

สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



อาชีพอิสระอื่นๆ



อาชีพพ่อค้าแม่ค้า



ช่างภาพอิสระ

อาชีพขายหนังสือมือสอง

อาชีพฟรีแลนซ์

อาชีพนักวางแผนจัดงาน



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

“ธุรกิจ
ออร์แกนเซอร์
เพิ่งเข้ามาในเมืองไทยได้ไม่ถึงสิบปี
แต่จัดเป็นธุรกิจที่เข้ากับไลฟ์สไตล์คนไทย
ผู้ชอบความสะดวก จึงเติบโตขึ้นทุกปีด้วยมูลค่าตลาด
ในปัจจุบันถึง 8,000 ล้านบาท
กลายเป็นขนมหวานหอมหวานที่มีบริษัททั้งเล็กและใหญ่
กระโจนเข้ามาแชร์ส่วนแบ่งกัน
ชุดมุน”



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



อาชีพ

ขายหนังสือมือสอง



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office



นิยายหนังสือมือสอง

ฟังดูไม่น่าจะเป็นอาชีพอิสระที่ทำเงินได้ เพราะผลการวิจัยพบว่าคนไทยอ่านหนังสือไม่เกินปีละ 7 บรรทัด แต่ทำไมแผงหนังสือเก่าตามตลาดนัดหรืองานสัปดาห์หนังสือแห่งชาติมักมีคนรุมเต็มทุกครั้ง สวนทางกับผลการวิจัยซึ่งเก็บสถิติจากหนังสือที่คนไทยไม่นิยมอ่านกัน ถ้าคุณไปงานสัปดาห์หนังสือที่จัดขึ้นที่ศูนย์ประชุมแห่งชาติสิริกิติ์ปีละสองครั้งในเดือนเมษายนและตุลาคม ก็จะพบนักอ่านหลังไหลเข้าไปตั้งแต่เช้าถึงค่ำไม่ขาดสาย จัดเป็นข้อพิสูจน์ว่ายังมีนักอ่านหนังสืออีกมากมาย

หนังสือที่คนไทยนิยมอ่านก็ คือ หนังสือบันเทิง หรือหนังสืออ่านเล่น ดังนั้น แผงขายหนังสือเก่าส่วนมากจะขายหนังสือมือสองแนวพวกนี้ ขายยังไงก็ขายออกเพราะมีผู้นิยมอ่านมาก

ประเภทหนังสือมือสองที่ขายได้ คือหนังสือการ์ตูนญี่ปุ่น ส่วนมากมักจะเป็นหนังสือแบบจบในเล่มแนวความรัก เช่น หนังสือการ์ตูนสำนักพิมพ์หมึกจีน นิโวโปรเจ็คคอมมิค บงกช วิบุรณกิจ เนชั่น ฯลฯ ที่จบในเล่มจะขายง่ายกว่าแบบชุด แบบชุดก็ขายได้แต่ต้องมีครบ ส่วนมากการ์ตูนที่เป็นชุดมักหลายเล่มจบ ส่วนมากจะ 20 เล่มขึ้นไป มักจะหาซื้อให้ครบยาก และราคาต่อชุดสูงอยู่เหมือนกัน แต่ถ้าต้องการซื้อมาขายต้องดูความต้องการและความดังของเรื่องด้วย ยิ่งเรื่องดังและสำนักพิมพ์เล็กพิมพ์ขายไปนานแล้วราคายิ่งสูง เพราะเป็นของหายาก

ส่วนนิตยสาร เช่น นิตยสารรวมภาพดารา นิตยสารประวัติดารารวมผลงานด้วยตุร่ายปักษ์ นิตยสารงานฝีมือ แต่งบ้าน จัดสวน นิตยสารเรื่องผี นิตยสารความรู้ทั่วไปเฉพาะกลุ่ม เช่น นิตยสารตกลา รถยนต์ ฟุตบอล เป็นต้น ไม่ควรซื้อนิตยสารข่าวมาขาย เพราะไม่มีใครอยากอ่านข่าวเก่าเก็บ

ส่วนพ็อกเก็ตบุ๊ก จำพวกทำนายดวง ความรัก กลอน คำคม เรื่องผี สูตรอาหาร วิธีประดิษฐ์สิ่งของต่างๆ งานฝีมือ เรียนภาษา เป็นต้น ซึ่งพ็อกเก็ตบุ๊กเหล่านี้ควรมีความหนาไม่มากนัก สักประมาณ 150 - 250 หน้า กำลังดี เพราะคนไทยไม่ชอบอ่านอะไรหนาๆ

หนังสือการ์ตูนซ้ำชั้นพวกขายหัวเราะ มหาสนุก หนูหิ่นฯ บั้งปอนด์ เป็นต้น ซึ่งจะขายดีมาก แต่สำหรับหนังสือมือสองเครื่องนี้เล่มอื่นๆ อย่างเบบี้หนูจำ ไม่ควรซื้อมาขาย เพราะกลุ่มผู้อ่านค่อนข้างจะจำกัด นิยาย เน้นที่นิยายขายฝัน ความรักโรแมนติก หรือเรื่องเบาสมอง เช่น นิยายจากสำนักพิมพ์แจ่มใส คัมภีร์ แพดตี้ เป็นต้น



วิธีเริ่มต้นอาชีพ

ให้ทำการเสาะหาแหล่งซื้อหนังสือมือสองมาขาย จากร้านเช่าหนังสือมือสองที่ปิดกิจการ หนังสือจากร้านเช่าถือว่าเป็นหนังสือคุณภาพดี ถึงตามสภาพแล้วจะผ่านมือมามากก็ตาม ที่บอกว่าเป็นหนังสือคุณภาพดีก็เพราะหนังสือจากร้านเช่ามีการห่อปกและเย็บสัน ทำให้หนังสืออยู่ในสภาพดี ตอนนำมาขายก็แกะพลาสติกห่อปกออก หนังสือก็เหมือนใหม่แล้ว

รับซื้อตามบ้านอาจต้องอาศัยช่องทางประกาศในอินเทอร์เน็ต ว่าต้องการรับซื้อหนังสือถึงบ้าน ระบุพื้นที่ให้ชัดเจน หนังสือบ้านมีหลายสภาพแล้วแต่เจ้าของจะถนอมขนาดไหน

รับซื้อตอนตั้งแผงขาย กรณีนี้ลูกค้าจะนำหนังสือมือสองมาขายเองถึงที่แผง ส่วนมากก็หนังสือเรานั้นแหละ เขาซื้อไปอ่านแล้ว บางที่ไม่ชอบใจหรือไม่อยากเก็บเขาก็เอามาขายคืน

รายได้ของอาชีพ

ส่วนมากต้นทุนในการซื้อหนังสือมือสองมาขาย จะอยู่ประมาณ 20-30% จากราคาปก แล้วแต่สภาพและความหายากของหนังสือ เวลาตั้งราคาขายก็จะตั้งตามสภาพหนังสือ ส่วนมากจะอยู่ประมาณ 60 - 70 จากราคาปก

แต่ในกรณีที่หนังสือหายาก ไม่มีพิมพ์จำหน่ายแล้ว คุณสามารถตั้งราคาได้สูงถึง 2 - 5 เท่าของราคาปก ส่วนต้นทุนแล้วแต่ความสามารถในการ



ค้นหา หนังสือมือสองราคาที่ตั้งแล้วแต่ความต้องการ ถ้าหายากมาก สภาพดีมากก็ขายได้ราคาสูง เป็นตลาดที่ขึ้นอยู่กับความต้องการของผู้บริโภคเป็นหลัก ยิ่งต้องการมากก็ยิ่งแพงมาก

ข้อแนะนำเพิ่มเติม

ธุรกิจหนึ่งที่น่าสนใจคือ บริการหาหนังสือหายาก ซึ่งถ้าคุณขายหนังสือมือสองอยู่แล้วถือว่ามีต้นทุนดี ให้เปิดเว็บไซต์ให้บริการด้านนี้เสริมด้วย วันดีคืนดีคุณอาจจะเจอชุดหนังสือหายากหมกอยู่ในบ้านหลังใดหลังหนึ่งของคนที่คุณไปรับซื้อหนังสือก็เป็นได้ บริการนี้นอกจากจะสามารถตั้งราคาขายหนังสือได้งานออนไลน์ผ่านอินเทอร์เน็ต อาชีพอิสระกับโลกอิสระของคนยุคใหม่



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



ช่างภาพอิสระ



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

ช่างภาพอิสระ

ช่างภาพ หรือนักถ่ายภาพ เกิดขึ้นพร้อมกับการคิดค้นกล้องถ่ายภาพ เมื่อหลายร้อยปีก่อน คือ บุคคลที่มีความชำนาญในการถ่ายภาพโดยใช้กล้อง และอาจจัดได้ว่าเป็นศิลปิน เนื่องจากบุคคลเหล่านี้สามารถจัดวางองค์ประกอบที่จะปรากฏในรูปภาพก่อนลงมือถ่าย คล้ายกับวิธีของศิลปินวาดภาพทั่วไป แต่เป็นศิลปินที่วาดภาพด้วยแสง หรืออาจจะจัดเป็นเพียงช่างผู้มีความชำนาญเท่านั้น ในความเป็นจริงช่างภาพจำเป็นต้องเข้าใจ “แสง” และ “องค์ประกอบ” จึงจะสามารถถ่ายภาพออกมาได้อย่างสมบูรณ์แบบและสวยงามได้ ซึ่งจะเกี่ยวกับทฤษฎีของแสงในฟิสิกส์โดยตรง แต่ช่างภาพนำคุณสมบัติของแสงมาประยุกต์ใช้ให้เป็นศิลปะได้

