

สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



# อาชีพด้าน IT



นักขายของออนไลน์



นักกราฟิกดีไซน์



นักพิมพ์งานอิสระ



นักออกแบบเว็บไซต์



Publish Career File to Online

## แฟ้มอาชีพ

## Krabi

Krabi Provincial Employment Office

# อาชีพอิสระที่ใช้ทักษะด้านไอที

จากการสำรวจแนวโน้มสายอาชีพไอทีในปัจจุบัน มีความต้องการอย่างต่อเนื่อง ทุกบริษัททุกองค์กรสมัยนี้ล้วนขับเคลื่อนด้วยไอทีทั้งสิ้น ถ้ามององค์กรบริษัทเป็นยานพาหนะ ผู้บริหารเป็นคนขับ เทคโนโลยีก็คงเปรียบเสมือนเป็นเครื่องยนต์ที่จะผลักดันองค์กรไปข้างหน้า หากองค์กรไม่สรรหาเทคโนโลยีและคนสายอาชีพนี้มาดูแล ก็คงแข่งกับใครไม่ได้ ทำให้เทคโนโลยีโดยเฉพาะคอมพิวเตอร์/ไอทีเป็นที่ต้องการของตลาดแรงงานอย่างมาก บริษัทด้านทรัพยากรบุคคลต่างให้ข้อมูลที่สอดคล้องกันว่า อนาคตสายงานอาชีพไอทีที่ยั่งยืนที่สุดในทุกสาขา อาชีพยอดฮิต เช่น นักออกแบบกราฟิก นักทำเว็บไซต์ จึงจัดว่ายังมาแรงแรงโค้งที่เดียว

ผู้จะทำงานด้านไอทีที่จะต้องมีความคุณสมบัติ คือ มีความรู้ด้านคอมพิวเตอร์ หรือเรียนจบปริญญาตรีในสาขาคอมพิวเตอร์ หรือเทคโนโลยีสารสนเทศเป็นอย่างต่ำ มีความสนใจด้านคอมพิวเตอร์เป็นพิเศษ พร้อมทั้งจะแสวงหาความรู้ใหม่ๆ และฝึกฝนให้คล่องแคล่ว ภาพลักษณ์ของผู้ที่ทำอาชีพนี้มักเป็นคนทันสมัย เพราะรู้เรื่องคอมพิวเตอร์ก่อนใคร แต่มีข้อจำกัดด้านอาชีพเพราะโอกาสเปลี่ยนข้ามสายงานได้น้อย



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่

นักกราฟิกดีไซน์



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

*Krabi*

Krabi Provincial Employment Office

# นักกราฟิกดีไซน์อิสระ

กราฟิกดีไซน์ คือกระบวนการสร้างสรรค์อันเกิดจากการผสมผสาน ศิลปะและเทคโนโลยีเพื่อใช้ในการสื่อสารความคิดออกไป (รวมถึงข้อมูลข่าวสาร ความคิด ทัศนคติ และความรู้สึก) Graphic = ภาพวาดหรืออะไรก็ตามที่เขียน เป็นรูปร่างขึ้นมา Design = คือการออกแบบ

นักออกแบบกราฟิกจะทำงานด้วยเครื่องมือในการสื่อสารที่หลากหลาย เพื่อนำเสนอสารจากลูกค้าไปยังผู้รับสารที่เฉพาะเจาะจง เป็นการนำเอาข้อมูล มาสื่อสารในรูปแบบที่น่าสนใจ ไม่น่าเบื่อ เป็นการยกระดับการสื่อสาร หรือ เปลี่ยนแปลงรูปแบบการสื่อสารไปตามภาษาของนักออกแบบแต่ละคน ทำให้ เกิดภาษาใหม่ๆ ที่น่าสนใจ ผู้รับไม่เกิดความรู้สึกถูกยัดเยียดข้อมูลให้

เครื่องมือหรือองค์ประกอบหลักๆ คือการใช้ภาพและตัวอักษร กราฟิก ดีไซน์ ครอบคลุมหลายอาชีพ โดยอาชีพหลักๆ ได้แก่ graphic designer, art director, creative director เป็นต้น นักออกแบบจะต้องใช้จินตนาการ มีฝีมือเฉพาะทาง และเทคโนโลยี เพื่อช่วยในการออกแบบและสามารถสื่อสาร กับลูกค้าได้อย่างเข้าใจและง่ายยิ่งขึ้น

นักออกแบบกราฟิก สามารถแยกย่อยออกได้อีกหลายประเภท คือ

- **Web Graphic Designer** คือ การออกแบบเว็บ มีสองลักษณะ คือเป็นมนุษย์เงินเดือนทำงานบริษัทที่นักออกแบบใหญ่ๆ ที่มีแนวโน้มว่าหน้าที่การทำงานจะไปได้ดี เช่น บริษัท Ogilvy One + Ogilvy Interactive ในเครือ Ogilvy เอเยนซียักษ์ใหญ่ แต่ถ้าไปอยู่บริษัทที่โปรแกรมเมอร์เป็นใหญ่ งานนักกราฟิกจะไม่พุ่งแรงหรือเด่นดัง ถ้าทำงานประจำตามเว็บธุรกิจขายของ ยิ่งไม่น่าสนุก ลักษณะการทำงานคือออกแบบเว็บเพจ และทำสื่อมัลติมีเดีย อินเตอร์แอกทีฟต่างๆ

- **Advertising Graphic Designer Graphic Unit** เป็นนักออกแบบกราฟิกที่ต้องอยู่กับสินค้านานาชนิด ทำงานได้ทุกประเภท ตั้งแต่งานออกแบบ สิ่งพิมพ์ โปสเตอร์ ไดร็อคเมล์ ป้ายโฆษณา ออกแบบบูทสินค้าที่ระลึก หรือบรรจุภัณฑ์ ถ้าได้งานประจำที่บริษัทโฆษณา มีข้อดีคือ เงินเดือนเยอะ และข้อสำคัญมีเวทีให้ประกวดงาน ถ้าได้รางวัลจาก Cannes กับ D&AD จะได้เงินเดือนงาม ทั้งนี้ก็ขึ้นอยู่กับว่าได้รับการส่งเสริมหรือไม่ เมื่อฝึกมือจนเก่งแล้วค่อยอำลาออกมาทำงานอิสระรับจ๊อบอยู่กับบ้าน

- **Graphic Designer/Artist** ประจำ Graphic House นักออกแบบประจำกราฟิกเฮาส์ ซึ่งลักษณะการทำงานจะคล้ายๆ กับทำอยู่กับเอเยนซี แต่จะทำอะไรได้อิสระขึ้น ได้ทดลองทำอะไรที่สนุกๆ ได้ กราฟิกเฮาส์ที่ดังๆ ก็ได้แก่ Blind, Color Party, G49 ที่เป็นเครือของ A49 ซึ่งเป็นเจ้าของนิตยสาร Art 4D อีกพวกได้แก่นักออกแบบที่อยู่ประจำนิตยสารดังๆ เช่น DNA, DAY BED, aDAY, Art 4D หรือเครืออมรินทร์พริ้นติ้ง

- **Graphic Designer** ประจำบริษัท หรือหน่วยงานต่างๆ อาจเป็นงานนำเบืออยู่บ้าง แต่ถ้าเป็นพนักงานประจำบริษัทฝรั่งจะได้เงินเดือนดี หรือผู้กำกับศิลป์ หรือจะเรียกว่านักออกแบบ นักคิดโฆษณาอยู่ตามบริษัทโฆษณาชื่อดัง ทำโฆษณาแบบแนวๆ โดยลักษณะงานคือจะนั่งคิดโฆษณา คิดหนังโฆษณา โดยทำงานร่วมกับก๊อปปีไรเตอร์

