแบบการให้บริการที่สะดวก รวดเร็ว ขั้นตอนการบริการไม่ยุ่งยาก สามารถใช้บริการในระหว่างวันได้โดยไม่จำเป็นต้องเข้าพัก ที่ตั้งของสปาประเภทนี้ส่วนใหญ่จะอยู่ในเมืองใหญ่ หรือย่านธุรกิจสำคัญ ที่ผู้ใช้บริการสามารถเข้าถึงได้ง่าย เน้นการให้บริการนวดเสริมความงาม และการผ่อนคลายความตึงเครียดด้วยน้ำมันหอมระเหย

สปาประเภท Day Spa มีขนาดในการรองรับจำนวนลูกค้ามากที่สุด ซึ่งจากการสำรวจพบว่าสปาประเภทนี้ตอบสนองความต้องการของผู้ใช้บริการในปัจจุบันได้ดี ทั้งการให้บริการที่ไม่ยุ่งยาก สะดวก โดยส่วนใหญ่จะอยู่ในเขตเมืองใหญ่ที่มีการเข้าถึงได้ง่าย ได้รับความนิยมมากในกลุ่มผู้ใช้บริการที่มีเวลาน้อย หรือผู้ที่ทำงานอยู่ในเมือง

4. Medical Spa : สถานบริการสปาที่มีการบำบัดรักษาควบคู่กับศาสตร์ทางการแพทย์ และใช้เครื่องมือแพทย์บางอย่าง อยู่ภายใต้การดูแลของบุคลากรทางการแพทย์ผู้เชี่ยวชาญ มักอยู่ในสถานรักษาพยาบาล เช่น โรงพยาบาล คลินิก เป็นต้น

5. Mineral Spring Spa : การให้บริการสปาตามแหล่งท่องเที่ยวที่เป็นบ่อน้ำแร่ หรือน้ำพุร้อนที่เกิดขึ้นตามธรรมชาติ

6. Club Spa : สถานบริการสปาที่มีการผสมผสานกับการออกกำลังกาย เพื่อบริการสมาชิกที่ต้องการการผ่อนคลายหลังจากออกกำลังกาย

7. Cruise Ship Spa : สถานบริการสปาบนเรือสำราญผสมผสานกับการออกกำลังกาย และการจัดเตรียมอาหารเพื่อสุขภาพ เพื่อให้ผู้ใช้บริการมีความสุขสบาย และรู้สึกผ่อนคลายในระหว่างการเดินทาง

ส่วนกระทรวงสาธารณสุขไทย กำหนดค่านิยมของประกาศกระทรวงสาธารณสุข ตามพระราชบัญญัติสถานบริการ แก๊ซเพิ่มเติม (ฉบับที่ 4) พ.ศ. 2546 ได้กำหนดรูปแบบของธุรกิจประเภทสปาไว้ 3 แบบดังนี้

- กิจการสปาเพื่อสุขภาพ
- กิจการนวดเพื่อสุขภาพ
- กิจการนวดเพื่อเสริมสวย

ซึ่งรูปแบบการทำสปาในปัจจุบันมีพัฒนาการเพื่อให้ตรงกับใจลูกค้าอย่างมาก ดังเช่น การทำสปาตัว สปาหน้า สปาผม สปาหู เป็นต้น

ขณะที่คณะอนุกรรมการมาตรฐานฝีมือแรงงาน สาขาสถานบริการส่งเสริมสุขภาพ กรมพัฒนาฝีมือแรงงาน กระทรวงแรงงานได้จำแนกสปาตามองค์ความรู้ที่มาประยุกต์ใช้เป็น 3 ประเภทใหญ่ คือ

1. สปาตะวันตก (Western Spa) เป็นสถานที่ที่ให้บริการสุขภาพด้วยน้ำเป็นหลัก โดยมาตรฐานการให้บริการแนวเดียวกับประเทศในแถบทวีปฝั่งตะวันตก

2. ไทยสบาย หรือ ไทยสปายะ (Thai Spaya) เป็นสถานที่ที่ให้บริการสุขภาพองค์รวมแบบไทย เน้นการอบสมุนไพร การใช้ลูกประคบ และการนวดไทย