ในแวดวงของการถ่ายภาพนั้นมักจะมีการเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ อันเนื่องมาจากความก้าวหน้าทางเทคโนโลยีในปัจจุบัน จะเห็นว่า ในอดีตเราใช้กล้องที่ใช้ฟิล์มเป็นสื่อบันทึกข้อมูล และพัฒนามาสู่ยุคดิจิทัลที่ใช้เทคโนโลยีบันทึกข้อมูลแบบดิจิทัลบนแผ่นดิสก์ หรือสื่ออื่นๆ ทำให้กล้องถ่ายภาพในยุคดิจิทัลมีมากมายนับไม่ถ้วน และเป็นที่ยอมรับอย่างสูง ด้วยคุณลักษณะที่ใช้งานง่าย มีความรวดเร็ว สามารถบันทึกเป็นไฟล์ภาพบนสื่อบันทึกต่างๆ หรือถ่ายโอนเข้าคอมพิวเตอร์ นำมาใช้งานได้ทันทีและประหยัด เพราะอาศัยอุปกรณ์บันทึกที่สามารถลบข้อมูล และนำมาใช้งานใหม่ได้ ทำให้วงการถ่ายภาพนี้ไม่เคยหยุดนิ่ง ไม่ว่าจะเป็นเรื่องของเครื่องมือ อุปกรณ์ หรือวิธีการ และเทคนิคใหม่ๆ

คุณลักษณะ: ผู้ประกอบการอาชีพ

• ช่างถ่ายภาพอิสระเต็มตัว

เป็นผู้รับถ่ายภาพทุกอย่างตามที่มีคนว่าจ้าง ตั้งแต่งานแต่งงาน งานรับปริญญา งานอีเวนต์ งานศาสนมงคลทุกชนิด งานศพ และอื่นๆ

นอกจากนี้ช่างภาพอิสระยังสามารถแยกแขนงออกเป็นช่างถ่ายภาพงานอีเวนต์ ซึ่งเริ่มมีมากขึ้นโดยผู้ว่าจ้างคือบริษัทออร์แกนไนซ์หรือประชาสัมพันธ์ ซึ่งจัดงานต่างๆ ทิศทางและแนวโน้มของอาชีพนี้ โดยส่วนใหญ่บริษัทที่จ้างช่างภาพเหล่านี้จะมีช่างภาพประจำอยู่แล้ว ทำให้ไม่สามารถจะเข้าทำงานได้ง่ายๆ ช่างภาพถ่ายภาพงานอีเวนต์จะต้องใจกล้า มีความมั่นใจ มีความคิดริเริ่มสร้างสรรค์ งานใหม่ๆ หลายนุ่มนอง เพราะต้องสามารถควบคุมคนอื่นๆ บนเวทีขณะถ่ายภาพได้ ต้องรวดเร็ว ชำนาญในการใช้กล้องนอกสถานที่ และตื่นตัวเสมอเพื่อไม่ให้พลาดเหตุการณ์สำคัญ ซึ่งจะพลาดไม่ได้กับงานลักษณะนี้ เพราะภาพที่ได้จะต้องใช้ลงข่าวประชาสัมพันธ์

• ช่างภาพอิสระถ่ายภาพบนเว็บไซต์

เมื่อระบบเทคโนโลยีสารสนเทศมีความก้าวหน้าขึ้น วงการถ่ายภาพก็เริ่มขยับตัวเข้าสู่โลกออนไลน์ จะเห็นได้จากมีเว็บไซต์ตัวแทนขายภาพออนไลน์มีจำนวนมากมายหลายสิบแห่ง มีขนาด รูปแบบ กลุ่มเป้าหมาย ระดับราคา ระดับคุณภาพแตกต่างกันไป เช่น istockphoto.com, dreamstime.com, fotolia.com, 123rf.com, depositphotos.com, graphicleftovers.com, bigstockphoto.com, veer.com, photokore.com การขายภาพถ่ายบนเว็บไซต์จึงเป็นอาชีพอิสระที่สามารถทำรายได้ไม่น้อยทีเดียว นอกจากนั้นผู้ที่รักในสาขาอาชีพนี้แล้ว จำเป็นอย่างยิ่งต้องรู้จักการทำตลาด เพื่อกำหนดขอบเขตได้ตรงความต้องการของตลาดที่มีหลากหลาย กลุ่มที่ต้องการ เช่น การถ่ายภาพชุดเพื่อการศึกษา การถ่ายภาพชุดเพื่อการนำเสนอสินค้า การถ่ายภาพเพื่อนำไปใช้เผยแพร่ชิ้นงานต่างๆ ฯลฯ

ช่างภาพอิสระบริการเหล่าไฮโซ

ไฮโซแต่ละคนเวลาไปออกงานสังคมมักต้องการเก็บภาพตนไว้เป็นที่ระลึก บางคนจ้างช่างภาพประจำตัวไว้ทุกงาน เก็บเป็นอัลบั้มเอาไว้ดู เพราะลงทุนกับเสื้อผ้าหรือชุดแฟชั่นไปเป็นหมื่นเป็นแสนรวมเครื่องประดับ ไฮโซแต่ละ

คนจึงต้องการช่างภาพอิสระถ่ายภาพไว้ทุกงานทุกคืน บางคนมีช่างภาพอิสระเป็นช่างภาพประจำตัว แต่ไม่ใช่ลักษณะนายจ้าง-ลูกจ้าง เพราะเรียกใช้ง่าย ไม่เรียกก็ไปรอที่งานอยู่แล้ว รู้ว่าถ่ายมุมใดเจ้าของภาพชอบ และกาลเทศะใดที่เจ้าของภาพชอบให้ถ่ายเป็นพิเศษ แถมไม่ต้องเป็นภาระคอยทวงรูปภาพ เพราะถ่ายคืนนี้จะได้ดูรูปภาพจัดอัลบั้มหรือซีดีที่ทันใจในวันรุ่งขึ้น อีกทั้งสามารถเข้าออกนอกในในบ้านโฮโซได้ เพื่อนำรูปภาพตัวอย่างหรืออัลบั้มภาพไปมอบให้แล้วรับเช็ค อาชีพนี้หากเข้าถูกทาง เข้าถูกคน ถ่ายภาพดี นิสัยดี ชื่อสัตย์ ตรงเวลา รู้จักสัมมาคารวะ คุยสนุก มีอารมณ์ขัน มีมนุษยสัมพันธ์ดี เก็บความลับได้ดี ก็จะมีโอกาสรับงานถ่ายภาพได้กว้างขวางยิ่งขึ้น จัดเป็นอาชีพที่สนุก โก้ เก็บเงินได้ ตรงกับความสามารถของบางคน และหลายคนก็ยังไม่รู้ว่ามีอาชีพนี้

ข้อจำกัดในอาชีพ

ช่างภาพอิสระเข้าสู่วงการยากเพราะไม่เป็นที่รู้จัก ต้องเริ่มจากการบอกปากต่อปาก และมีมือดีจึงจะมีลูกค้าเพิ่มมากขึ้น รายได้อาจไม่พอใช้ต้องทำเป็นงานเสริมโดยมีงานประจำอื่น และอาจจะมีค่าใช้จ่ายเพิ่มในการซ่อมอุปกรณ์ ช่างภาพสายข่าวต้องเคยมีประสบการณ์ถูกกระแทก เบียดเสียด ปากกัด ตีนถีบ เหยียบเท้า flash กระแทกหัว เลนส์ฟาดกนกหู ตกเวที สะโพก กระแทกโต๊ะ เหล่านี้อาจทำให้อุปกรณ์ถ่ายภาพเสียหาย จึงต้องมีค่าใช้จ่ายในส่วนนี้ด้วย



วิธีการเริ่มอาชีพ

เรื่องจริงคือ ผู้ประกอบอาชีพหน้าใหม่ในทุกธุรกิจนั้นมักจะหาลูกค้ายากมาก ซึ่งเกิดจากการที่ลูกค้าเองไม่รู้จัก ยังไม่เชื่อในฝีมือ และไม่เคยเห็นผลงาน ไม่รู้การจะเข้าถึงได้อย่างไร การแก้ปัญหาที่นอกจากหาลูกค้าจากคนรู้จักและการบอกต่อแบบปากต่อปากแล้ว จะต้องหาโอกาสประชาสัมพันธ์ตัวเองให้มากขึ้นกว่าเดิม อาจเริ่มจากลงโฆษณาประชาสัมพันธ์ตัวเองตามบอร์ดประกาศข่าวสารตามมหาวิทยาลัยต่างๆ ซึ่งเป็นกฎแฉล่ำคัญให้ลูกค้าติดต่อได้ง่ายขึ้น เพิ่มช่องทางตัวเองด้วยการเอาผลงานขึ้นเครือข่ายสังคมในโลกอินเทอร์เน็ต เวลาที่ไปทำงานอะไรก็เอามาลงในบล็อก เว็บไซต์ของตัวเอง หรือพอร์ทผลงาน แครีให้คนอื่นเห็นพร้อมรายละเอียดติดต่อ

ควรพยายามเข้าไปเป็นสมาชิกกับทุกที่ (เช่น กลุ่มในสังคมออนไลน์อย่าง Facebook Group หรือ Like Facebook Page ที่เกี่ยวข้องกับสมาคมช่างภาพ) สร้างสังคมช่างภาพด้วยกันเอง งานที่รับจ้างนอกจากจะมาจากคนรู้จักและการบอกต่อแล้ว บางส่วนจะมาจากกลุ่มช่างภาพด้วย ดังนั้นช่างภาพรับจ้างต้องเปิดเผยข้อมูลจริง เพื่อแสดงความจริงใจว่าตนเป็นใครมาจากไหน ใช้อุปกรณ์อะไร มีผลงานอะไรบ้าง และลูกค้าสามารถติดต่อใช้บริการได้จากที่ไหน เช่น เบอร์โทรศัพท์หรืออีเมล

หรือถ้าใจกล้าไปยื่นถือป้าย “รับถ่ายภาพราคาไม่แพง” ที่หน้างานรับปริญญา เพราะอาจจะมึ้นบันทึกที่ยังไม่มีช่างภาพมาจ้างได้ จึงควรลองทำดูไม่เสียหายอะไร

นอกจากนี้ควรเพิ่มจุดแข็งสร้างคุณค่าตน เช่น เพิ่มบริการปรับแต่งภาพสี อาจเสริมบริการอัดภาพให้ฟรี ส่งไปรษณีย์ไปถึงลูกค้า หรือทำวิดีโอรวมภาพเพิ่มเติมให้ลูกค้า ซึ่งคุณได้คิดค่าบริการนี้รวมไว้ในแพ็คเกจแล้ว จึงไม่ขาดทุนอะไร แถมดูดีในสายตาลูกค้าด้วย