ความเข้าใจผิดทั่วไปคือ เรียนสาขานิเทศศาสตร์แล้วจะได้ทำงานโฆษณา ใช้หัวคิดสร้างสรรค์ เพราะพวกเรียนนิเทศมักจะเป็นก๊อปปีไรเตอร์ (Copy Writer) คือคิดคำพูดในโฆษณา หรือคิดบทพูดโฆษณาวិทยู ซึ่งจัดเป็นอาชีพที่เงินดี แต่ทำงานหนักมากถึงค่าคืนดึกดื่น ต้องไปคุมผู้กำกับถ่ายหนัง คุณคาดหวังอีกสารพัดหน้าที่กว่าจะออกเป็นโฆษณาได้ ที่คนอยากเป็นกันเยอะเพราะเงินเดือนดีและมีเวทีให้ประกวดงานโฆษณาอย่าง Cannes กับ D&AD

ส่วนนักออกแบบแอนิเมชัน ปรกติใช้คนเป็นทีมทำร่วมกันหลายคน ถ้าคุณเก่งก็จะไปโลด ลักษณะงานโหดกว่าโฆษณา ไม่ค่อยได้กลับบ้าน อาศัยการมีฝีมือเขียนการ์ตูนเก่ง ชอบใช้คอมพิวเตอร์ ได้ค่าตอบแทนสูง สตูดิโอที่ดังๆ ก็รู้ๆ กันอยู่ คือ กันตนา กับ Imaginmax

- **Motion Graphic Designer** จัดอยู่ในกลุ่มทำเว็บกับแอนิเมเตอร์ เรียกว่าคนที่จบภาพยนตร์ นักศึกษาจากลาดกระบังมาจะทำงานได้ตรงตามที่เรียน แต่ถ้าชอบทางนี้ก็ทำได้เหมือนกัน เฮาส์ที่ดังๆ ก็ได้แก่ ฟิโนมินา และแมชชีง สตูดิโอ

- **Environmental Graphic Designer** คือนักออกแบบกราฟิกในนิทรรศการ หรือป้ายสัญลักษณ์ต่างๆ เช่น การจะเปิดตัวป้ายธนาคาร หรือถ้าห้างสักแห่ง ก็ต้องออกแบบกราฟิกในอาคาร และนอกอาคาร นักออกแบบพวกนี้จะทำ interior+exterior graphic หรือสิ่งใดที่เป็นวัตถุสามมิติ อันนี้รวมถึงนักออกแบบนิทรรศการด้วย แต่อาชีพนี้ที่มีสอนตรงๆ ก็ที่คณะศิลปกรรม จุฬาฯ ภาควิชานิทรรศการศิลป์ บริษัทที่ดังๆ ก็ได้แก่ Urban Graphic, G49

- **Illustrator/Digital Artist** คือนักออกแบบภาพประกอบ ไม่ว่าจะเป็นการออกแบบเพื่อหนังสือ นิทาน นิยาย หรือหน้าปกนิตยสาร โดยมากจะทำงานแบบศิลปิน ไม่สังกัดบริษัทไหน โดยมากจะผ่านงานมาแล้วหลายปี และต้องมีทักษะและสไตล์ที่โดดเด่นพอ จึงจะมีงานเรื่อยๆ

- **Visualizer/Digital Artist** ลักษณะงานจะเน้นมาทางด้านตกแต่งภาพมากกว่า หรือจะเรียกอีกอย่างว่า Retoucher ก็ได้ ลักษณะการทำงาน

ก็คือจะมีหน้าที่ตกแต่งภาพ ตามที่กราฟิก หรืออาร์ตไดเรกเตอร์จากบริษัท ใ้โฆษณากำหนดมา ทำโปสเตอร์หนัง ทำภาพประกอบหนังสือ โดยพวกนี้ จะเป็นเขียนเหนือเขียน Photoshop และ Illustrator โดยตรง ค่าตอบแทน จัดว่าสูงมาก แต่ต้องแลกกับการอดหลับอดนอน โดยจะทำงานอยู่บริษัท ทำรีทัชที่มีชื่อเสียงได้แก่ Illusion, remix, Zone Retouch เป็นต้น

การหางานใหม่ในวงการกราฟิกดีไซน์ทำกันเป็นเรื่องปกติ บางคนหา งานใหม่ทุกปีสองปี หรือที่อิมตัวอาจอยู่ที่เดิมตั้งแต่เริ่มทำงานก็มีไม่น้อย ในสายงานนี้ความท้าทายสูงและมีสิ่งเร้าซึ่งส่งผลต่อการตัดสินใจในการเปลี่ยน งานอยู่เสมอ อยู่ที่ตัวเองอยากทำหรือไม่ มักเปลี่ยนงานด้วยตัวประกอบเรื่อง รายได้เป็นอันดับแรกเพราะเป็นงานที่เพิ่มพูนประสบการณ์ และพัฒนาฝีมือ มุมมอง รวมถึง sense การออกแบบ การมองงานให้เก๋ขึ้นเรื่อยๆ เมื่อรู้สึกว่ ฝีมือเพิ่มแต่เงินเดือนไม่เพิ่ม ก็ต้องขยับขยาย บางคนต้องการไปอยู่บริษัทใหญ่ เงินเดือนดี สวัสดิการเยี่ยม ขอแค่ได้เป็นส่วนหนึ่งของบริษัทก็เกิดความภูมิใจ ขณะบางคนเลือกอยู่องค์กรเล็กๆ สวัสดิการไม่มากมาย แต่เงินเดือนมาก

เมื่อทำงานบริษัทจนเก่งจากมีชื่อขั้นเทพแล้ว นักกราฟิกสามารถผกผัน ออกมารับงานอิสระเป็นฟรีแลนซ์ได้ ขึ้นอยู่กับความต้องการว่าจะเป็นผู้อิสระ หรือเป็นลูกน้อง ส่วนใหญ่มักผันชีวิตตัวเองมาเปิดกิจการของตัวเองในที่สุด อาจเป็นในรูปแบบของ Agency Graphic House ต่างๆ นานา ขึ้นอยู่กับ ประสบการณ์และต้นทุน ไม่มีใครทำงานบริษัทอยู่จนเกษียณ เรียกได้ว่าเป็น วงจรของชีวิตกราฟิกดีไซน์อย่างสมบูรณ์แบบ

## II. แนวทางพัฒนาอาชีพ

อาชีพนักออกแบบอิสระ หรือเรียกว่า Freelance Designer ซึ่งนักออกแบบที่ทำงานประจำในบริษัทที่กล่าวมาทั้ง 8 ข้อนี้ ก็สามารถทำเป็นอาชีพเสริม ได้ นอกจากนี้นักออกแบบกราฟิก สามารถผันตัวเองไปทำงานที่เกี่ยวข้อง

กับศิลปะและการออกแบบได้อีก เช่น นักถ่ายภาพ นักออกแบบนิทรรศการ และเวทีสไคโลลิสต์ นักออกแบบแฟชั่น นักออกแบบเครื่องประดับ หรือศิลปิน และจิตรกรอิสระ เป็นต้น สรุปได้คร่าวๆ ว่า ค่าตอบแทนวิชาชีพดี หรือดีมาก ถ้าได้เป็นอาร์ตไดเรกเตอร์มีชื่อเสียง ไม่ต่งงานและรับงานได้เพียบ ซึ่งจัดเป็นข้อได้เปรียบของคนที่เรียนสายวิชาชีพที่สามารถทำงานคนเดียวได้เพราะมีทักษะเป็นของตัวเอง หากต้องเปลี่ยนงานจริงๆ ควรคิดไตร่ตรองให้รอบคอบเรื่องเงินเดือน ค่าใช้จ่าย เงินเก็บ การเดินทาง ความสะดวกสบาย สวัสดิการต่างๆ ให้คุ้มค่าการตัดสินใจของเราในอนาคต