3. ไทยสปา (Thai Spa) มีลักษณะการให้บริการคล้ายกับสปาแบบตะวันตก แต่มีการประยุกต์ภูมิปัญญาทางตะวันออกและภูมิปัญญาไทยเข้าสู่การบริการในสถานที่เดียวกัน



คุณลักษณะผู้ประกอบการ

ผู้ประกอบการที่สนใจจะลงทุนดำเนินธุรกิจสปา ควรคำนึงถึงคุณสมบัติพื้นฐานของตนเอง ดังนี้

มีความสนใจในเรื่องสุขภาพ

ผู้ประกอบการควรมีพื้นฐานความรู้ และความสนใจเกี่ยวกับการดูแลรักษาสุขภาพ และขอใช้บริการเพื่อสุขภาพตามสถานบริการต่างๆ เช่น ศูนย์ออกกำลังกาย เป็นต้น

มีใจรักในงานบริการ

สปาเป็นธุรกิจประเภทให้บริการ ผู้ประกอบการควรมีความพร้อม และมีใจรักในการให้บริการ มีความเป็นกันเองและอัธยาศัยดี เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้า ซึ่งจะเป็นจุดเริ่มต้นในการสร้างความประทับใจให้ลูกค้ากลับมาใช้บริการอีก

มีทำเลที่ตั้งที่เหมาะสม

ทำเลที่เหมาะสมในการดำเนินธุรกิจ Day Spa ควรอยู่ในย่านธุรกิจหรือย่านชุมชนที่มีคนทำงานหรือชาวต่างชาติอาศัยอยู่เป็นจำนวนมาก เช่น ย่านถนนสีลม สาทร สุขุมวิท เป็นต้น

มีความรู้เกี่ยวกับเครื่องมือและผลิตภัณฑ์ที่ใช้ในสปา

ผู้ประกอบการควรมีความรู้และความเข้าใจในผลิตภัณฑ์ เครื่องมือ และอุปกรณ์ต่างๆ ที่ใช้ในการให้บริการ โดยเฉพาะความรู้เกี่ยวกับสมุนไพร การใช้การเก็บรักษา ตลอดจนการผสมสูตรสมุนไพรต่างๆ เพื่อให้บริการแก่ลูกค้า

มีเงินลงทุน

การทำธุรกิจ Day Spa ต้องใช้เงินลงทุนค่อนข้างสูง โดยเงินทุนหมุนเวียนส่วนใหญ่จะใช้ในการซื้อผลิตภัณฑ์สำหรับการให้บริการ สำหรับการลงทุนในธุรกิจนี้ ผู้ประกอบการควรมีเงินลงทุนอย่างน้อย 3 - 5 ล้านบาท

มีความรู้ภาษาต่างประเทศ

ผู้บริหารสปา ควรมีความสามารถพูดภาษาไทยและต่างประเทศได้อย่างดี ส่วนพนักงานผู้ให้บริการต้องผ่านการอบรมหลักสูตรต่างๆ เฉพาะด้าน ได้รับการอบรมตามหลักสูตรจากสถาบัน หรือสถานศึกษาที่คณะกรรมการรับรอง หรือเป็นผู้ที่มีประสบการณ์การทำงานในกิจการสปาเพื่อสุขภาพมาแล้วไม่น้อยกว่า 1 ปี ผ่านการทดสอบความรู้และประสบการณ์โดยคณะกรรมการตรวจและประเมินมาตรฐานสถานประกอบการกลางกำหนด ผู้ให้บริการควรมีเครื่องแบบที่รัดกุม สุภาพ สะอาดเรียบร้อย สะดวกต่อการปฏิบัติงาน และมีป้ายชื่อติดไว้ที่อกเสื้อด้านซ้าย

วัฒนธรรมของชาติที่ได้รับอิทธิพลจากพุทธศาสนา หล่อหลอมให้คนไทยมีอัธยาศัยไมตรี มีเมตตา มีน้ำใจ มีความอ่อนน้อม มีใจรักการบริการ อีกทั้งกีฬามารยาทแบบไทย และเสน่ห์ของวัฒนธรรมประจำท้องถิ่น วิถีชีวิตที่เรียบง่ายถือเป็นจุดแข็งที่สร้างความแตกต่างให้กับธุรกิจสปาในประเทศไทย และดึงดูดกลุ่มลูกค้าชาวต่างชาติผู้มีรายได้สูงหรือฐานะทางเศรษฐกิจดี และต้องการการดูแลสุขภาพ และการผ่อนคลายความเครียด พร้อมกับการท่องเที่ยวเชิงวัฒนธรรม