แต่สิ่งสำคัญที่ช่างภาพต้องคำนึงคือ การทำตัวให้ได้ใจลูกค้า ด้วยการพูดจาทั้งต่อหน้าและทางโทรศัพท์ สีนหน้าท่าทาง การวางตัว การตรงต่อเวลา

มีสมาธิ ใส่ใจกับงานตรงหน้า บริการด้วยใจ จัดเป็นสิ่งสำคัญที่จะทำให้ลูกค้าเกิดความประทับใจ

คุณอาจสละเวลาไปทำความรู้จักสำรวจสถานที่ที่จะไปถ่ายภาพก่อนวันงานจริง ลองถ่ายภาพตามมุมต่างๆ เพื่อหามุมหรือไอเดียให้ถ่ายภาพออกมาดีที่สุด เพราะการแสดงความทุ่มเทใส่ใจลงไปกับงานที่ได้รับมานั้นทำให้ลูกค้าได้ใจ

หากงานมีปัญหาอันเกิดจากความผิดพลาดในการทำงานของเราเอง เช่น หลุดโฟกัส ถ่ายเบลอ ควรจะยอมรับความผิดพลาดที่เกิดขึ้น และบอกลูกค้าตามตรง ควรถ่ายภาพในส่วนที่เสียไปชดเชยโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม

คุณควรนำผลงานโพสดีในเครือข่ายอินเทอร์เน็ตโดยขออนุญาตลูกค้าเจ้าของงานก่อน เลือกเฉพาะรูปที่ดีที่สุด จะทำให้ลูกค้าคนอื่นเชื่อมั่นในความสามารถของเราได้ดียิ่งขึ้น สิ่งเหล่านี้ช่วยรักษาความสัมพันธ์ที่ดีกับลูกค้าให้บอกปากต่อปากโดยไม่ต้องลงทุนอะไรเพิ่ม

รายได้ของอาชีพ

ถ้าคุณลงทุนซื้อกล้อง manual และเลนส์มือสอง 2 ตัว ราคา 15,000 บาท รวมแฟลช ถ่าน อุปกรณ์เสริม ขาดัง กระจ่างอีก 5,000 บาท เท่ากับลงทุน 20,000 บาท บวกกับค่าซ่อม (ที่อาจเกิดขึ้นตอนทำงาน) ประมาณ 10% ราว 2 - 3,000 บาท ค่าใช้จ่ายเรื่องอุปกรณ์ก็ 23,000 บาท ตอนขายเป็นมือสามจะได้เงินคืนมา 50% ก็ 10,000 บาท

สรุปว่าเงินที่ลงไปกับอุปกรณ์ประมาณ 13,000 บาท หาร 12 เดือน เท่ากับรายจ่ายด้านอุปกรณ์ทำมาหากินเดือนละประมาณ 1,100 บาท รับงานละ 800 - 1,000 บาท (ค่าแรงอย่างเดียว ไม่รวมที่อาจจะกำไรจากค่าล้างอัด) รับทุกงานแต่งงาน บวช ปริญญา งานศพ งานเลี้ยงบริษัท เดือนหนึ่งมีงาน 5 - 8 งาน (งานศพ 7 วันวันละ 500 บาท) ก็มีรายได้เดือนละ 5,000 - 7,000 บาท ซึ่งหักค่ารถค่าเดินทางค่าข้าวค่าอุปกรณ์อาจจะดูน้อย แต่อย่าลืมทำงานเดือนละ 5 - 7 วันเท่านั้น งานถ่ายภาพเป็นอาชีพเสริม

วันที่เหลืออาจจะไปทำอย่างอื่นได้ ครั้นพอมีฝีมือเพิ่มขึ้นลูกค้าเพิ่มขึ้นก็พัฒนาไปได้อีก

สำหรับช่างภาพอิสระตลาดบนค่าตัวยังสูงอยู่ งานอีเวนต์ 5,000++ บาทต่อวัน งานแต่งงาน 10,000++ บาทต่อคิว

ช่างภาพไฮโซรับค่าจ้างที่ได้ต่อคืนต่อคน ประมาณ 200 - 2,000 บาท ถ้าหนึ่งคืนได้ถ่าย 5 คน ก็อาจจะได้รายได้ 1,000 - 10,000 บาทต่อคืน หากคิดต่อเดือนแล้ว ก็จะได้รายได้ 30,000 - 300,000 บาทต่อเดือน

II แนวทางพัฒนาอาชีพ

- เป็นเจ้าของกิจการ Web บริการล้างอัดภาพออนไลน์ อาชีพนี้ให้บริการล้างอัดภาพดิจิทัลผ่านเว็บไซต์ ให้ความสะดวกสบาย และประหยัดค่าใช้จ่ายของลูกค้าเป็นหลัก

- เป็นที่ปรึกษาการลงทุนด้านการถ่ายภาพ คือ ผู้มีหน้าที่ให้ความเห็นแนะนำ ดังนั้น อาชีพนี้จะมีหน้าที่ให้คำปรึกษาพร้อมชี้แนะแนวทางให้นักลงทุนที่จะเกิดขึ้นมาใหม่ สามารถดำเนินธุรกิจด้านการถ่ายภาพได้อย่างราบรื่น และยั่งยืน ที่ปรึกษาการลงทุนนั้นจะต้องเป็นผู้ที่มีจรรยาบรรณทางวิชาชีพสูง และมีความรู้ความชำนาญด้านการบริหารธุรกิจ ด้านวิชาการ ประสบการณ์ และความสามารถในเรื่องที่ให้คำปรึกษา และเสนอแนะความรู้ทางวิชาการในสาขาต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



อาชีพ

นักวางแผนจัดงาน



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

นักวางแผนจัดงาน (organizer)

ออร์แกไนเซอร์รับจัดงานเลี้ยงส่วนตัว เปิดตัวสินค้า ซึ่งรองรับไลฟ์สไตล์ของคนรุ่นใหม่ งานบริการรูปแบบนี้ถือเป็นงานที่สนุก และท้าทาย ปรากฏในรูปแบบของบริษัทออร์แกไนเซอร์ รับจ้างจัดงานเปิดตัวสินค้า สถานที่ต่างๆ หรือจะเป็นในลักษณะของฟรีแลนซ์ รับวางแผนงานสร้างสรรค์ไอเดียเก๋ๆ ไปจนถึงขั้นตอนการเตรียมงานและความพร้อมต่างๆ ตั้งแต่เริ่มต้นจนจบ มีรูปแบบตั้งแต่งานการตลาด งานวิวาร์ ปาร์ตีวันเกิด เปิดตัวสินค้า โดยเน้นความคิดแปลกใหม่ ทันสมัย ต้องทำงานเร็วแข่งกับเวลา เหมาะกับคนไฟแรง

ออร์แกไนเซอร์เป็นอาชีพหนึ่งที่มีความนิยมอย่างมากในยุคนี้ ทั้ง

รูปแบบบริษัทออร์แกไนเซอร์ซึ่งรับจ้างจัดงานเปิดตัวสินค้า สถานที่ต่างๆ หรือในลักษณะมือปืนรับจ้างอิสระ รับวางแผนงานสร้างสรรค์ไอเดียเก๋ๆ ไปจนถึงขั้นตอนการเตรียมงาน และความพร้อมต่างๆ จนกระทั่งนับถอยหลัง และรูปแบบการจัดงานก็มีหลากหลาย ตั้งแต่



งานการตลาดไปจนถึงงานวิวาร์ และปาร์ตีวันเกิด รูปแบบของงานประเภทนี้จึงเน้น ไปในเรื่องของความคิดที่แปลกใหม่ และการทำงานที่ต้องแข่งขันกับเวลาและความทันสมัย แม้รายได้ของพวกเขาจะขึ้นอยู่กับปัจจัยแวดล้อมหลาย อย่าง แต่อิสระจากการทำงานและชีวิตที่ไม่ต้องอยู่ภายใต้แรงกดดันถือเป็นความสุขที่มากเกินพอ

ธุรกิจออร์แกนไนเซอร์เพิ่งเริ่มเข้ามามีบทบาทอย่างชัดเจนในสังคมเมืองไทยได้ไม่ถึงสิบปีมานี้เอง แต่จัดเป็นธุรกิจที่เข้ากับไลฟ์สไตล์คนไทยผู้ชอบความสะดวก จึงเติบโตขึ้นทุกปีด้วยมูลค่าตลาดรวมในปัจจุบันมหาศาลถึง 8,000 ล้านบาท กลายเป็นขนมหวานหอมหวานที่มีบริษัททั้งเล็กและใหญ่กระโจนเข้ามาแชร์ส่วนแบ่งกันซุลมุน แม้แต่เหล่าดารานักแสดงก็พากันเข้ามาหาอาชีพนี้ เป็นทีวแถว

ลักษณะงานอาชีพ

หน้าที่หลักของงานนี้คือการจัดการให้เรียบร้อย การจัดงานหนึ่งงานไม่ว่าจะเป็นงานประชุม งานคอนเสิร์ต งานเปิดตัวสินค้า งานแต่งงาน หรืองานคอนเสิร์ต ล้วนมีรายละเอียด ตั้งแต่เรื่องเวที แสงสีเสียง สคริปต์งาน การก่อสร้าง พิธีกร เครื่องแต่งกาย ของที่ระลึก ไฟ แสง เสียง และอื่นๆ อีกมากมายซึ่งเจ้าของงานทำไม่ได้ จึงมอบหมายให้ออร์แกนไนเซอร์เป็นผู้ดำเนินการ งานออร์แกนไนเซอร์ ต้องรู้รายละเอียดแทนเจ้าของเงิน ต้องประสานงานและประสานงากับผู้คนหลายกลุ่ม (คนจัด coffee break, คนสร้างเวที, คนรับลงทะเบียนหน้างาน ฯลฯ)