## นักออกแบบเว็บไซต์อิสระ

การสร้างเว็บไซต์เพื่อใช้เป็นสื่อในการขายสินค้าได้รับความนิยมอย่างมากในต่างประเทศ แต่สำหรับประเทศไทยแล้วความนิยมด้านเว็บไซต์ขายของเพิ่งจะเริ่มได้รับในระดับเริ่มต้นเท่านั้น อาจเป็นเพราะคนที่กำลังซื้ออย่างแท้จริงยังเข้าถึงสื่อประเภทนี้ไม่มากมายนัก บวกกับค่านิยมในอดีตที่มักซื้อขายแลกเปลี่ยนแบบเห็นหน้ากันโดยตรง ทำให้มีผลทางความเชื่อมั่นเมื่อต้องเปลี่ยนมาซื้อขายแบบไม่เห็นหน้าโดยผ่านจอคอมพิวเตอร์แทน แต่ในความเป็นจริงการขายสินค้าผ่านเว็บไซต์มีประโยชน์ต่อการทำธุรกิจค่อนข้างมากในปัจจุบัน โดยประโยชน์ของการสร้างเว็บไซต์เพื่อขายสินค้ามีดังต่อไปนี้

### ทำเว็บไซต์ด้วยราคาประหยัด

ความประหยัดถือเป็นจุดเด่นที่สามารถจับต้องได้ชัดเจนมากที่สุดของการสร้างเว็บไซต์เพื่อขายสินค้า เพราะหากลองจับคู่เปรียบเทียบความแตกต่างระหว่างการเปิดหน้าร้านขายสินค้ากับการใช้เว็บไซต์เพื่อขายสินค้าแล้ว ผู้ประกอบการก็จะสามารถเห็นความแตกต่างได้อย่างชัดเจน ว่าการขายสินค้า

กับศิลปะและการออกแบบได้อีก เช่น นักถ่ายภาพ นักออกแบบนิทรรศการ และเวทีสไดลิสต์ นักออกแบบแฟชั่น นักออกแบบเครื่องประดับ หรือศิลปิน และจิตรกรอิสระ เป็นต้น สรุปได้คร่าวๆ ว่า ค่าตอบแทนวิชาชีพดี หรือดีมาก ถ้าได้เป็นอาร์ตไดเรกเตอร์มีชื่อเสียง ไม่ตกงานและรับงานได้เทียบ ซึ่งจัดเป็นข้อได้เปรียบของคนที่เรียนสายวิชาชีพที่สามารถทำงานคนเดียวได้เพราะมีทักษะเป็นของตัวเอง หากต้องเปลี่ยนงานจริงๆ ควรคิดไตร่ตรองให้รอบคอบเรื่องเงินเดือน ค่าใช้จ่าย เงินเก็บ การเดินทาง ความสะดวกสบาย สวัสดิการต่างๆ ให้คุ้มค่าการตัดสินใจของเราในอนาคต

“การวางแผน”

“การวางแผน”

“การวางแผน”

“การวางแผน”

“การวางแผน”

สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



# นักขายออนไลน์



Publish Career File to Online

## แฟ้มอาชีพ

## Krabi

Krabi Provincial Employment Office

# นักขายสินค้าออนไลน์

คนหลายหมื่นหลายแสนคนฝันอยากทำอาชีพอิสระแบบที่ไม่ต้องตื่นนอนแต่เช้าไปแย่งที่จอดรถที่ทำงาน ทำงานเมื่ออยากทำ เปิดปิดร้านเมื่ออยากทำ อยากไปไหนก็ไปได้ จัดเป็นอาชีพที่น่าสนใจมากสำหรับคนชอบความเป็นอิสระ

อาชีพนักขายสินค้าออนไลน์จัดเป็นอาชีพอิสระที่ใช้ต้นทุนต่ำมาก ลักษณะระบบคือการเปิดร้านค้าในอินเทอร์เน็ต แล้วทำการขายสินค้าออนไลน์ ซึ่งไม่ต้องมีค่าเช่าหรือสถานที่ตั้งอยู่ที่ไหน อาศัยการค้นหาสินค้าจาก Search Engine วันละหลายล้านคน ทำให้ร้านค้าของคุณมองเห็นได้จากทั่วทุกมุมโลก อย่างล้นหลาม จัดเป็นอาชีพอิสระยอดนิยมเท่านั้น หลายคนหันมาทำธุรกิจแบบ online เต็มตัว เพราะใช้การสร้างร้านค้า online ใช้ต้นทุนต่ำ จึงดึงดูดนักธุรกิจให้เข้ามาลงทุนกันอย่างมากมาย

อาชีพอิสระออนไลน์นี้คือการเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับร้านค้าออนไลน์ที่มีความน่าเชื่อถืออย่างเช่น Amazon, Cj, Clickbank, Linkshare, Shareasale และอีกมากมาย เมื่อทำการสมัครเป็นสมาชิกกับทางเว็บไซต์เหล่านี้แล้ว คุณสามารถนำสินค้าในเว็บนั้นมาทำการโปรโมท และได้รับค่าคอมมิชชั่นเมื่อขายสินค้าตัวนั้นได้ นี่ก็เป็นอาชีพอิสระที่น่าสนใจอีกอาชีพหนึ่ง



# รายได้จากการทำอาชีพอิสระออนไลน์

## รายได้จากอาชีพอิสระทางที่ 1

ก็คือกำไรจากการจำหน่ายสินค้านั่นเอง สมมติว่าสินค้าที่คุณนำมาจำหน่ายราคาชิ้นละ 850 บาท ต้นทุน 500 บาท เป็นกำไร 350 บาท

- หากจำหน่ายได้วันละ 1 ชิ้นกำไรเท่ากับ  $350 \times 30 = 10,500$  บาท/เดือน

- หากจำหน่ายได้วันละ 5 ชิ้นกำไรเท่ากับ  $1,750 \times 30 = 52,500$  บาท/เดือน

- หากจำหน่ายได้วันละ 10 ชิ้นกำไรเท่ากับ  $3,500 \times 30 = 100,500$  บาท/เดือน

หนทางสร้างเงินแสนมองเห็นอยู่รำไรเพราะลูกค้าวันละ 10 คนดูเป็นเรื่องหมูกมาก

## รายได้จากอาชีพอิสระทางที่ 2

คือ Google Adsense หากคุณต้องการทำความรู้จักกับบริการนี้ของ Google ลองค้นหาคำว่า Adsense ใน Google ดู ขอบธิบายแบบบ้านๆ ดังนี้ คือ เป็นบริการจาก Google ที่ให้ผู้ที่ทำเว็บไซต์สามารถหารายได้โดยการนำโฆษณาของ Google มาติดไว้บนหน้าเว็บของตนเอง เมื่อคนที่เข้าชมเว็บไซต์ของคุณคลิกที่โฆษณา คุณจะได้รับรายได้ประมาณ 68% แกรมค่าโฆษณานั้นราคาแพง แต่ถ้าคุณได้จากค่าโฆษณาสัก 2-3 หมื่นบาทต่อเดือน ซึ่งเป็นของแถมจากการที่คุณมีเว็บไซต์ หากคุณสามารถลองค้นใน Google เกี่ยวกับ Adsense คุณจะพบว่าหลายคนมีรายได้หลายแสนบาทต่อเดือน

## รายได้จากอาชีพอิสระทางที่ 3

ขยายสาขาเหมือนร้าน 7-11 ซึ่งทุกคนคงรู้จักกันดี จะนำสนุกไหมถ้าเราใช้ไอเดียเดียวกันนี้ขยายสมาชิกร้านค้าออกเป็นหลายๆ ร้าน คุณจะได้อะไรบ้างจากยอดขายของทุกเว็บนั่นเอง

มีเว็บไซต์มากมายที่ได้รวบรวมวิธีการทำงาน part time ผ่านเน็ตเอาไว้หลากหลายวิธี ในหัวข้อนี้เราขออธิบายแบบสรุปโดยรวม เพื่อประหยัดเวลาในการศึกษาข้อมูล ให้คุณใช้รหัสผ่านเข้าศึกษาและทดลอง จะออกแบบเว็บให้กับสมาชิกจนเสร็จสมบูรณ์จนเปิดออนไลน์ให้สมาชิกตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลบนหน้าเว็บ ซึ่งชื่อเว็บไซต์ (เป็นชื่อดอทคอม) และพื้นที่ออนไลน์เสียค่าใช้จ่ายเป็นรายปี (ประมาณสามพันบาท) จากนั้นจึงเริ่มโปรโมทเว็บ โดยให้ทำตามคำแนะนำในสื่อช่วยสอนออนไลน์ สามารถเรียนรู้ผ่านคอมพิวเตอร์ที่บ้านหรือที่ทำงาน หากต้องการปรับเปลี่ยนแก้ไข เพิ่มสินค้าสามารถจัดการด้วยตนเองได้อย่างเป็นอิสระตลอด 24 ชั่วโมง และทางทีมงานจะทำหน้าที่เป็นโค้ชแนะนำให้คำปรึกษาตลอดเวลา ซึ่งมีหลายคนประสบความสำเร็จมาแล้ว (ดูเรื่องการขายของออนไลน์)