ข้อจำกัดในอาชีพ

บริการจัดเป็นเรื่องสำคัญสุดซึ่งบ่งบอกคุณภาพร้านสปาของคุณ ถ้าบริการไม่ดีลูกค้าจะไม่กลับมาใช้บริการอีก เพราะธุรกิจสปาเน้นความพึงพอใจของลูกค้ามาเป็นอันดับแรก ดังนั้นการบริการจึงมีส่วนช่วยธุรกิจอย่างมาก

คุณต้องอบรมพนักงานของคุณให้มีมารยาท พูดจาไพเราะ และมีรอยยิ้ม ทุกครั้งไม่ว่าเราจะผิด หรือถูก ต้องหัดพูดขอโทษ ขอขอบคุณ ไม่เป็นไร และ ยินดี ให้ติดปาก ไม่ใช่ว่าลูกค้าไม่ให้ทิปก็ไม่บริการ หรือบริการไม่ดี บางครั้ง ลูกค้าถามมากไปก็เกิดโมโหพูดจาไม่ดีใส่ จึงต้องเน้นเรื่องพนักงาน เพราะ บางคนเลือกบริการเฉพาะชาวต่างชาติเนื่องจากจ่ายทิปงาม ถ้าเป็นคนไทย ด้วยกันพนักงานมักไม่ยอมให้บริการ

นอกจากนี้ การขยายตัวอย่างรวดเร็วของธุรกิจสปาทำให้นักกลางผู้ให้บริการมีไม่เพียงพอ ผู้ประกอบการบางรายจึงฝึกอบรมพนักงานเอง หรือจ้าง ผู้มีความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์มาเป็นผู้ฝึกอบรมพนักงาน เมื่อพนักงาน ได้รับการฝึกอบรมจนมีความรู้ความเข้าใจเป็นอย่างดีแล้ว พนักงานที่ขาด ความจงรักภักดีต่อองค์กรมักจะย้ายไปทำงานกับสถานบริการสปาที่ให้ค่าตอบแทนสูงกว่า ส่งผลให้ผู้ประกอบการต้องลงทุนในการฝึกอบรมพนักงานใหม่อยู่เสมอ อัตราการเข้าออกของพนักงานที่สูงนี้ ทำให้เกิดปัญหาต่อคุณภาพการ บริการ เนื่องจากพนักงานขาดทักษะและประสบการณ์ กลุ่มลูกค้าของธุรกิจ สปาส่วนใหญ่เป็นชาวต่างชาติ แรงงานที่ขาดความรู้และทักษะการใช้ภาษาอังกฤษ หรือภาษาต่างชาติอื่นๆ จึงพบปัญหาในการติดต่อสื่อสารกับลูกค้า ชาวต่างชาติ ทำให้ไม่สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้ และอาจ ส่งผลเสียต่อธุรกิจทำให้ลูกค้าไม่อยากกลับมาใช้บริการอีก

นอกจากนี้สปาบางแห่งยังแก้ปัญหาขาดแคลนบุคลากร โดยการจ้าง พนักงานอิสระ (Freelance) ที่มีความคุ้นเคย หรือยืมตัวพนักงานจากสปาที่เป็น พันธมิตรกันอยู่และมีมาตรฐานในการให้บริการที่ใกล้เคียงกันมาทดแทนชั่วคราว ในเวลาที่พนักงานของตนเองไม่เพียงพออีกด้วย

วิธีเริ่มต้นทำธุรกิจ

การจัดตั้งธุรกิจและการบริหารจัดการ หากอยู่ในรูปของการระดมทุนเป็น หุ้นส่วนนิติบุคคล จุดทะเบียนกิจการกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวง

พาณิชย์ ซึ่งวิธีการขอจดทะเบียนจะแตกต่างกันไปตามรูปแบบของธุรกิจที่ต้องการจัดตั้ง ได้แก่

กิจการเจ้าของคนเดียว

เจ้าของกิจการมีหน้าที่ต้องยื่นขอจดทะเบียนพาณิชย์ภายใน 30 วันนับแต่วันที่ได้เริ่มประกอบกิจการ เจ้าของกิจการใดฝ่าฝืนต้องระวางโทษปรับไม่เกิน 2,000 บาท และปรับต่อเนื่องอีกวันละไม่เกิน 100 บาท จนกว่าจะได้จดทะเบียน การจดทะเบียนพาณิชย์ต้องเสียค่าธรรมเนียม 50 บาท