ระยะแรกธุรกิจออร์แกนไนเซอร์มักรับจัดงานต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมการตลาด โดยเฉพาะงานอีเวนต์เปิดตัวสินค้า ลักษณะงานของคือรับจัดงานที่เรียกร้องความสนใจจากคนหมู่มากชั่วคราว เช่น งานเปิดตัวสินค้า ปาร์ตีเปิดตัวแคมเปญทดลองขับรถ ฯลฯ ในปัจจุบันทุกงานหันมาพึ่งพานักบริการของออร์แกนไนเซอร์ให้ช่วยคิดตั้งแต่รูปแบบของงาน รวมถึงการเชิญแขก อาหาร

จัดเลี้ยง เครื่องเสียง ฯลฯ งานอีเวนต์จะต้องหนีรูปแบบจำเจโดยอาศัยความคิดสร้างสรรค์มาเป็นตัวช่วยในการแข่งขันทางธุรกิจด้วย จุดแข็งและจุดขายของออร์แกนไนเซอร์อยู่ที่การครีเอทีฟรูปแบบของงาน ที่พยายามให้ตรงใจลูกค้ามากที่สุด การจัดงานที่สวยงาม รวมถึงการเก็บรายละเอียดของงานได้อย่างละเอียด

ครั้งต่อมาหนุ่มสาวรุ่นใหม่ที่จัดงานแต่งงานเริ่มหันมาพึ่งพาบริการของออร์แกนไนเซอร์ให้ช่วยคิดคอนเซ็ปต์งานเพื่อเนรมิตพิธีสำคัญครั้งเดียวในชีวิต ให้กลายเป็นงานแต่งงาน เหมือนที่วาดฝันไว้ ธุรกิจออร์แกนไนเซอร์จึงแตกสาขา ให้บริการจัดงานแต่งงานแบบครบวงจร จากเดิมที่มีเพียงให้บริการถ่ายรูปคู่บ่าวสาว รวมถึงให้เช่าเสื้อผ้าที่จะสวมใส่ในวันแต่งงานเท่านั้น ซึ่งเงินสะพัดจากการจัดงานแต่งงานในแต่ละปีมีไม่น้อยกว่าพันล้านบาท โดยมีออร์แกนไนเซอร์ทั้งขนาดเล็กและใหญ่ช่วงชิงเค้กก่อนนี้กันอย่างดุเดือด

คุณลักษณะผู้ประกอบอาชีพ

ออร์แกนไนเซอร์ต้องมีจรรยาบรรณ คือ มีความเข้าใจว่าตนมีส่วนในการรับผิดชอบกับสังคมด้วย กล่าวคือ

- ต้องมีศีลธรรม จริยธรรม และจรรยาบรรณในการแสดงออก
- ต้องมีความรู้ในงานที่ทำ และใช้องค์ความรู้ให้เป็น
- ต้องใส่ใจในเรื่องความปลอดภัยของทั้งผู้จัดงานและคนทำงาน คือ

ต้องรู้รายละเอียดว่า จะทำอะไร ที่ไหน ความเหมาะสมเป็นอย่างไร ยกตัวอย่างเช่น งานเปิดตัวสินค้าด้วยวิธีการไม่เหมาะสม ด้วยการนำเสนองานแต่งกายล่อแหลมขณะที่กลุ่มเป้าหมายคือเด็ก แต่ไม่ได้หมายความว่าทุกอีเวนต์จะแต่งตัวเซ็กซี่ไม่ได้ แต่ขึ้นอยู่กับกาลและเทศะ หากในฐานะคนทำอีเวนต์ซึ่งประชาชนกลุ่มหนึ่งเข้ามามีส่วนร่วม ผู้จัดจึงจำเป็นต้องมีส่วนส่งเสริม จริยธรรม จรรยาบรรณที่ถูกต้องให้กับสังคม ด้วยการดูความเหมาะสม เวลา และสถานที่

ออร์แกนไนเซอร์ต้องให้ความสำคัญกับเรื่องความถูกต้อง แม่นยำ ตรวจ

ทานได้ของข้อมูลที่นำมาจัดแสดง โดยเฉพาะปัจจุบันมีผู้รับเหมาจัดทำเนื้อหาในพีพริภันท์หรือศูนย์เรียนรู้ บริษัทที่ทำงานด้านข้อมูลเนื้อหาเหล่านี้ย่อมต้องมีส่วนอย่างมาก โดยต้องรับผิดชอบต่อเนื้อหาในการจัดแสดง ทั้งนี้ ออร์แกไนเซอร์ต้องให้ความสำคัญกับเรื่องการค้นคว้า ตรวจสอบข้อมูล ค้นคว้าละเอียด ไม่ทำงานชุ่ย เพราะการรับผิดชอบต่อความถูกต้องของเนื้อหาจะเป็นตัวอ้างอิงในงานต่อไปให้กับธุรกิจได้ ดังนั้นงานด้านวิชาการ เช่น การทำหนังสือ จึงต้องมีทีมงานค้นคว้าข้อมูลอย่างละเอียด และมีคณะผู้ทรงคุณวุฒิตรวจสอบ หรือว่าจ้างนักวิชาการเฉพาะด้านมาตรวจทาน ซึ่งอาจทำให้ค่าจ้างสูงมากขึ้น

อาจมีคนทั่วไปไปมองว่าบริษัทจัดอีเวนต์หรือออร์แกไนเซอร์ไม่ได้ทำประโยชน์อะไรให้กับสังคม หากธุรกิจนี้มีงานหลากหลายรูปแบบ ทั้งอีเวนต์ ด้านการตลาด ด้านการเฉลิมพระเกียรติ ความบันเทิง งานนิทรรศการเพื่อบอกเล่าเรื่องราว รวมถึงการทำพีพริภันท์ การประชุมนานาชาติที่ทำให้ประเทศไทยมีบทบาทในต่างประเทศ ถ้ามองในมุมลึกซึ่งจะเห็นได้ว่า ออร์แกไนเซอร์จัดเป็นธุรกิจอันหนึ่งที่ทำประโยชน์ให้กับสังคมได้เช่นกัน

งานจัดเลี้ยงไม่ว่าในวาระใดก็ตาม เป็นเรื่องที่มีรายละเอียดมากมาย ขึ้นอยู่กับความสามารถของออร์แกไนเซอร์ว่าจะจัดการกับทุกรายละเอียดได้ดีแค่ไหน ทุกวันนี้มีหลายบริษัทมองเห็นช่องทางที่จะต่อยอดการทำบุญของชาวพุทธให้กลายเป็นเรื่องของธุรกิจ โดยเสนอความสะดวกสบายและศาสนพิธีที่ถูกต้องตามประเพณีปฏิบัติ ออร์แกไนเซอร์ปัจจุบันจึงรับงานทั้งงานทำบุญวันเกิด งานแต่งงานบวช ทำบุญขึ้นบ้านใหม่ งานเปิดบริษัท ทำบุญครอบรอบปีของหน่วยราชการ รัฐวิสาหกิจ หรือบริษัทใหญ่ๆ งานตั้งศาล วางศิลาฤกษ์ ไปจนถึงงานศพ

ตัวอย่างเช่น ธุรกิจรับจัดงานศาสนพิธี งานขึ้นบ้านใหม่ซึ่งเป็นการตอบใจภัยเรื่องการให้ความสะดวกสบายแก่เจ้าภาพของงานว่าไม่ใช่งานยาก แต่มีเงินลงทุนซื้ออุปกรณ์ที่ใช้ประกอบพิธีสงฆ์ ยิ่งถ้ามีเงินทุนมากก็สามารถซื้อ

อุปกรณ์หลายชุดที่เน้นความหรูหราสวยงามได้ เพราะงานศาสนพิธีนั้นมีรูปแบบตายตัวอยู่แล้ว งานพิธีไทยซึ่งความสำคัญคืองานศาสนพิธีในช่วงเช้า ที่จะใช้ทั้งงานทำบุญขึ้นบ้านใหม่ พิธีแต่งงานตอนเช้า งานเปิดแพรคลุมป้าย เปิดบริษัทใหม่ ทำบุญครบรอบบริษัท ซึ่งออร์แกไนเซอร์เป็นผู้ให้บริการงานบุญครบวงจร อาทิ สามารถนิมนต์พระทุกระดับชั้นและทุกวัด มีรถรับ-ส่งอุปกรณ์ที่ใช้ประกอบงานนั้นใหม่ สวยงาม และครบถ้วน เตรียมเครื่องสังฆทานและอาหารถวายพระ มีเจ้าหน้าที่เข้าไปช่วยในการประกอบพิธี จัดสถานที่จัดเลี้ยง ฯลฯ ส่วนเจ้าภาพมีหน้าที่เพียงเตรียมปัจจัยถวายพระ และเตรียมเงินค่าจ้างเท่านั้น ที่เหลือออร์แกไนเซอร์ทำให้ทุกอย่าง

ออร์แกไนเซอร์ยังรับผิดชอบงานศพด้วย เพราะงานศพทั่วไปมักใช้เจ้าหน้าที่วัดมาช่วยประกอบพิธีสงฆ์ ซึ่งดูไม่สวยงาม จึงมีบริการจัดเจ้าหน้าที่แต่งตัวสะอาดเรียบร้อยมาช่วยประกอบพิธี และที่สำคัญคืองานศพจะต้องมีการขอบคุณผู้ที่มาร่วมงานด้วย แต่เจ้าภาพถูกละหุไม่ได้กระทำ หรืองานทำบุญขึ้นบ้านใหม่ บ้านราคาหลายสิบล้านบาท แต่เจ้าภาพไปเยี่ยมอุปกรณ์ประกอบพิธีจากวัด ซึ่งส่วนมากอยู่ในสภาพที่เก่าชำรุด ดูไม่สมฐานะและไม่เข้ากับบ้านสวยๆ รวมทั้งให้เช่าอุปกรณ์ในการจัดงานด้วย