## ลักษณะที่เกี่ยวข้องกับอาชีพ

ธุรกิจออนไลน์มีการแข่งขันกันสูงมาก ณ ตอนนี้อย่างยิ่ง ช่องทางหาเงินหลักๆ เลยคงหนีไม่พ้นที่จะทำอะไรให้ธุรกิจเป็นที่รู้จักของคนส่วนใหญ่ให้มากที่สุด นั่นก็คือการโฆษณา (หรือว่าการโฆษณาคือช่องทางหาเงินอย่างเดียว) ที่นิยมทำมีดังนี้

- เป็นนายหน้าขายสินค้า ด้วยระบบ affiliate ต่างๆ
- ขายสินค้า (อีคอมเมิร์ซ E-Commerce)
- ขายเนื้อที่โฆษณานบนเว็บไซต์
- ทำเงินจากป้ายโฆษณา (Pay per click)

งานหลักๆ นี้สามารถทำเงินได้ แต่ก็เราต้องมีเว็บไซต์เองเพื่อใช้ในการทำเงิน แรกๆ จะลำบากสักนิดถ้าไม่มีพื้นฐานความรู้ด้านคอมพิวเตอร์ แต่อุปสรรคที่สำคัญคือความขี้เกียจ การทำเว็บไซต์ในปัจจุบันนี้เพียงแค่คุณใช้โปรแกรม Microsoft Word ในการพิมพ์เอกสารธรรมดาเป็น คุณก็สามารถมีเว็บไซต์ระดับมืออาชีพได้สบายๆ ด้วยระบบเว็บไซต์กึ่งสำเร็จรูป ซึ่งคุณไม่ต้องรู้หลักการเขียนเว็บเลยก็สามารถมีเว็บไซต์ได้

## II แนวทางพัฒนาอาชีพ

การทำงานออนไลน์นั้นเป็นอาชีพอิสระของคนยุคใหม่จริงๆ ที่สามารถทำได้ในเวลาใดก็ได้ เพียงแค่มีอินเทอร์เน็ต มีคนที่ทำเงินผ่านทางออนไลน์ได้เดือนละ 15,000 บาท และหลายคนในเว็บ [thaiseoboard.com](http://thaiseoboard.com) ที่ทำเงินได้กันตั้งแต่ 500 - 1,000,000 บาท/เดือน ขึ้นอยู่กับความสามารถของแต่ละคน

การหาเงินด้วยการเปิดร้านขายของไม่ว่าจะเป็นการขายแบบตลาดนัดแบบตั้งแผง หรือแบบมีห้องมีตึกมีร้านเป็นของตัวเอง ต่างก็มีต้นทุนของค่าเช่าที่ ซึ่งจะแพงจะถูกยังไงก็ขึ้นอยู่กับทำเลที่เราไปเปิดร้าน มีหน้าร้านยังต้องมีการจัดการบริหารร้าน ทั้งยังต้องจ้างลูกจ้างมาดูแลร้านซึ่งก็ไม่สามารถไว้ใจได้ว่าเขาจะไม่โกง หรือถ้าจะดูแลเองก็เหนื่อยและเหมือนกับเป็นการขังคุกตัวเอง จึงดูเหมือนว่าการเปิดร้านค้าออนไลน์น่าจะเป็นทางเลือกที่ควรพิจารณา สำหรับคนทำงานประจำทั้งหลายที่อยากหารายได้เสริม แต่ไม่มีเวลามาเปิดมาปิดมานั่งเฝ้าร้าน หรือถ้ามีก็อยากจะใช้เวลานั้นในการพักผ่อนเติมพลังให้กับตนเอง จะได้มีเรี่ยวแรงไปต่อสู้กับงานที่กำลังรออยู่ในวันรุ่งขึ้น การทำธุรกิจออนไลน์ด้วยการเปิดร้านค้าออนไลน์คือทางเลือกที่เราควรศึกษา ขายให้กับผู้คนได้ทั่วประเทศ และมีต้นทุนการเปิดร้านและการจัดการที่ถูกกว่าร้านค้าทั่วไป แหล่งสร้างรายได้เสริมตัวนี้อาจจะกลายเป็นธุรกิจออนไลน์ที่ทำให้คุณมีอิสรภาพทางการเงินก็ได้

หลายคนอยากทำธุรกิจร้านค้าออนไลน์ มีไอเดียว่าจะขายอะไร จะขายให้ใคร แต่ไม่มีความรู้ทางด้านการทำเว็บไซต์ ซึ่งในปัจจุบันมีผู้ให้บริการสร้างเว็บไซต์ร้านค้าออนไลน์หลากหลายโปรแกรมขึ้น มีระบบจัดการและบริการต่างๆ ครบวงจร บางแห่งก็มีบริการโปรโมทเว็บไซต์ร้านค้าออนไลน์ของคุณให้ด้วย ทำให้คุณเน้นที่ไอเดียทางการค้าได้อย่างเต็มที่ว่าจะขายอะไร ทำการตลาดอย่างไร เลือกใช้บริการได้โดย ภูเก็ต ดูผู้รับทำเว็บไซต์ที่คุณเห็นว่ามีใจได้เลย

แต่ก่อนเปิดร้านออนไลน์ก็ควรต้องพิจารณาหัวข้อต่อไปนี้คือ ความรู้-ความเข้าใจ ต้องเข้าใจว่าเว็บไซต์คืออะไร ทำงานอย่างไร ให้ประโยชน์อะไร และจะประยุกต์สินค้าที่มีให้เข้ากับเว็บไซต์ในด้านใดได้บ้าง

อันดับสองคือการเข้าถึงเทคโนโลยีที่จะทำให้เราได้ประโยชน์สูงสุด ตรงกับเป้าหมายทางธุรกิจและกลุ่มลูกค้า และอันดับสาม การพัฒนาร้านค้าออนไลน์ที่ดีหมายถึงร้านที่สร้างไม่เคยเสร็จ หมายความว่าต้องมีการอัปเดตข้อมูลใหม่ๆ อยู่เรื่อยๆ ไม่หยุดนิ่ง ปัจจุบันแม้คุณไม่มีความรู้ทางการเขียนโปรแกรมก็สามารถพัฒนาร้านออนไลน์ของตนเองได้ เพราะมีโปรแกรมสำเร็จรูป และมีผู้ให้บริการด้านนี้คอยรองรับอยู่แล้ว

หลังจากที่มีร้านค้าออนไลน์เป็นของตัวเองเรียบร้อยแล้ว ต่อไปก็คงเป็นการโปรโมทเว็บไซต์ร้านค้าของตัวเอง และทำการตลาดให้กับธุรกิจออนไลน์ของคุณ เพราะต่อให้คุณมีสินค้าที่เป็นที่ต้องการมากแค่ไหน มีบริการที่น่าประทับใจเพียงใด แต่หากไม่มีใครรู้จักร้านของคุณ คุณก็คงไม่มีลูกค้าเข้ามาเลือกซื้อของในร้าน

## ข้อดีของการขายสินค้าออนไลน์

ข้อดีของการขายสินค้าออนไลน์นั้นมีมากมาย เมื่อเทียบกับแล้วกับการขายทั่วไป การขายผ่านอินเทอร์เน็ตจะคุ้มค่าน่ามากกว่า โดยเฉพาะผู้ที่เปิดขายหน้าร้านและออนไลน์อยู่จะได้เปรียบสูงสุด