ห้างหุ้นส่วนจำกัด

1) ห้างหุ้นส่วนสามัญ ผู้ลงทุนเรียกว่า “หุ้นส่วนจำพวกไม่จำกัดความรับผิด” ซึ่งจะต้องรับผิดชอบในหนี้ต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นจากการประกอบธุรกิจอย่างไม่จำกัดจำนวน ห้างหุ้นส่วนสามัญนี้จะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคลตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์หรือไม่ก็ได้

2) ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล ผู้ลงทุนเรียกว่า “หุ้นส่วนจำพวกไม่จำกัดความรับผิด” ซึ่งจะต้องรับผิดชอบในหนี้ต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นจากการประกอบธุรกิจอย่างไม่จำกัดจำนวน ห้างหุ้นส่วนสามัญนี้จะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคลตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์

3) ห้างหุ้นส่วนจำกัด ผู้ลงทุนแบ่งออกเป็น 2 จำพวก จำพวกที่ต้องรับผิดชอบในหนี้ต่าง ๆ ที่เกิดขึ้นจากการประกอบธุรกิจอย่างไม่จำกัดจำนวน เรียกว่า “หุ้นส่วน”

สำหรับการจดทะเบียนพาณิชย์ ให้ศึกษากฎหมายเพิ่มเติมที่ <http://www.dbd.go.th/mainsite/index.php?id=>

การวางแผนก่อนทำธุรกิจใดๆ มีความสำคัญต่อการกำหนดความสำเร็จหรือความล้มเหลวของธุรกิจที่ทำ การทำธุรกิจสปลาไม่ใช่เพียงแค่ผู้ประกอบการมีเงินลงทุนเพียงอย่างเดียวแล้วจะทำได้สำเร็จ ผู้ประกอบการควรสำรวจ

ความรู้ ความสามารถ และความพร้อมของตนเองก่อน การวางแผนก่อนการ
ทำธุรกิจนี้ยังรวมถึงการเลือกทำเลที่ตั้งธุรกิจ การกำหนดรูปแบบของสปา
ที่จะทำการ กำหนดกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย การออกแบบตกแต่งสถานที่ การ
กำหนดรูปแบบการให้บริการ การจัดหาวัสดุอุปกรณ์และผลิตภัณฑ์ที่จะใช้
ในสปา ได้แก่ เตียงนวด ตู้อบฆ่าเชื้อ ตู้อบผ้าร้อน ตู้อบชาวน้ำ และอบ
ไอน้ำ ส่วนเครื่องใช้ ได้แก่ ผ้าขนหนู เสื้อคลุม ผ้าคาดผม รองเท้าแตะ
แปรงพอกหน้า ส่าลี และภาชนะสำหรับแบ่งผลิตภัณฑ์

นอกจากนี้ยังต้องอาศัยการบริหารและควบคุมบรรยากาศการบริการสปา
แบบองค์รวม อาทิการต้อนรับและการให้บริการของพนักงาน มาตรฐานการ
ให้บริการ บรรยากาศ เสียงเพลง แสง และกลิ่นหอม เป็นต้น ให้มีความ
สม่ำเสมอต่อเนื่อง เพื่อมุ่งสร้างความประทับใจให้กับลูกค้า สร้างความจดจำ
และอยากกลับมาใช้บริการอีก เช่น กรณีของ Day Spa ควรจะเลือกสถานที่
ที่มีพื้นที่สวนนอกบ้าน มีธรรมชาติที่สวยงาม มีความสงบเงียบ
ปราศจากเสียงรบกวนใดๆ ยกเว้นการบรรเลงเสียงเพลงเบาๆ ประกอบเสียง
นกร้อง เสียงน้ำไหล และเสียงคลื่นลม เป็นต้น การตกแต่งภายใน
เครื่องแบบพนักงาน เครื่องใช้ไม้สอยต่างๆ อุปกรณ์ที่ใช้ในการทรีตเมนต์
ทุกอย่างต้องเข้ากับคอนเซ็ปต์ของสปาที่ตั้งขึ้นอย่างชัดเจน