ธุรกิจนี้จึงมีทั้งบริษัทระดับกลางและรายเล็กรับจัด ขณะออร์แกไนเซอร์ระดับยักษ์ใหญ่ไม่สนใจงานแบบนี้ ไม่มีการแข่งตัดราคาเพราะจะพากันเจ๊ง แต่จะแข่งด้วยความเป็นมืออาชีพมากกว่า คือต้องพร้อมทั้งอุปกรณ์ และที่สำคัญทีมงานต้องเป็นมืออาชีพ เพราะการทำงานไม่ควรจะมีข้อผิดพลาด หรือถ้าผิดก็ต้องให้น้อยที่สุด



วิธีรับมืออาชีพ

เริ่มจากการพิจารณาลักษณะนิสัยของตัวเองด้วยว่าเป็นคนว่องไว เข้าใจเร็ว มีความคิดสร้างสรรค์หรือไม่ ถ้าชอบอยู่คนเดียวเงียบๆ อาจไม่เหมาะกับงานนี้ ข้อสำคัญคือต้องมีใจรัก มีระเบียบ มีความรับผิดชอบ มีความละเอียดในจุดหลักๆ ต้องฮึดเพราะงานหนัก ไม่ว่าจะทำสายไหนก็งานหนักทั้งนั้น ต้องใจดี (ผู้เสีย) เพราะลูกค้ามีหลากหลายรูปแบบ

จากภายนอก คนมักชอบมองว่าเป็นอาชีพที่สบาย ตื่นสาย วิ่งไปโน่นมานี่เดียวเดียวก็ได้เงินเป็นแสน แต่ที่จริงคืองานเบ็ดเตล็ดหนัก พวกที่ชอบการจัดกิจกรรมทั้งหลายสมัยเรียนคือแบบฝึกหัดอย่างอ่อนๆ สำหรับการเป็นออร์แกนไนเซอร์ที่ดี ถ้าสนใจควรลองไปฝึกงานกับบริษัทออร์แกนไนเซอร์ที่มีชื่อเสียงก่อน จะได้ลองดูว่าชอบหรือไม่

ถ้าคุณยังเป็นแค่เด็กฝึกงานตัวเล็กๆ ไม่ว่าจะผู้บังคับบัญชาสิ่งอะไรก็ตามก็ต้องทำได้ทั้งนั้น ตั้งแต่เป็นเด็กวิ่งซื้อของ ผู้ประสานงาน ฝ่ายอาร์ต ฝ่ายเทคนิค หรือกระทั่งผู้ช่วยผู้กำกับโปรดักชั่น ต้องเรียนรู้ไปเรื่อยๆ หัวใจสำคัญอยู่ที่ความคิดสร้างสรรค์ ความขยัน และความอดทนจริงๆ อย่างที่กล่าวถึงตอนแรก เพราะงานสายนี้ต้องทำให้ใจได้ว่าไม่มีเวลาตายตัว คุณจะไม่มีเวลาเป็นของตัวเองแน่ๆ จะไม่มีเวลาตรงกับเพื่อน ไม่มีปาร์ตี้คืนวันศุกร์ ไม่มีเวลาไปดูหนังกับแฟนอย่างที่เคยทำ เซอร์-อาทิตย์ก็ต้องไปทำงาน เพราะงานอีเวนต์ส่วนมากก็เลือกจัดกันวันหยุด ซึ่งคุณจะเลือกงานไม่ได้แน่ๆ



ถ้าใจรัก คุณจะรู้สึกสนุกกับมัน และงานที่ดูเหมือนโหดก็จะกลายเป็นงานที่น่าสนุกและท้าทายไปโดยปริยาย ถ้าไม่รู้จะเริ่มยังไง ลองเริ่มจากทำกิจกรรมของสถาบันให้มากที่สุด พอทำไปเรื่อยๆ เริ่มรู้จักคนมากขึ้น เดี่ยวคอนเนกชันต่างๆ จะไหลเข้ามาเอง อย่างน้อยๆ งานเฟรชซีมมหาวิทยาลัย งานที่ฟาร์มมหาวิทยาลัย หรืองานที่อาจต้องมีการติดต่อสปอนเซอร์จากภายนอก ต้องทำให้ได้ เข้าหาคน ประสานงาน พูดคุยเยอะๆ รู้จักเพื่อนต่างมหาวิทยาลัยเยอะๆ ได้ยิ่งดี เดี่ยวหนทางขยับขยายในอนาคตจะมาเอง

พอเริ่มมีพอร์ตงานเก็บมากขึ้น มีคอนเนกชันมากขึ้น เมื่อถึงเวลาหางานจริงๆ ก็แค่เริ่มจากคอนเนกชันที่คุณเคยร่วมงานกัน ลิบคนต้องมีสักคนที่สามารถดึงคุณไปสู่จุดที่คุณอยากจะไปได้ ถ้าไม่มีคุณก็วอล์คอินไปที่บริษัทต่างๆ เองเลย ดูว่าสนใจงานสโตนไลน์ อยากทำงานร่วมกับบริษัทไหน ก็หาประวัติหาข้อมูลของที่นั่นให้ดี แล้วก็ลุยเลย

รายได้ของอาชีพ

สนนราคาที่ให้บริการแบบแพคเกจเริ่มต้นต่ำสุดที่ 15,000 บาทขึ้นไป จนถึงหลายแสนบาท ซึ่งโดยทั่วไปรูปแบบเหมือนกันหมด จะต่างตรงอุปกรณ์ที่ใช้ประกอบพิธีจะหรูหราขึ้น รวมทั้งอาหารจัดเลี้ยงจะดีขึ้นตามราคา



ข้อจำกัดในอาชีพ

ในสายตาผู้ใหญ่มองว่าเป็นอาชีพที่ไม่แน่นอน ไม่มั่นคง และไม่มีเกียรติ ต่างกับการเป็นข้าราชการหรือทำงานธนาคาร มักไม่เอายากให้ลูกหลานมาทำงานนี้ ขณะเดียวกันก็เป็นงานที่มีการแข่งขันสูง ต้องแย่งชิงใครดีใครได้ ทำให้เกิดความเครียด

ข้อดีในอาชีพ

คนที่จะมาเป็นออร์แกนไเซอร์ ไม่มีข้อจำกัดเรื่องคุณวุฒิใดๆ ตรีปดิดที่คุณทำทุกอย่างได้โดยไม่ย่อท้อ ดังนั้น จึงมีคนที่เป็นหมอ วิศวกร สถาปัตยกรรมศาสตร์ บัญชี เศรษฐศาสตร์ บริหาร ภาษา ประวัติศาสตร์ นิเทศวารสาร สังคมศาสตร์ จิตวิทยา ฯลฯ มาเป็นออร์แกนไเซอร์กันมากมาย ทั้งนี้ บวกกับการเริ่มต้นที่ไม่ต้องลงทุนสูง เพียงแค่ลงทุนด้วยความคิดของตัวเองเท่านั้น

จุดเด่นของอาชีพนี้คือ หลายคนมองว่าเป็นงานที่ทำเงินได้เป็นกอบเป็นกำ และอาจเป็นเพราะลักษณะงานที่ดูสนุกและมีความแปลกใหม่ จึงทำให้หนุ่มสาวรุ่นใหม่จำนวนมากสนใจที่จะเข้ามาเป็นส่วนหนึ่งของวงการ

แนวทางการพัฒนาทางอาชีพ

ออร์แกนไเซอร์อิสระซึ่งผ่านงานมากขึ้นจนมีความชำนาญ สามารถก้าวต่อไปเป็นผู้ก่อตั้งบริษัทออร์แกนไเซอร์และรับงานใหญ่ได้มากขึ้น หรือสามารถเปลี่ยนไปทำงานสายอื่นเมื่อรู้จักผู้คนและกว้างขวางในวงการมากขึ้น



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่

อาชีพพรีตตี้



Pretty
Anime Girl



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

พริตตี้

สาว “พริตตี้” เป็นที่รู้จักดี เพราะไปงานอีเวนต์ งานมอเตอร์โชว์ บนเวที หรือตามท้องถนน จุดเด่นของพวกเธออยู่ที่สวย เข้มขี้ สะดุดตาผู้คนทั่วไป

อาชีพพริตตี้มีมากกว่า 25 ปีแล้ว จุดกำเนิดเกิดขึ้นที่ญี่ปุ่น โดยค่ายรถโตโยต้าเป็นผู้ริเริ่มให้มีสาวสวยน่ารัก (Pretty) แต่งตัวจัดเต็มมาขึ้นให้ข้อมูลแก่ลูกค้าที่มาเยี่ยมชม นั่นเป็นเพราะทางค่ายรถโตโยต้าเล็งเห็นแล้วว่า ลูกค้าส่วนใหญ่เป็นผู้ชาย ที่พอมือหญิงสวยๆ งามๆ มาคอยให้คำแนะนำทำให้อยากสัมผัสสินค้ามากขึ้น ซึ่งได้ผลเกินคาด ทำให้ค่ายอื่นเลียนแบบ จนอาชีพพริตตี้มีอยู่ยาวนานจนถึงทุกวันนี้ จนกลายเป็นสรรพนามที่เรียกและเข้าใจตรงกันว่า “พริตตี้” ที่เรียกทับศัพท์มาจาก “Pretty” ที่แปลว่าน่ารัก แต่สำหรับประเทศต้นกำเนิดกลับเรียกสาวๆ เหล่านี้ว่า “อิมเมจ เกิร์ล” (Image Girl) หรือถ้าเป็นสาวสวยที่มาขึ้นโพสท่าท่ามกลางบรรยากาศสุดมันในสนามแข่งรถนั้น จะเรียกว่า “เรซ ควีน” (Race Queen) ถึงจะมีชื่อเรียกอย่างไรก็ตามแต่งานแบบนี้กลับเป็นอาชีพยอดนิยมติดอันดับ 6 ของประเทศญี่ปุ่นเลยทีเดียว