- ไม่ต้องมีหน้าร้านก็สามารถขายสินค้านั้นๆ ได้
- ลงทุนน้อย ไม่ต้องเช่าพื้นที่ขาย
- เป็นการขายสินค้าที่ไร้พรมแดน ไม่มีขีดจำกัด
- ความสะดวกสบายในการจัดส่งสินค้าและบริการไปถึงหน้าบ้านของลูกค้า โดยที่ไม่ต้องออกมาซื้อสินค้าเอง ช่วยอำนวยความสะดวกให้แก่ลูกค้า
- ช่วยเพิ่มช่องบริการ การสั่งซื้อสินค้าได้เพิ่ม

- ช่วยเพิ่มช่องทางในการทำตลาดของเรา
- สามารถติดต่อพูดคุยกับลูกค้าได้โดยตรง
- ไม่ว่าคุณจะอยู่ที่ไหนก็สามารถบริหารจัดการดูแลทำได้ง่าย แม้แต่นั่งทานข้าว
- เพิ่มประสิทธิภาพในการขายของเรา
- สามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายโดยเฉพาะของเราได้
- มีการชำระเงินที่ทันสมัย ผ่านระบบออนไลน์ และผ่านบัตรเครดิต
- ไม่จำเป็นต้องมีพนักงานขาย
- วิเคราะห์ข้อมูลต่างๆ ได้ ไม่ว่าจะเป็นคนเข้ามาที่เว็บไซต์ของเราที่คนมาจากไหน จังหวัดอะไร อยู่ที่ใด เข้ามาที่เว็บแล้วทำอะไรบ้าง

## ข้อเสียของการขายสินค้าออนไลน์

การขายของออนไลน์ก็มีข้อเสียเช่นกัน คือ

- มีการแข่งขันสูงในประเภทธุรกิจ หรือสินค้าที่มีความนิยมสูง
- ความเชื่อมั่นในการสั่งซื้อสินค้าออนไลน์อาจจะไม่ร้อยเปอร์เซ็นต์เหมือน

การซื้อสินค้าที่สามารถจับต้องได้จริง

- สินค้าบางอย่างไม่สามารถนำมาขายออนไลน์ได้

• ความไม่ปลอดภัยจากระบบคอมพิวเตอร์ โดยภัยคุกคามที่มาจากอินเทอร์เน็ตอาจทำให้ข้อมูลลูกค้ารั่วไหล หรือยิ่งไปกว่านั้นอาจทำให้ระบบชำระเงินไม่ปลอดภัย ถ้าขาดการดูแลเว็บไซต์อย่างจริงจังและไม่มีความรู้พอ

• ราคาสินค้าไม่สามารถขายเกินราคาบนท้องตลาดได้ เพราะถ้าเราขายแพงกว่าราคาจริง สินค้าอาจจะขายออกลำบาก จึงทำให้สินค้าออนไลน์ส่วนใหญ่จะมีราคาถูกกว่าท้องตลาดจริง

การศึกษาเทคนิคการเพิ่มยอดขายในโลกอินเทอร์เน็ตจึงเป็นเรื่องที่น่าสนใจ และนำไปปรับใช้กับเว็บไซต์ของผู้ประกอบการธุรกิจขนาดเล็กได้

## เทคนิคการเพิ่มยอดขายออนไลน์

- เนื่องจากขั้นตอนการซื้อสินค้าในเว็บไซต์ยุ่งยากกว่าการซื้อหาตามร้านทั่วโลก วิธีการตั้งราคาเป็นเรื่องสำคัญ ถ้าราคาสินค้าในเว็บไซต์มากกว่าหรือสู้กับในท้องตลาด ย่อมไม่ดึงดูดให้คนเข้ามาจ่ายเงินผ่านเว็บ โดยการกำหนดราคาสินค้าให้ต่ำ ให้คัดเลือกเฉพาะตัวที่เด่นๆ

- หมั่นแลกเปลี่ยนแบนเนอร์ หรือป้ายโฆษณาในเว็บไซต์กับเว็บของผู้ค้าคนอื่นๆ

- จัดหน้าตาเว็บไซต์ (เว็บเพจ) ให้อ่านง่าย ดูสะอาดตา วางระบบส่งสินค้าให้แสดงผลออกมา มีรายละเอียดชัดเจนที่สุด เช่น ชื่อสินค้าที่ส่ง รูปสินค้า ราคา กำหนดวันส่ง นโยบายรับประกันสินค้า การรับประกัน ส่วนลดพิเศษ ฯลฯ

- แจ้งที่อยู่ติดต่อและหมายเลขโทรศัพท์แจ้งปัญหา สินค้าและบริการ เพื่อให้ลูกค้ามั่นใจ

- เอาใจเขามาใส่ใจเรา คิดว่าถ้าตัวเองเป็นลูกค้าจะสนใจในสิ่งที่เราเสนอขายหรือไม่ คุณภาพและราคาโดนใจหรือไม่

- ควรจัดหมวดหมู่สินค้าให้ค้นหาได้ง่าย และเชื่อมโยง “สินค้าที่ใช้ร่วมกันได้” เข้ามายังหน้าเว็บเพจเดียวกัน เพื่อเพิ่มยอดขาย

- รูปภาพสินค้าควรมีขนาดใหญ่ ส่วนคำอธิบายสรรพคุณควรเขียนให้สั้นกระชับ จากการสำรวจพฤติกรรมผู้ซื้อสินค้าออนไลน์ พบว่าลูกค้าไม่ชอบอ่านข้อความยาวๆ

- จัดทำฐานข้อมูลลูกค้าที่เข้ามาเยี่ยมชมเว็บไซต์ เช่น ชื่อ ที่อยู่ อีเมล เพื่อจัดทำจดหมายข่าวแจ้งข้อมูลใหม่ๆ หรือโปรโมชั่นใหม่ๆ ส่งถึงลูกค้าต่อไป

- ส่งข้อมูลเว็บไซต์ของคุณเข้าไปยังเว็บไซต์เสิร์จเอนจิน (เว็บไซต์ค้นหาข้อมูลในอินเทอร์เน็ต) ชื่อต่างๆ เช่น Google, Yahoo ฯลฯ

- ตรวจสอบวันหมดอายุการเช่าพื้นที่เว็บไซต์ให้ดี ไม่เช่นนั้นเว็บอาจหยุดแสดงผลโดยไม่ทันรู้ตัว ทำให้เสียความน่าเชื่อถือ

## ข้อมูลเพิ่มเติมการทำการธุรกิจซื้อขายสินค้า online (e-commerce)

การตลาดออนไลน์สามารถทำอะไรได้มากมายสำหรับธุรกิจอิสระของคุณ เลือกวัตถุประสงค์หนึ่งหรือสองข้อสำหรับผู้เริ่มต้น ตัวอย่าง เช่น คุณต้องการดึงดูดผู้เข้าชมมายังเว็บไซต์ของคุณ ให้ผู้คนเข้ามาด้วยตนเองที่ร้านค้าหรือร้านอาหารของคุณมากขึ้น หรือรวบรวมอีเมลเพื่อส่งจดหมายข่าว

เชื่อกันว่าในอีก 2-3 ปีข้างหน้า online shop คงจะเป็นที่นิยมมากขึ้น ขณะนี้มีบริษัทชั้นนำของโลกได้เข้ามาทำตลาดที่ประเทศไทยเพิ่มมากขึ้นแล้ว ดังนั้นคุณเองที่คิดจะเปิดทำธุรกิจค้าขายออนไลน์ก็ควรรีบทำโดยเร็ว ใครมาก่อนได้เปรียบ ควรศึกษาการใช้งานคอมพิวเตอร์ให้ชำนาญ ทำการศึกษาการทำเว็บไซต์เพื่อขายสินค้าและการจัดการดูแลเว็บไซต์ (เราไม่จำเป็นต้องมีความรู้ในการเขียนเว็บก็สามารถทำเว็บไซต์ได้ ขอแค่เพียงเราสามารถจัดการและดูแลเว็บเป็น)