ขณะที่หัวใจสำคัญในการทำธุรกิจสปา คือ บุคลากร เริ่มจากพนักงาน
ต้อนรับ พนักงานบริการ (Therapist) รวมถึงผู้จัดการหรือผู้บริหารสปา ผู้
ประกอบการต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาคนและการพัฒนากระบวนการ
หรือระบบ ซึ่งทั้ง 2 ด้านนี้มีส่วนเชื่อมต่อกันเพื่อการบริการที่เป็นเลิศ ในส่วนของ
การพัฒนาคนหรือบุคลากรนั้น เริ่มต้นตั้งแต่กระบวนการสรรหาและเลือกสรร
พนักงานที่มีความรู้ ความสามารถ ประสบการณ์ ความชำนาญ และมี
ทัศนคติที่ดีต่องานบริการ หลังจากนั้นพนักงานทุกคนต้องผ่านการฝึกอบรมจาก
ครูผู้สอนที่มีคุณภาพ รวมถึงมีการประเมินผลการบริการเป็นประจำทุกเดือน
การให้รางวัลที่เหมาะสมเพื่อสร้างแรงจูงใจให้กับพนักงาน การพัฒนาความ
ก้าวหน้าในงานและความพึงพอใจในการทำงาน ได้แก่พนักงานต่อไปนี่

1) พนักงานให้บริการในสปา (Therapist) เช่น พนักงานนวดไทย นวดอโรมา นวดหน้า 30 คน

2) เจ้าหน้าที่อื่นๆ เช่น ผู้จัดการ พนักงานต้อนรับ 10 คน

3) อื่นๆ เช่น แม่บ้าน คนสวน 5 - 7 คน

ทั้งนี้พนักงานที่จะเข้ามาทำงานในสปานั้นจะต้องมีความรู้พื้นฐานด้านการนวดแผนโบราณ นวดฝ่าเท้า หรือมีประสบการณ์ในการให้บริการในสถานเสริมความงามมาบ้างแล้ว

การทำธุรกิจสปาต้องใช้เงินลงทุนค่อนข้างสูง โดยเงินทุนหมุนเวียนส่วนใหญ่มักจะใช้ในการซื้อผลิตภัณฑ์สำหรับการให้บริการ สำหรับการลงทุนในธุรกิจนี้ผู้ประกอบการควรมีเงินลงทุนอย่างน้อย 3 - 5 ล้านบาท ทั้งนี้ควรพิจารณาถึงแหล่งที่มาของเงินลงทุน โครงสร้างของเงินลงทุน และระยะเวลาในการลงทุน ปัจจุบันมีหน่วยของภาครัฐคอยให้การสนับสนุน ปรีกษาทางด้านการลงทุน เช่น สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว) หรือสถาบันพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม เป็นต้น

รายได้ธุรกิจ (โดยประมาณการ)

อัตราค่าบริการโดยเฉลี่ยของสปา : รูปแบบค่าบริการต่อ 1 ชั่วโมง (โดยเฉลี่ย)

- นวดแผนโบราณ (Traditional Thai Massage) 650 บาท
- นวดน้ำมันหอมระเหย (Aromatherapy Massage) 1,267 บาท
- นวดสวีเดน (Swedish Massage) 1,307 บาท
- นวดน้ำมันสมุนไพร (Herbal Oil Massage) 787 บาท
- นวดฝ่าเท้า (Reflexology Foot Massage) 809 บาท
- นวดหลัง คอ และไหล่ (Back, Neck and Shoulder Massage)

- นวดประคบสมุนไพร (Compress) 918 บาท
- พอกตัว (Body Wrap) 1,223 บาท
- ขัดตัว (Body Scrub) 1,338 บาท
- นวดหน้า ขัดหน้า (Facial Treatment) 1,103 บาท
- อบไอน้ำ ซาวน่า (Steam, Sauna) 723 บาท
- แช่อ่างอาบน้ำ (Bath Tub or Bath Soak) 1,471 บาท
- จากูซซี่ (Jacuzzi) 1,093 บาท
- บริการเป็นชุด เช่น นวดแผนโบราณ นวดเท้า นวดหน้า เป็นต้น (Package) 1,045 บาท
- ตกแต่งเล็บมือ (Manicure) 384 บาท
- ตกแต่งเล็บเท้า (Pedicure) 405 บาท