สำหรับสาว ๆ A - class Girls ที่ถือว่าเทียบเคียงได้กับ Miss Motor Show ของไทยนั้น การก้าวเข้าวงการนั้นมีหลายขั้นตอน ตั้งแต่ไปสมัครเข้าประกวด ร่วมกับสาว ๆ ทั่วประเทศกว่าปีละหลายร้อยคน จนกระทั่งได้รับคัดเลือก ซึ่งไม่ใช่เรื่องง่าย ๆ และคุณสมบัติต้องไม่ธรรมดา เพราะสามารถร้องเพลง เต้นรำ เล่นดนตรี บางคนเป็นนักกีฬา ก็มี รวมถึงมีความรู้เรื่องรถยนต์ไม่แพ้ผู้ชาย เมื่อได้รับตำแหน่งก็คือไปเบิกทางให้ก้าวสู่วงการบันเทิง หรือเวทีนางแบบ ด้วยรายได้งาม และมีบรรดาแฟนคลับคอยสนับสนุนอีกด้วย ที่สำคัญไม่มีการจำกัดอายุ สามารถทำงานจนกว่าจะเลิกไปเอง

ลักษณะงานอาชีพ

พริตตี้ ทำหน้าที่เป็นผู้ที่คอยบอกกล่าวแนะนำผู้เข้ามาชมสินค้า ให้เข้าใจในรายละเอียด หรือคอยรับคำซักถามจากผู้สนใจ และตอบคำถามให้คลายความสงสัย

พริตตี้ คือตัวช่วยให้ธุรกิจมีความโดดเด่นในสายตาผู้บริโภค ด้วยความสามารถ ทักษะความเป็นนักประชาสัมพันธ์ และนักขายอย่างมืออาชีพ ด้วยบุคลิกภาพโดดเด่น สวยงาม ช่วยแต่งแต้มเติมสีสันให้กับสินค้า หรือธุรกิจในการประกอบธุรกิจแห่งโลกยุคปัจจุบัน ผู้ประกอบการยุคใหม่ที่มีการพัฒนาสินค้าและบริการ จึงจำเป็นที่จะต้องมียุทธศาสตร์ที่มีรูปโฉมสะดุดตาแบบมืออาชีพ เป็นผู้ช่วยขับเคลื่อนธุรกิจให้บรรลุเป้าหมาย และพวกเขาคือส่วนหนึ่งแห่งความสำเร็จของธุรกิจต่างๆ มากมาย จัดเป็นอาชีพที่สามารถสร้างรายได้ให้กับเหล่าพริตตี้ และเป็นอาชีพที่เปิดกว้างมากสำหรับผู้สนใจ

พริตตี้ที่ได้รับความนิยมมากที่สุดคือ งานแสดงมอเตอร์โชว์ ซึ่ง 90% ของผู้ชายที่มางานโชว์รถนั้นจริงๆ แล้วมาดูพริตตี้ เพราะนอกจากหน้าตาที่สวย รูปร่างที่ชวนมองแล้ว พวกเขาเหล่านั้นคือสิ่งดึงดูดใจ เพิ่มมูลค่าให้สินค้ามากขึ้น จึงทำให้อาชีพนี้สร้างรายได้จำนวนมหาศาล มีเงินหมุนเวียนปีละหลายสิบล้าน บางคนสามารถไต่เต้าจนเข้าสู่การบันเทิงเลยทีเดียว

คุณลักษณะผู้ประกอบอาชีพ

ประการแรกคือมีรูปโฉมงดงาม กระนั้น อาชีพนี้ไม่ใช่แค่แต่งตัวสวย โพลทำถ่ายภาพเด่น แต่ทุกคนต้องมีการศึกษา สามารถใช้ภาษาไทยที่ถูกต้อง และถ้ามีความรู้ภาษาอังกฤษได้ยิ่งดี ต้องฝึกอ่านสคริปต์ เรียนรู้และทำความเข้าใจสินค้าทุกอย่าง เรียนรู้เรื่องใหม่ๆ ตลอดเวลา จะต้องมีความอดทน เข้มแข็ง ไม่ย่อท้อ เวลาเจอปัญหาต้องนิ่ง ใจเย็น พยายามทำงานแข่งกับตัวเอง จะทำให้อยู่ในวงการนี้ได้นาน เคล็ดลับการทำงานให้เป็นพริตตี้ที่ได้รับการยอมรับในวงกว้าง คือต้องวางตัวให้ดีงาม และถูกต้องเหมาะสม

วงการพริตตี้มีคนทุกประเภททั้งที่ดีและไม่ดี ส่วนคนที่เรียบริ้วยแบบ ผ่าพับไว้คงทำอาชีพอื่นมากกว่า เพราะวงการนี้เป็นวงการที่คนอยากแต่งตัวสวยๆ ยืนบนเวที ท่ามกลางแสงไฟ ต้องเป็นคนรักสวยรักงาม ชอบพบปะผู้คน มีมนุษยสัมพันธ์

ข้อจำกัดในอาชีพ

เป็นโลกของการแก่งแย่งชิงดี เพราะพริตตี้ทุกคนจำเป็นต้องทำทุกวิถีทางเพื่อไต่เต้า มักจะแย่งชิงกันเอง หรือพูดกลับหลังว่าคนนี้เสียเลี้ยง หรือยุลูกค้าไม่ให้เลือกคนอื่น

อาชีพนี้มีสิ่งจูงใจล่อให้เดินไปในสิ่งที่มืด ถ้าไม่มีจุดยืนที่มั่นคง จิตใจจะไขว้เขว ทำให้เบนไปในด้านมืดได้ หลายคนเบนอาชีพเป็นพริตตี้สไป คือหมอนวด ซึ่งทำรายได้มากกว่า

ปัญหาการโกงค่าจ้าง ถ้าหากเป็นการรับงานเล็กๆ วันเดียวหรือจำนวนเงินไม่มากจะไม่มีการทำสัญญาจ้าง ทำให้ถูกโกงได้ง่าย บางคนโดนแค่หลักพัน บางคนโดนเป็นหมื่น ดังนั้นเวลารับงานจึงต้องเลือกจากองค์กรที่น่าเชื่อถือ

นอกจากนี้ อาจได้รับประสบการณ์ไม่ดีเนื่องจากมีหน้าที่ต้องดูแลลูกค้า ต้องใกล้ชิดกับลูกค้า ต้องรู้วิธีรับมือกับลูกค้าชายหลากหลายประเภท ต้อง

ปรับตัวเพื่อทำงานและปกป้องตัวเอง เพราะหน้าที่การงานอาจทำให้ลูกค้า บางส่วนรู้สึกเหมือนมีอำนาจเหนือกว่า สามารถแซว พุดจาแทะโลม หรือ ไม่ได้ให้เกียรติเท่าที่ควรในฐานะนายจ้าง

แล้วงานไหนมีพริตตี้ งานนั้นย่อมมีผู้ชายมากมาย และยังแฝงด้วย อันตรายจากผู้ที่ไม่หวังดี ประเภทที่อยากเป็นช่างภาพ (แอบถ่าย) มือสมัครเล่น ด้วยกล้องมือถือ กล้องดิจิทัล กระทั่งกล้องวิดีโอ มาถ่ายในมุมที่ไม่สมควร เมื่ออยู่ในสถานการณ์คับขันทั้งที่รู้ตัวและไม่รู้ตัว บางครั้งมีคนมาสนใจพวกเธอ มากกว่ารถยนต์ หรือสินค้าที่เธอกำลังทำงานให้ แต่สาว ๆ ก็มีการตั้งรับอย่างดี

ข้อดีในงานอาชีพ

พริตตี้หลายคนวางตัวดี มีการศึกษาสูง จนได้รับการยอมรับและมีชื่อเสียงจากอาชีพนี้ และกลายเป็นพริตตี้มืออาชีพที่ทำเงินล้านด้วยน้ำพักน้ำแรง ของตัวเอง ทำให้พริตตี้ดูเป็นอาชีพที่มีเกียรติศักดิ์ศรี และเป็นอาชีพที่ผู้คน เข้าใจและยอมรับบทบาทหน้าที่ว่าต้องใช้ความรู้ ความสามารถ และความเป็น มืออาชีพอย่างแท้จริง ด้านดีของอาชีพนี้ คือทำให้เด็กสาวหลายๆ คนมีความ รับผิดชอบเลี้ยงดูตัวเองและครอบครัวได้ ถือว่าเป็นสิ่งที่ดี สร้างงาน สร้าง อาชีพให้กับคน อาชีพพริตตี้เป็นงานที่ทำแบบวันเดีวจบ หรือเป็นงานที่เหมาะ ในระยะสั้น นักเรียนนักศึกษาจึงนิยมเป็นอย่างยิ่ง บางคนเชื่อว่าเส้นทางนี้ จะนำไปสู่งานในวงการบันเทิงได้



วิธีรับมือน้ำอาชีพ

การคัดเลือกพรืดดีมีหลายแบบด้วยกัน อย่างแรกคือ การส่งโปรไฟล์
อย่างเดียว มีรูป ประสบการณ์ และประวัติการทำงาน หรืออีกแบบคือส่ง
โปรไฟล์แล้วแคสงาน และอีกแบบคือการเรียกตัวไปแคสสดอย่างเดียว หลัก
การคัดเลือกคือดูจากบุคลิกภาพ รูปร่างหน้าตา และความสามารถ งานที่คัด
โปรไฟล์อย่างเดียว คืองานที่ไม่ต้องการอะไรมาก หรือบางบริษัทไม่ว่างมา
แคส แล้วรูปที่ส่งมาก็แต่งเติมจนดูน่ารักมาก บางคนถ่ายรูปขึ้น เจอตัวจริง
คนละเรื่อง

สำหรับงานใหญ่ยักษ์อย่างมอเตอร์ไซค์เป็นเสมือนเป็นเวทีประกวด
นางงามที่คัดตัวพรืดดีเป็นร้อยชีวิตให้เหลือไม่กี่คน มีการเรียกคัดตัวถึง 7-8
รอบ หากติดต่อผ่านโมเดลลิ่งจะถูกหักค่านายหน้าราววันละ 500 บาท

แต่หากรับงานจากบริษัทโดยตรงจะได้รับเงินเต็มก่อน งานพรืดดีของ
ค่ายเบนซ์ต้องไม่เคยผ่านงานพรืดดีมอเตอร์ไซค์ หรือไม่เคยขึ้นข้างรถมาก่อน
กล่าวคือเป็นหน้าใหม่ในวงการล้วนๆ เนื่องจากบริษัทผู้จ้างไม่อยากได้พรืดดี
หน้าซ้ำ รวมทั้งประวัติจะต้องสะอาดเอี่ยมอ่อง