## กำหนดเป้าหมายของคุณ

มีความชัดเจนเกี่ยวกับผู้ซื้อที่คุณต้องการเข้าถึง พวกเขาสนใจอะไรมากที่สุด อะไรคือปัญหาของพวกเขา พวกเขาเคยซื้อจากคุณมาก่อนหรือไม่ ตอนนี้พวกเขาซื้อจากคู่แข่งอยู่หรือไม่ และพิจารณาเพศ งานอดิเรก สถานที่อยู่ และข้อมูลเฉพาะอื่นๆ ทั้งหมดนี้สามารถช่วยให้คุณกำหนดวิธีที่ดีที่สุดจะเข้าถึงพวกเขาได้ รวมถึงสารที่จะได้ผลที่สุดด้วย

## เรียนรู้เกี่ยวกับลูกค้าปัจจุบัน

หากคุณมีเว็บไซต์อยู่แล้ว ให้สอบถามลูกค้าปัจจุบันของคุณว่าพวกเขารู้จักเว็บไซต์นั้นได้อย่างไร หากไม่มีการสอบถามว่าพวกเขาไปเว็บไซต์ไหนบ้าง ข้อมูลเชิงลึกนี้จะช่วยให้คุณระบุจุดที่ต้องมุ่งเน้นในการดำเนินการของคุณได้

## ตรวจสอบคู่แข่ง

การตรวจสอบที่คู่แข่งทำจะช่วยให้คุณสร้างวิธีการเฉพาะตัวของคุณเองได้

## กำหนดกลยุทธ์

ใช้เวลาไตร่ตรองแผนของคุณก่อนเริ่มลงมือ จะสามารถช่วยปรับปรุงผลลัพธ์ได้อย่างมาก เลือกวิธีหนึ่งหรือสองวิธีที่ได้ผลภายในงบประมาณของคุณที่เหมาะสมกับผู้ชมของคุณ และที่คุณสามารถใช้เวลาเพื่อจัดการได้อย่างมีประสิทธิภาพ นักการตลาดออนไลน์ที่ประสบความสำเร็จจำนวนมากใช้วิธีการ “ทดสอบและปรับแต่ง” เพื่อให้ได้รับผลตอบแทนที่ดีที่สุด

## แผนการตลาดธุรกิจออนไลน์

- ระบุชนิดสินค้าหรือบริการได้อย่างชัดเจน
- กำหนดตราสินค้าหรือโดเมนเนม
- ระบุพื้นที่อาณาเขตการขายทางภูมิศาสตร์
- ระบุกลุ่มเป้าหมายทางอินเทอร์เน็ต
- ค้นหาข้อได้เปรียบหรือจุดอ่อนของผลิตภัณฑ์เมื่อเทียบกับคู่แข่ง
- พยากรณ์การขายรายวัน รายสัปดาห์ รายเดือน และรายปี
- กำหนดราคาจำหน่ายสินค้า

## การติดตามผล

การตลาดออนไลน์ช่วยให้การวัดประสิทธิภาพของโปรแกรมทำให้ง่าย ให้ประโยชน์จากสิ่งนี้โดยติดตามการตอบสนองต่อโปรแกรมการตลาดของคุณอย่างใกล้ชิด เพิ่มการลงทุนในโปรแกรมที่ทำงานได้ดี และแก้ไของค์ประกอบของโปรแกรมที่ทำงานได้ไม่ดีเท่าที่คุณต้องการ เพื่อดูว่าโปรแกรมของคุณควรได้รับการปรับปรุงอย่างไร

## แหล่งความรู้เพิ่มเติม

ตัวอย่างผู้ให้บริการเปิดร้านค้าออนไลน์สำเร็จรูปในปัจจุบัน

- [www.weloveshopping.com](http://www.weloveshopping.com)
- [www.nsmsoft.net](http://www.nsmsoft.net)
- [www.lnwshop.com](http://www.lnwshop.com)
- [www.plazacool.com](http://www.plazacool.com)

## แหล่งความรู้เพิ่มเติมการทำเว็บไซต์

มีแหล่งเรียนรู้อีกมากมายที่สามารถศึกษาข้อมูลในการทำเว็บไซต์  
อย่างเว็บ <http://www.thaiseoboard.com> เป็นแหล่งเรียนรู้เกี่ยวกับการหารายได้  
ทางออนไลน์ และพูดถึงเกี่ยวกับการทำเว็บไซต์ด้วยระบบ cms (content  
management system) ด้วย



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



นักพิมพ์งานอิสระ



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

# นักพิมพ์งานอิสระ

อาชีพรับพิมพ์งานเป็นอาชีพที่ง่าย สามารถทำที่บ้านได้ และไม่ต้องอาศัยความรู้มากนัก ไม่ว่าจะอายุเท่าไร หรือเรียนจบอะไรมา ขอแค่พิมพ์ดีดเป็น และมีคอมพิวเตอร์คุณก็สามารถมีรายได้จากอาชีพนี้ อาชีพรับพิมพ์งานนี้แต่ก่อนถูกผูกขาดอยู่กับร้านถ่ายเอกสาร หรือร้านรับพิมพ์งาน แต่ปัจจุบันเทคโนโลยีมีราคาถูกลง ใครๆ ก็สามารถเป็นเจ้าของคอมพิวเตอร์และเครื่องพิมพ์ได้แบบง่ายๆ อาชีพรับพิมพ์งานจึงแพร่หลายมากยิ่งขึ้น ไม่ว่าจะเป็นการรับพิมพ์งานอยู่กับบ้าน หรือจะรับพิมพ์งานออนไลน์ สามารถทำได้ทั้งเป็นงานเสริมและงานประจำ

อาชีพรับพิมพ์งานเป็นอาชีพที่มีงานเข้ามาตลอด อยู่ที่ความขยันของคุณ ทำมากก็ได้มาก ทำน้อยก็ได้น้อย ที่สำคัญคือวินัยในการส่งงาน ต้องส่งตรงเวลา และพยายามควบคุมคุณภาพ อย่าให้มีคำผิดพร้อมกับจัดรูปแบบเอกสารให้สวยงาม ลูกค้ำจะได้ประทับใจ

## ลักษณะงานพิมพ์เอกสาร

คือการพิมพ์ข้อความลงในโปรแกรมเวิร์ดโพรเซสเซอร์ (Word) โดยพิมพ์ตามต้นฉบับที่ลูกค้าระบุมา ไม่ว่าจะพิมพ์ตามหนังสือ พิมพ์ตามไฟล์ PDF หรือจากลายมือลูกค้า เป็นต้น การส่งงานให้ลูกค้ามีทั้งแบบพิมพ์ลงบนกระดาษ และแบบไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ งานยอดนิยมที่ลูกค้าชอบนำมาให้พิมพ์มี รายงาน หนังสือ วิทยานิพนธ์ ข้อเสนอ ผลงานวิจัย เป็นต้น

การพิมพ์งานจัดเป็นงานกระจายสื่อทางอินเทอร์เน็ต เช่น Hi 5, งานคีย์ข้อมูลลงเว็บไซต์, งานโพสต์เว็บบอร์ด โดยผู้ว่าจ้างจัดเตรียมข้อมูลให้ อาจมีระบบสอนงานให้ก่อน โดยคุณสามารถเลือกวันและเวลาในการทำงานได้ตามใจชอบ ใช้เวลาทำงานวันละประมาณ 1 - 2 ชั่วโมง หรือมากกว่านั้นก็ได้

รับพิมพ์งานออนไลน์ ส่ง Mail ทำงานที่บ้าน สามารถทำในวันหยุด หรือพาร์ทไทม์เพื่อหารายได้พิเศษ

## คุณสมบัติผู้ประกอบการ

- ไม่จำเป็นต้องมีประสบการณ์ ไม่จำกัดวุฒิ
- ใช้เครื่องคอมพิวเตอร์เป็น รู้จักโปรแกรมหลักๆ เช่น word, excel

## สถานที่ทำงาน

สามารถทำได้ทุกแห่ง ทั้งที่บ้าน, ที่ทำงาน, ร้านอินเทอร์เน็ตทั่วไป, ทุกมุมโลกที่มีอินเทอร์เน็ต