หมายเหตุ : ค่าบริการยังไม่ได้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มร้อยละ 7 และค่าบริการพิเศษ (Service Charge) ร้อยละ 10

II แนวทางพัฒนาธุรกิจ

กระแสการดูแลสุขภาพของคนไทยจะทำให้ธุรกิจสปาขยายตัวออกจากโรงแรม และขยายตัวอย่างรวดเร็วในย่านธุรกิจและแหล่งท่องเที่ยว ภายใต้แนวคิดการให้บริการที่หลากหลายรูปแบบ และเป็นที่ยอมรับกันว่าธุรกิจสปาจะเป็นหนึ่งในกลุ่มธุรกิจบริการด้านสุขภาพที่มีศักยภาพการเติบโตสูงต่อไป คาดว่ารายได้จากธุรกิจสปาในตลาดท่องเที่ยวน่าจะขยายตัวได้อีก เนื่องจากความต้องการมีแนวโน้มการเติบโตตามอุตสาหกรรมท่องเที่ยวที่ภาครัฐให้การส่งเสริมและสนับสนุนอย่างต่อเนื่อง ทั้งยังเป็นหนึ่งในธุรกิจบริการด้านสุขภาพที่ภาครัฐกำหนดเป้าหมายให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางสุขภาพของเอเชีย ปี 2546 - 2554 ที่ผ่านมา และนำรายได้เข้าประเทศไม่น้อยกว่า 100,000 ล้านบาท

สำหรับผู้ดำเนินธุรกิจสปานั้น แนวโน้มเกี่ยวกับความใส่ใจต่อสุขภาพที่เพิ่มสูงขึ้นในกลุ่มชนชั้นกลาง ซึ่งเป็นประชากรส่วนใหญ่หรือร้อยละ 70 ของ

ประชากรไทยทั้งหมด เป็นโอกาสให้ธุรกิจสปาขยายเข้าสู่ตลาดระดับกลาง ซึ่งมีลูกค้ากลุ่มเป้าหมายทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติที่พำนักอยู่ในประเทศไทย รวมถึงกลุ่มนักท่องเที่ยวที่มีกำลังซื้อระดับปานกลางขึ้นไป นอกจากนี้ปัจจัยที่กระตุ้นให้ตลาดสปาเติบโตมาก คือการขยายฐานลูกค้าสปาไปยังกลุ่มผู้ชาย หรือในกลุ่มเมโทรเช็ทชวล ซึ่งถือว่าเป็นกลุ่มผู้บริโภคที่มีอัตราการเติบโตสูง จนเชื่อว่าจะมีสปาเฉพาะกลุ่มลูกค้านี้เกิดขึ้นในระยะเวลาอันใกล้ โดยเฉพาะในโรงแรมต่างๆ เพื่อรองรับกลุ่มลูกค้าผู้ชายเมโทรเช็ทชวลนี้

ส่วนผู้ที่ทำการฝึกนวดสปาซึ่งผ่านหลักสูตรและมีใบรับรอง สามารถทำงานทั้งในและต่างประเทศ และก้าวไปเปิดกิจการร้านนวดไทยหรือสปา เป็นของตนเอง

ข้อมูลเพิ่มเติม

ในปัจจุบันมีหน่วยงานภาครัฐที่รับผิดชอบและพยายามพัฒนามาตรฐานของบุคลากรในธุรกิจสปาให้มีความเข้มแข็ง และสามารถแข่งกับตลาดสากลได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยมีกระทรวงสาธารณสุข กระทรวงแรงงาน กระทรวงศึกษา กระทรวงพาณิชย์ รวมทั้งสถาบันพัฒนาวิสาหกิจขนาดกลาง และขนาดย่อม ได้มีส่วนร่วมในการพัฒนาหลักสูตร เพื่อส่งเสริมผู้ประกอบการธุรกิจสปาและผู้ให้บริการ (Therapist) อย่างต่อเนื่อง

องค์กรที่เปิดบริการสอนพนักงานสปา โดยเข้ารับการอบรม และสอบถามรายละเอียดได้ที่ ศูนย์พัฒนาฝีมือแรงงานกรุงเทพมหานคร โทรศัพท์ 0-2390-2212, 0-2390-0264, 08-9200-3177