พรืดดีสำหรับงานมอเตอร์ไซค์จะมีการคัดพรืดดีล่วงหน้าอย่างน้อยก็ 3
เดือน กว่าจะคัดจากหลายร้อยได้จำนวนที่ต้องการ แล้วก่อนมีงานเดือนหนึ่ง
ต้องเข้ามาบรีฟงาน ท่องสคริปต์ เทรนบุคลิก การพรีเซนต์ ผีถ่ายภาพ
โพสท่า การพูด ตัดชุด ค่ายไหนเปิดแคสก่อนมีสิทธิ์เลือกมากกว่า เปิด
ทีหลังก็คือเลือกจากที่เหลือ

สาว ๆ หลายคนเริ่มทำอาชีพพรืดดีอิสระตั้งแต่ตอนเป็นนักศึกษา ทำไป
ด้วยเรียนไปด้วย งานก็หนัก เหนื่อยก็เหนื่อย ต้องยืนต้องพูดทั้งวัน แกรม
บางวันต้องทำกลางแจ้งแดดเปรี้ยวๆ บางคนชอบเดินทางก็ออกโรดโชว์ต่าง
จังหวัดไปที่ไหนๆ ได้แต่งตัวสวย และผลตอบแทนดีด้วย แม้ใน
ปัจจุบันการแข่งขันสูง ทำให้รายได้พรืดดีลดลงไปบ้าง แต่งานพรืดดีอิสระ
เป็นงานได้แต่งตัวสวยๆ ไม่ต้องสังกัดใคร มีแรงก็ทำ เหนื่อยก็พัก ก็ยังคง

เป็นที่สนใจของสาว ๆ หลายคนอยากลองเข้ามาสัมผัสประสบการณ์ทำงาน
สายงานอีเวนต์บ้าง

แน่นอนว่าการทำงานของบริษัทมือใหม่ย่อมมีปัญหาบ้าง ซึ่งก็ขึ้นอยู่กับแต่ละบุคคลว่ามีอคติต่ออาชีพบริษัทใหม่ ส่วนตัวมองว่าอาชีพนี้ก็คืออาชีพสุจริตไม่ได้ทำตัวเสื่อมเสีย แต่ทุกคนมีสิทธิ์เลือกงานได้

ส่วนเรื่องการทำศัลยกรรมในวงการพริตตี้จัดเป็นเรื่องปกติ ที่ทำกัน
ปัจจุบันจนเป็นเรื่องปกติ คือ จมูก ตา หน้าอก ทูบโหนกแก้ม ตัดปากให้
บาง (บางคนทำแล้วยิ้มปากเบี้ยวแก้มไม่ได้) ฉีดเมโส สลายไขมัน โบท็อกซ์
ฉีดที่หน้าให้กรามเล็กลง (การทำจมูกและโบท็อกซ์ช่วยให้ถ่ายภาพออกมาดู
ดี) ฉีดฟิลเลอร์และคอลลาเจนเต็มเนื้อเฉพาะส่วนให้มากขึ้น เช่น แก้มตาเล็ก
ตาโป้ ลดร่องแก้ม การกินยาเพื่อลดน้ำหนัก บางคนฉีดกอลลูต้าไธโอนเพื่อให้
ผิวขาว เพราะค่านิยมของคนไทยว่าพริตตี้ต้องขาวผ่อง

รายได้ของอาชีพ

รายได้ผลตอบแทนต้องดูความสามารถในการทำงาน ถ้าพูดได้หลาย
ภาษา มีไหวพริบดี มีรูปร่างหน้าตาที่ดี ย่อมทำให้มีโอกาสดังงานที่ผล
ตอบแทนสูง พริตตี้หลายคนมีรายได้เฉลี่ยตั้งแต่หมื่นต้นๆ ไปจนถึงหลักแสน
ต่อเดือน

ดังนั้นค่าตัวแต่ละงานนั้นไม่เท่ากัน ถ้าเป็นงานระยะยาว 13-14 วันจะ
คิดวันละ 3,500 บาทต่อวัน หรือถ้าเป็นงานเล็กๆ อย่างงานอีเวนต์ทั่วไปจะคิด
ขั้นต่ำอยู่ที่วันละ 3,000 บาท ส่วนค่าตัวแรกเริ่มอยู่ที่ 1,500 ต่อวัน แต่พริตตี้
ภาษาอังกฤษได้เงินมากกว่าเพราะต้องใช้ทักษะสูงกว่า คือวันละ 2,500 -
3,000 บาทขึ้นไป

ตัวอย่างจากพริตตี้คนสวยเด่นดังในวงการมีรายได้จากงานมอเดอริโซว์
14 วัน ได้ค่าตัว 56,000 บาท หลังหักค่านายหน้าแล้วเหลือ 49,000 บาท
ค่ายเบนซ์จะให้ค่าแรงมากที่สุดคือวันละ 4,500 รองลงมาคือ BMW 3,500 บาท

ค่ายอื่นประมาณ 3,000 บาท แต่ถ้าเป็นมอเตอร์ไซค์จะอยู่ที่ประมาณวันละ 2,000 - 2,500 บาท

ส่วนพริตตี้งานอีเวนต์และนางแบบโฆษณาคนหนึ่งบอกว่า การเป็นพริตตี้อิสระมีผลตอบแทนเป็นตัวเงินก้อนใหญ่มากกว่าการทำงานประจำ เรียกว่าเกือบ 6 หลักทุกเดือน แต่ต้องงล้าและพูดให้เก่ง รู้จักวางตัว และต้องมีความรับผิดชอบ ตรงต่อเวลา

รายได้ต่อเดือนที่สื่อกันว่ามากกว่าดารานักแสดงนั้นไม่แน่นอน ขึ้นอยู่กับเดือนนั้นมีงานเข้ามาแค่ไหน แต่ละคนรับงานไม่เท่ากัน หากรับงานมาก รายได้ก็มากตาม หรือรับงานน้อยแต่เป็นงานที่ราคาดีก็รับเงินเป็นพอน

II แนวทางพัฒนาอาชีพ

เมื่อเก็บเงินได้มากขึ้น หลายคนอาจเบนเข็มไปทำอาชีพอิสระอื่น เช่น เป็นเจ้าของกิจการร้านอาหาร ขายผลิตภัณฑ์อาหารเสริมของตนเอง เป็นนางแบบ ดารา เป็นเจ้าของบริษัทโมเดลลิ่งค้นหาพริตตี้รุ่นใหม่ ๆ

มีสาว ๆ จำนวนมากที่สนใจงานพริตตี้ ทั้งผู้กำลังจะเข้าไปสู่วงการนี้แล้วโยยบินไปสู่ความก้าวหน้า และความมั่นคงในชีวิตได้ และอีกหลายคนต้องอำลาจากวงการนี้ไปด้วยเหตุผลหลายประการ มีทั้งประสบความสำเร็จและล้มเหลว

ข้อคิดเห็นเพิ่มเติม

สำหรับผู้ที่คิดจะก้าวสู่วงการ พริตตี้รุ่นพี่ฝากคำเตือนว่า ให้เลือกงานดี ๆ ระวังเรื่องงานหลอกหรือแอบแฝง ชักจูงนำไปในทางเสื่อมเสีย ต้องรู้จักเอาตัวรอดจากผู้ขายบางประเภท เซฟตัวเองจากการถ่ายรูป เวลาโพสต์ก็ต้องรู้อยู่แล้วว่า ท่านี่ภาพจะออกมาเป็นอย่างไร

พริตตีมาได้รับความนิยมและโด่งดังมากในงานแสดงรถยนต์ หรืองานมอเตอร์โชว์ทั้งในประเทศไทยและทั่วโลก และต่อมาได้ขยายความนิยมแพร่หลายออกไปในทุกงานแสดงสินค้า ไม่เว้นแม้แต่งานที่เกี่ยวข้องกับการเงิน การธนาคาร

ความนิยมในการใช้พริตตี้นอกจากจะทำให้งานแสดงสินค้าต่างๆ ครึกครื้น และคึกคักมากขึ้นแล้ว ยังเป็นอีกช่องทางหนึ่งทำให้บรรดาเด็กสาวๆ ที่อยู่ในวัยเรียนได้มีช่องทางในการหาเงินอย่างสุจริตอีกด้วย ซึ่งหากมีการควบคุม และชี้แนะการปฏิบัติตัวให้ถูกต้องตามศีลธรรมประเพณีอันดีงาม คำว่าพริตตี้นี้ก็จะได้รับการยกย่องและมีเกียรติเช่นอาชีพอื่นๆ

แต่พริตตี้นี้ที่มีเกิดขึ้นมากมายในปัจจุบันกลับไม่ได้มีภาพเช่นนั้น ส่วนหนึ่งมาจากการปฏิบัติตัวของคนที่ถูกเรียกหรือเรียกตัวเองว่าพริตตี้อีกส่วนหนึ่งมาจากผู้ว่าจ้างหรือเจ้าของสินค้า ที่ต้องการใช้พริตตี้นิยามมองที่ตนเองคิดเอาเองว่าดี

เจ้าของสินค้าจำนวนมากที่มองว่าพริตตี้นี้เป็นเพียงแค่ตุ๊กตา ที่ออกมาเป็นตัวล่อเรียกคนให้เข้ามาดูสินค้า ก็มักจะให้แต่งกายชนิดนุ่งน้อยห่มน้อย แกรมยังมีลีลาประกอบเพลงเหมือนแดนเซอร์ โดยเจ้าของสินค้าเหล่านั้นอาจจะลืมไปว่า แม้จะทำให้ผู้คนเข้ามาดูหน้าบูธแสดงสินค้าเนืองแน่น แต่จะมีสักกี่คนที่จะจดจำข้อมูลหรือคุณสมบัติของสินค้าได้ หรือมีกี่คนที่จะจำชื่อสินค้าได้ เพราะส่วนใหญ่มักเอาแต่จ้องมองเสื้อผ้า หน้าผม หรือลีลาของพริตตี้มากกว่า