## รายได้อาชีพพิมพ์งาน

ค่าจ้างพิมพ์งานต่อ 1 หน้ากระดาษ A4 ภาษาไทยอยู่ที่ 5 - 15 บาท ภาษาอังกฤษ 7 - 20 บาท คนที่พิมพ์ดีดคล่องสามารถพิมพ์ได้ประมาณ 50 - 80 หน้ากระดาษ A4 รายได้วันละ 250 - 1,000 บาท

## กลุ่มเป้าหมาย/ลูกค้า

นักเรียน นักศึกษา ครู/อาจารย์ สถาบันกวดวิชา โรงพิมพ์

## วิธีเริ่มต้นการเป็นนักพิมพ์อิสระ

- **เครื่องคอมพิวเตอร์** ไม่ต้องมีสเปคสูงมากนัก ราคาอยู่ที่ 8,000-15,000 บาท เลือกซื้อคีย์บอร์ดที่ถนัดมือ ปุ่มกดนุ่ม จะได้พิมพ์ได้ลื่นไหล
- **เครื่องพิมพ์ (printer)** เลือกเครื่องพิมพ์เลเซอร์ ข้อดี ราคาต้นทุนต่อแผ่นต่ำ ข้อเสีย เครื่องและหมึกมีราคาสูง แต่เมื่อใช้ไปนานๆ จะคุ้มทุน

เพราะเครื่องพิมพ์เลเซอร์จะใช้ได้นานกว่าเครื่องพิมพ์แบบอิงค์เจ็ท

- **เครื่องพิมพ์อิงค์เจ็ท** ข้อดี ราคาเครื่องและหมึกเติมต้นทุนต่ำ ข้อเสีย ราคาต้นทุนต่อแผ่นสูงกว่าเลเซอร์ และเครื่องพิมพ์อิงค์เจ็ทจะมีอายุการใช้งานต่ำกว่าแบบเลเซอร์

- **กระดาษ** กระดาษ 100 แกรม สีขาว ขนาดต่างๆ ดังนี้ A3, A4, A5, B4, B5 กระดาษปกและสันในกรณีลูกค้าต้องการเข้าเล่ม

- **อุปกรณ์เข้าเล่มหนังสือ** (ยกตัวอย่าง เช่น ปกหนังสือวิทยานิพนธ์ กระดุกงู เทปกาว เป็นต้น)

## II แนวทางการพัฒนางาน

ลูกค้าจ้างพิมพ์งานมีหลากหลายมาก ช่วงอายุกว้าง มีทั้งเด็กนักเรียน และคนวัยทำงาน กลุ่มลูกค้าที่มีงานบ่อยมากที่สุดคือกลุ่มนักเรียน/นักศึกษา (จ้างพิมพ์รายงาน วิทยานิพนธ์ เปิดเทอมงานมีมาเรื่อยๆ) เพราะฉะนั้น สิ่งที่คุณควรทำคือการติดป้ายประกาศประชาสัมพันธ์บริการในบริเวณโรงเรียน หรือมหาวิทยาลัย การแจกใบปลิวก็เป็นอีกทางหนึ่ง และยิ่งถ้าคุณมีหน้าร้าน อยู่บริเวณสถานศึกษาดังกล่าวนี้ด้วยแล้วละก็ แค่อื่นป้ายร้านสักนิด งานก็ไหล มาเทมา ส่วนครูอาจารย์ก็เป็นผลพลอยได้จากตลาดในโรงเรียน ลูกค้ากลุ่มนี้ส่วนมากจะจ้างพิมพ์งานพวกเอกสารการสอน แผนการสอน ผลงานเลื่อน วิทยฐานะ งานวิจัย เป็นต้น

อาชีพรับพิมพ์งานสะดวกมาก เพราะสามารถรับงานออนไลน์ได้ โดยไปฝากประกาศรับพิมพ์งานไว้กับเว็บรับประกาศฟรีต่างๆ เช่น [www.pantipmarket.com](http://www.pantipmarket.com) เป็นต้น ลูกค้าเห็นประกาศจะติดต่อมาเอง โดยสามารถส่งต้นฉบับเป็น PDF ทางอีเมล หรือหนังสือเป็นเล่มทางไปรษณีย์

โรงพิมพ์และโรงเรียนกวดวิชาส่วนมากจะติดต่อผ่านช่องทางออนไลน์มากกว่า หรือคุณก็จะติดต่อขอรับงานพิมพ์จากโรงพิมพ์โดยตรงก็ได้ โรงเรียน

กวดวิชาและโรงพิมพ์ส่วนมากจะเป็นงานพิมพ์หนังสือ เอกสารประกอบการสอน แบบฝึกหัด ข้อสอบ เป็นต้น

## ข้อมูลเพิ่มเติม

สิ่งสำคัญที่สุดคือการประชาสัมพันธ์ อย่างแรกที่คุณต้องมีคือช่องทางประชาสัมพันธ์ ติดต่อกับลูกค้า การโฆษณาไม่จำเป็นต้องลงทุนสูง ถ้าคุณมีหน้าร้านก็แค่ติดป้ายให้ลูกค้ามองเห็นชัดเจนว่าคุณเปิดบริการอะไร และในกรณีที่รับพิมพ์งานออนไลน์ไม่มีหน้าร้าน คุณจะใช้วิธีประกาศตามหน้าเว็บประกาศฟรี เช่นลงที่เว็บไซต์ [www.pantipmarket.com](http://www.pantipmarket.com) เป็นต้น

วิธีที่กล่าวมานี้ลูกค้าจัดไปรษณีย์ลดราคา เพื่อดึงลูกค้า เช่น ถ้าจ้างพิมพ์มากมีลดเปอร์เซ็นต์ให้ เป็นต้น จะทำให้ลูกค้าจ้างงานจำนวนมากขึ้นเฉลี่ยแล้วจะได้ค่าจ้างต่อหน้าถูกลง แต่เมื่อรวมกันจะได้ค่าจ้างต่อชิ้นงานมากยิ่งขึ้น

ควรหมั่นพัฒนาความเร็วในการพิมพ์ โดยการฝึกพิมพ์สัมผัสบ่อยๆ จัดตำแหน่งนิ้วมือให้เป็นนิสัย จะอาศัยฝึกกับโปรแกรมฝึกพิมพ์ก็ได้ เช่น โปรแกรม Typmoon เป็นต้น ทำให้สามารถทำงานได้ไวขึ้น รายได้ก็จะเพิ่มขึ้นมากกว่าเดิม





สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่

นักออกแบบเว็บไซต์

สิ่งที่คุณควรรู้เกี่ยวกับ  
ในรูป ออกแบบเว็บไซต์

ออกแบบเว็บไซต์ ใช้งานได้ทุกที่

เพราะเราคือ "เว็บไซต์"  
ออกแบบเว็บไซต์ให้สวย  
อย่างมืออาชีพ

Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

# นักออกแบบเว็บไซต์อิสระ

การสร้างเว็บไซต์เพื่อใช้เป็นสื่อในการขายสินค้าได้รับความนิยมอย่างมากในต่างประเทศ แต่สำหรับประเทศไทยแล้วความนิยมด้านเว็บไซต์ขายของเพิ่งจะเริ่มได้รับในระดับเริ่มต้นเท่านั้น อาจเป็นเพราะคนที่กำลังซื้ออย่างแท้จริงยังเข้าถึงสื่อประเภทนี้ไม่มากมายนัก บวกกับค่านิยมในอดีตที่มักซื้อขายแลกเปลี่ยนแบบเห็นหน้ากันโดยตรง ทำให้มีผลทางความเชื่อมั่นเมื่อต้องเปลี่ยนมาซื้อขายแบบไม่เห็นหน้าโดยผ่านจอคอมพิวเตอร์แทน แต่ในความเป็นจริงการขายสินค้าผ่านเว็บไซต์มีประโยชน์ต่อการทำธุรกิจค่อนข้างมากในปัจจุบัน โดยประโยชน์ของการสร้างเว็บไซต์เพื่อขายสินค้ามีดังต่อไปนี้