เจ้าของสินค้าควรคิดสักนิดหนึ่งว่า พริตตี้นี้ก็ไม่ต่างไปจากแบรนด์แอมบาสเดอร์ ซึ่งมีหน้าที่รักษาภาพลักษณ์ของสินค้าให้ผู้พบเห็นได้เกิดความเชื่อมั่น การคัดเลือกพริตตี้นี้จึงจะกระทำด้วยความเข้มงวดกวดขันมากขึ้น รวมทั้งข้อกำหนดการปฏิบัติตนของพริตตี้นี้ต้องเข้มข้นเช่นกัน ซึ่งจะส่งผลให้ภาพลักษณ์ของสินค้าดีขึ้น

เราจึงมีโอกาสน้อยที่จะเห็นคนที่ยึดอาชีพพริตตี้นี้ ซึ่งอยู่ในเครื่องแต่งกายหรือเครื่องแบบพริตตี้นี้ของสินค้านั้นๆ มายืนสูบบุหรี่ทำท่าก้ำกั้นหน้าห้องน้ำ

หรือตามทางเดิน หรือยืนพูดจาถึงมาพาไวด้วยกันในที่สาธารณะต่อหน้าผู้คนที่
ทั้งหลาย หรือเป็นพริตตี้ของสินค้ายี่ห้อหนึ่งที่เพิ่งเสร็จจากการท่องเที่ยวของคุณ
ของสินค้าให้ผู้คนที่มาเยี่ยมชม ฟัง แต่กลับใช้สินค้ายี่ห้อคู่แข่งในบุรุษที่ตนเองรับ
หน้าที่อยู่อย่างหน้าตาเฉย เพราะไม่รู้ว่าเป็นเรื่องผิดปกติ

เรื่องเกี่ยวกับพริตตี้ที่กล่าวมาเหล่านี้ แม้จะดูว่าเป็นเรื่องเล็กน้อย แต่
ในยุคสมัยที่กล้องดิจิทัลและเครื่องมือในการบันทึกภาพแพร่หลายทำงานได้
ง่ายขึ้นเช่นทุกวันนี้ ภาพของพริตตี้จากการแสดงในงานต่างๆ ถูกเผยแพร่ใน
แง่มุมที่ไม่เหมาะสมมากขึ้น อีกทั้งมีการพูดถึงอาชีพพริตตี้ในลักษณะที่ดูถูก
ดูแคลนมากขึ้น พริตตี้ถูกมองว่าเป็นเพียงเครื่องมือหรือสัญลักษณ์ทางเพศ
เท่านั้น

พริตตี้เป็นอาชีพที่ต้องกอบโกยในระยะสั้นๆ เท่านั้น เพราะเจ้าของสินค้า
มักไม่ชอบพริตตี้หน้าเดิม หรือด้วยอายุของพริตตี้ที่มากขึ้นก็ต้องอำลาวงการ
กันไป ดังนั้นคนที่เลือกอาชีพพริตตี้จะต้องวางแผนอนาคตไว้ให้มากกว่าอาชีพ
อื่น รวมทั้งเก็บเงินทองเพื่อทำธุรกิจต่อยอดต่อไป เพราะไม่มีประสบการณ์
การทำงานออฟฟิศแบบมนุษย์เงินเดือนคนอื่นเลย



สำนักงานจัดหางานจังหวัดกระบี่



อาชีพพ่อค้า แม่ค้า



Publish Career File to Online

แฟ้มอาชีพ

Krabi

Krabi Provincial Employment Office

พ่อค้า แม่ค้า

หลายคนอยากทำอาชีพอิสระที่สุจริต เพราะเคยทำงานรับเงินเดือนมาแล้ว และอยากออกมาทำงานที่ตนเองต้องการและมีความสุข ถึงแม้จะไม่ตรงกับที่เรียน มีเวลาให้ครอบครัว เป็นพ่อค้าหารายได้มากน้อยเท่าไรก็รับคนเดียว เป็นงานอิสระสามารถไปไหนได้ไม่ต้องลาใคร และไม่เป็นที่รังเกียจใคร สิ่งสำคัญคือต้องบริหารเป็น รู้ต้นทุน ยอดขาย กำไร และสำคัญต้องประหยัด มีวินัยการใช้เงิน ถ้ายอดขายดีก็เป็นเศรษฐีได้ไม่ยาก

คุณลักษณะผู้ประกอบการ

สำหรับผู้ที่ต้องการเป็นพ่อค้าแม่ค้า

- มองเห็นช่องทางการขายว่าจะค้าขายอะไร ให้ใคร
- มองทำเลของที่ตั้งของร้านตัวเองว่ามีศักยภาพแค่ไหน
- รู้จักตัวสินค้าที่จะขาย และอัตรากำไรของแต่ละหมวดสินค้าว่าจะได้เท่าไร ถึงจะกำหนดราคาขายให้สามารถแข่งขันได้
- มีความสามารถในการจัดซื้อให้ได้ในราคาที่ดีและปริมาณเหมาะสมเพื่อการขาย
- มีความสามารถในการขาย เพื่อให้มีลูกค้าประจำ เพื่อสร้างผลกำไรให้ได้มากพอ
- มีความสามารถในการจัดการในเรื่องค่าใช้จ่ายต่างๆ ไม่ให้มากเกินไป
- มีความรู้ในเรื่องบัญชีต่างๆ เพื่อใช้ในการตัดสินใจในการทำการค้าและลงทุนเพิ่มขึ้น รวมทั้งสามารถแก้ไขข้อรั่วไหลต่างๆ ให้น้อยที่สุด
- รู้จักดูแลตัวเองและกิจการให้ดำเนินไปได้ด้วยดีโดยไม่มีใครมาคอยควบคุม

เนื่องจากอาชีพพ่อค้าแม่ค้า เป็นความสามารถส่วนบุคคล ในการเลือกขายสินค้าที่ตนถนัด ซึ่งมีสินค้าเบ็ดเตล็ดทำได้มากมายหลากหลาย ตั้งแต่อาชีพประเภทการบริการ อาทิ ร้านอาหารแคร์ ร้านซักรีดเสื้อผ้า ร้านซ่อมเครื่องใช้ไฟฟ้า ซ่อมคอมพิวเตอร์ ซ่อม/ใส่ถ่านนาฬิกา ช่างทำกุญแจ ช่างใส่กรอบ/เลี่ยมพระ ซ่อมรองเท้า/กระเป๋าหนัง รับซ่อม/แก้ทรง/เปลี่ยนซิปเสื้อผ้า รับทำกรอบรูป/กรอบรูปวิทยาศาสตร์ รับทำความสะอาด รับเลี้ยงเด็ก ร้านให้เช่าหนังสือ รถรับจ้างทั่วไป/รับขนย้ายสิ่งของ (ถ้ามีรถ) รับส่งเอกสาร/จัดซื้อให้แก่บริษัท (รับค่าจ้างเป็นครั้ง) รับทำ/ส่งอาหารปิ่นโต เป็นต้น อาชีพค้าขายประเภทการผลิต ตัวอย่างเช่น

การรับจ้างผลิต โดยรับงานในขั้นตอนการผลิตจากบริษัท/โรงงาน มาทำที่บ้าน มีทั้งงานแบบรับมาทำคนเดียว และรับมาทำเป็นกลุ่ม อาจมีสถานที่รวมกลุ่มกันผลิตงาน หรือรับงานมาแล้วจัดแบ่งกันกลับไปทำที่บ้านของแต่ละคน กรณีอย่างนี้ จะเกิดอาชีพได้อีกหนึ่งอาชีพ คือคนที่รับงานจะเป็นคนไปติดต่อรับงานจากที่ต่างๆ แล้วมากระจายให้แก่พวกแม่บ้านทำ โดยที่ตนเองไม่ต้องทำ แต่จะมีรายได้จากการแบ่งเปอร์เซ็นต์หรือหักค่าดำเนินการ อาทิ การเย็บเสื้อผ้าต่างๆ งานปักมุกปักเลื่อม งานพันต์เสื้อ/พันต์กระเป๋าผ้า พันต์เซรามิค/เครื่องแก้ว การทำตัวเรือนเครื่องประดับ (ช่างฝัง/ช่างแต่ง/ช่างแกะแวกซ์) การทำงานฝีมือต่างๆ และผลิตชิ้นงานง่ายๆ

การผลิตสินค้าเองและจำหน่ายเอง งานประเภทนี้สำคัญต้องมีไอเดีย ดีไซน์และผลิตเอง ยิ่งสินค้ามีความต่างจากตลาด และตรงใจลูกค้า เป็นที่ต้องการ อิงกระแสรักสุขภาพ รักสุขภาพ ใช้วัสดุรีไซเคิลยั่งยืนเทรนด์



การผลิตสินค้าตามออเดอร์ งานประเภทนี้จะคล้ายกับโรงงานย่อยๆ คือมีสถานที่สำหรับการผลิตงาน และมีคนทำงาน ผู้คนละแวกบ้าน/แม่บ้าน/คนในครอบครัว ผู้ทำมีความเป็นเจ้าของกิจการ และนอกจากออกหางาน (รับงาน) จากโรงงาน/บริษัทแล้ว อาจออกแบบงานขึ้นเอง แล้วเสนอขายต่อ บริษัทต่างๆ หรือทำตัวอย่างงานขึ้นมาแล้วหาตลาด/การสั่งซื้อเอง พอมีออเดอร์หรือคำสั่งซื้อก็ค่อยทำการผลิต

อาชีพอิสระประเภทสุดท้าย ที่จะกล่าวถึง คือ **นักดีไซน์**ต่างๆ งานประเภทนี้สามารถทำคนเดียวและทำอยู่กับบ้านได้เป็นอย่างดี เช่น ช่างแพตเทิร์น ช่างออกแบบเสื้อผ้า ช่างออกแบบเครื่องประดับ

“การจ้างงาน”

“การจ้างงาน”

“การจ้างงาน”

“การจ้างงาน”

“การจ้างงาน”