## ทำเว็บไซต์ด้วยราคาประหยัด

ความประหยัดถือเป็นจุดเด่นที่สามารถจับต้องได้ชัดเจนมากที่สุดของการสร้างเว็บไซต์เพื่อขายสินค้า เพราะหากลองจับคู่เปรียบเทียบความแตกต่างระหว่างการเปิดหน้าร้านขายสินค้ากับการใช้เว็บไซต์เพื่อขายสินค้าแล้ว ผู้ประกอบการก็จะสามารถเห็นความแตกต่างได้อย่างชัดเจน ว่าการขายสินค้า

ผ่านโลกออนไลน์จะช่วยประหยัดค่าใช้จ่ายค่อนข้างมาก เพราะทำเว็บไซต์แทบจะไม่ต้องลงทุนอะไรเลย เพียงแค่เสียค่าโดเมนและค่าทำเว็บไซต์เท่านั้น หรือหากเลือกใช้เว็บสำเร็จรูปก็ยิ่งสะดวกมากขึ้น เว็บไซต์จึงเป็นทางเลือกที่ดีมากในการออกสตาร์ทเริ่มทำธุรกิจ

## คนเข้าถึงเว็บไซต์ง่าย

ลูกค้าสามารถเลือกชมหรือสั่งซื้อสินค้าได้ตลอด 24 ชั่วโมง โดยไม่ต้องเดินทาง การเชื่อมต่อทางอินเทอร์เน็ตสามารถเชื่อมทุกคนจากทุกมุมโลก ให้ติดต่อสื่อสารกันได้ผ่านทาง WWW. การมีเว็บไซต์เพื่อขายสินค้าจึงเป็นการเพิ่มช่องทางการติดต่อซื้อสินค้าให้มีมากขึ้น และยังเป็นการเพิ่มความสะดวกสบายให้ลูกค้าด้วย เพราะลูกค้าไม่จำเป็นต้องมาเลือกซื้อสินค้าถึงบริษัทหรือหน้าร้านด้วยตนเอง ซึ่งอาจเสียเวลาพอสมควรเพราะการจราจรที่ติดขัด อีกทั้งเรายังสามารถซื้อขายผ่านเว็บไซต์ได้ตลอด 24 ชั่วโมง ขจัดปัญหาข้อจำกัดทางด้านเวลาได้อีกด้วย

## ทำเว็บไซต์ไม่ต้องมีหน้าร้าน

โลกปัจจุบันมีการใช้อินเทอร์เน็ต เป็นระบบการสื่อสารที่ได้รับความนิยมจากคนทั่วโลก เนื่องจากทุกคนสามารถเข้าถึงข้อมูลได้อย่างง่ายดายเพียงแค่ใช้ปลายนิ้วคลิก จึงทำให้บริษัท องค์กร ร้านค้าหรือธุรกิจต่างๆ หันมาให้ความสำคัญกับการมีเว็บไซต์เป็นของตนเอง เพื่อให้กลุ่มลูกค้าสามารถเข้าถึงธุรกิจของตนได้อย่างรวดเร็ว อีกทั้งยังเป็นการเพิ่มยอดขายให้กับธุรกิจได้อีกด้วย

## ข้อดีของการเป็นนักออกแบบเว็บไซต์

ประโยชน์ของการมีเว็บไซต์คือการส่งเสริมศักยภาพทางด้านธุรกิจ การเข้าถึงกลุ่มลูกค้าที่ง่ายมากยิ่งขึ้น ช่วยลดค่าใช้จ่ายในการประชาสัมพันธ์ และช่วยให้ทำการขายสินค้าได้โดยไม่ต้องมีหน้าร้าน

การมีเว็บไซต์ที่สวยงามสามารถช่วยเพิ่มเสริมศักยภาพทางด้านธุรกิจได้ เพราะเว็บไซต์ที่สวยงามจะเพิ่มความแข็งแกร่งและดูน่าเชื่อถือมากขึ้น เนื่องจากโลกปัจจุบันนี้เปิดกว้างทางด้านข้อมูลข่าวสาร ทำให้สินค้าและบริการเป็นที่รู้จักมากยิ่งขึ้น และการมีหน้าร้านหรือหน้าเว็บไซต์ที่ดี ก็เหมือนกับการสร้างหน้าต่างาให้ดูสวยงาม น่ามอง และน่าเชื่อถือนั่นเอง ดังนั้นนักออกแบบเว็บไซต์คือจักรกลสำคัญในการนี้

## คุณลักษณะของพื้ประกอบอาชีพ

อาชีพออกแบบเว็บไซต์ คือ อาชีพที่เกี่ยวข้องกับออกแบบเว็บไซต์ รูปแบบ การจัดวางองค์ประกอบ การจัดวางเนื้อหา และรูปแบบต่างๆ เป็นต้น ผู้ประกอบอาชีพนี้ควรมีคุณสมบัติคือ

- มีความคิดสร้างสรรค์
- มีความสามารถทางด้านภาษาโปรแกรมต่างๆ
- มีความพยายาม
- มีความอดทน
- มีความซื่อสัตย์
- อื่นๆ

## ลักษณะงานที่เกี่ยวข้องกับอาชีพ

- ออกแบบเว็บไซต์
- ออกแบบระบบเว็บไซต์

นักออกแบบเว็บไซต์ให้บริการออกแบบเว็บไซต์ พร้อมจัดทำเว็บไซต์ในราคาประหยัดให้กับลูกค้าที่ต้องการมีเว็บไซต์ บริการออกแบบเว็บไซต์เหมาะสำหรับองค์กร บริษัท หรือโฆษณาประชาสัมพันธ์ต่างๆ เพราะเป็นเว็บไซต์ที่ไม่ต้องปรับเปลี่ยนหรืออัปเดตข่าวสารอะไรมาก เป็นเว็บไซต์แบบทำครั้งเดียวจบ โดยจัดทำเว็บไซต์ให้เสร็จภายในระยะเวลาที่ตกลงกันหลังจากได้รับข้อมูล

เรียบร้อยแล้ว โดยลูกค้าจะได้รับเว็บไซต์ที่สวยงามมีเอกลักษณ์เฉพาะตัว  
เหมาะสมกับธุรกิจโดยทำสื่อสิ่งพิมพ์ที่เสนอรายละเอียดของสินค้า มีภาพสินค้า  
พร้อมคำบรรยาย จัดแบ่งประเภทสินค้าเป็นหมวดหมู่ สะดวกต่อการค้นหา  
เนื่องจากแคตตาล็อกมีผลต่อการจำหน่ายสินค้าค่อนข้างสูง

## II แนวทางพัฒนาอาชีพ

- นักออกแบบเว็บไซต์อิสระ
- เจ้าของเว็บไซต์
- อื่นๆ

## III แหล่งความรู้เพิ่มเติม

- ห้องสมุด
- หนังสือเกี่ยวกับคอมพิวเตอร์
- มหาวิทยาลัยต่างๆ
- เว็บไซต์ newnaew.net และ naenaew.blogspot.com
- เว็บไซต์ต่างๆ
- อื่นๆ

## ข้อคิดเห็นเพิ่มเติม

อาชีพนักออกแบบเว็บไซต์จัดเป็นหนึ่งในอาชีพอิสระชั้นดีที่คุณสามารถ  
เป็นนายของตนเองได้ และมีความเจริญก้าวหน้าในหน้าที่การงานด้วยฝีมือ  
ตนเอง อยากรับงานออกแบบเว็บไซต์ให้ไปสมัครเรียน หรือเคยทำงานเป็นลูกจ้าง  
ออกแบบเว็บมาแล้ว ยิ่งจะมาทำอิสระได้ง่ายดายมากขึ้น หรือลองค้นคว้า  
ข้อมูลแล้วฝึกฝนตามขั้นตอนจนชำนาญ ก็สามารถโฆษณารับทำเว็บออนไลน์  
ได้ไม่ต้องออกจากบ้านไปไหน